

**“Análisis de la estructura financiera. Estudio de la financiación (Pasivo y patrimonio neto) del sector Hotelero en Canarias. Evolución y reacción frente al COVID-19”**

**“Analysis of the financial structure. Study of the financing (Liability and net worth) of the Hotel sector in the Canary Islands. Evolution and reaction to COVID-19.”**

Trabajo Fin de Grado marzo 2023

Grado en Administración y dirección de empresas.

Alumno: Adán Olmo Álvarez

Tutor: Víctor Manuel Rodríguez Delgado

## **RESUMEN:**

El sector hotelero en canarias se enfrentó en 2019 a una de las mayores incertidumbres e inconvenientes económicos de su historia por la aparición abrupta del COVID-19. Este sector no tenía una estructura financiera adecuada para hacer frente a las numerosas medidas restrictivas impuestas para frenar la expansión de la pandemia ni hacer frente a la paralización de la planta alojativa por la falta de clientes, lo que provocó que de manera drástica cambiaran su modelo de financiación y por consiguiente esto, provocó un cambio en el modelo de gestionar sus cuentas financieras y las acciones futuras. El estudio saca conclusiones sobre el sector y explica cómo se enfrentó a los cambios, aumentando sus financiaciones externas para poder mantener el modelo de negocio existente.

## **ABSTRACT**

In the 2019, the hotel sector in the Canary Islands faced one of the greatest uncertainties and economic inconveniences in its history due to the abrupt appearance of covid 19. This sector did not have an adequate financial structure to cope of the numerous restrictive measures, so it makes them to drastically change their financing model, and therefore this caused a change in the model of managing their financial accounts and future actions. The study gets conclusions about the sector and explains how it faced the changes, increasing its external financing to be able maintain the existing business model.

**Palabras Clave:** Deudas, Financiación, Subvención, COVID-19, pandemia.

**Keywords:** Debts, Financing, Subsidy, COVID-19, Pandemic.

## INDICE:

<b>1.- Introducción.....</b>	<b>5</b>
<b>2.- Justificación y contextualización del trabajo.....</b>	<b>6</b>
<b>2.1.-Sector hotelero en España y su posición en Canarias.....</b>	<b>6</b>
<b>2.2.-Pandemia COVID-19. Influencia en el sector canario.....</b>	<b>6</b>
<b>3.- Metodología.....</b>	<b>8</b>
<b>3.1.- La muestra.....</b>	<b>9</b>
<b>3.2.- Descripción de los datos utilizados.....</b>	<b>9</b>
<b>3.3.- Explicación del comportamiento de la estructura financiera teniendo en cuenta cada una de las variables utilizadas.....</b>	<b>14</b>
<b>3.4.-Aproximación a la época POST-COVID (2021). Empresas en la actualidad y líneas de financiación de las empresas de la muestra (2021).....</b>	<b>26</b>
<b>4.-Principales problemas y limitaciones al realizar el estudio.....</b>	<b>30</b>
<b>5.- Conclusiones del estudio.....</b>	<b>31</b>
<b>6.- Bibliografía.....</b>	<b>33</b>
<b>7.- Anexos.....</b>	<b>36</b>

## INDICE DE TABLAS/GRÁFICOS.

<b>-Tabla 1:</b> Media del Total de Empresas de C/U de las Variables de Pasivo y Patrimonio Neto (Mil €) Fuente: (E.P).....	<b>11</b>
<b>-Tabla 2:</b> Valores Promedio de las variables en términos porcentuales. Fuente: (E.P).....	<b>12</b>
<b>-Tabla 3:</b> Valores Medias de las empresas Fondo Maniobra (x mil €) Fuente: (E.P).....	<b>22</b>
<b>-Gráfico 1:</b> Peso del PIB turístico en el total de la economía en Canarias. Evolución 2015-2021.Fuente: Estudio IMPACTUR Canarias 2021.....	<b>6</b>
<b>-Gráfico 2:</b> Gráfico de las medias de 2018-19.(E.P).....	<b>13</b>
<b>-Gráfico 3:</b> Gráfico de las medias de 2019-20. (E.P).....	<b>13</b>
<b>-Gráfico 4:</b> Tendencia de Otros Fondos Propios (x Mil €) Fuente: (E.P).....	<b>15</b>
<b>-Gráfico 5:</b> Tendencia de la media del Total de los Resultados de explotación de las empresas (x Mil €). Fuente: (E.P).....	<b>16</b>
<b>-Gráfico 6:</b> Tendencia de Pasivos No corriente (x Mil €). Fuente: (E.P).....	<b>17</b>
<b>-Gráfico 7:</b> Tendencia de Acreedores a L/P (x Mil €). Fuente: (E.P).....	<b>18</b>
<b>-Gráfico 8:</b> Tendencia de Otros Pasivos No Corrientes (x Mil €).Fuente: (E.P).....	<b>19</b>
<b>-Gráfico 9:</b> Tendencia de Provisiones C/P (x Mil €).Fuente: (E.P).....	<b>20</b>
<b>-Gráfico 10:</b> Tendencia de Pasivo corriente (x Mil €).Fuente: (E.P).....	<b>21</b>
<b>-Gráfico 11:</b> Tendencia del Fondo de maniobra (x Mil €). Fuente: (E.P).....	<b>22</b>
<b>-Gráfico 12:</b> Tendencia de Deudas Financieras (x Mil €).Fuente: (E.P).....	<b>23</b>
<b>-Gráfico13:</b> Tendencia de Acreedores Comerciales (x Mil €).Fuente: (E.P).....	<b>24</b>
<b>-Gráfico 14:</b> Tendencia de Deudas a C/P (x Mil €).Fuente: (E.P).....	<b>25</b>

## **1.- INTRODUCCIÓN:**

La pandemia del COVID-19 afectó de forma imprevista y abrupta a nivel global, por lo que los países tuvieron que hacer frente a una gran crisis sanitaria y económica.

Debido a la importancia del sector turístico en España y en Canarias, la economía y el empleo se vieron drásticamente afectados. El gobierno implantó numerosas medidas para hacer frente a la aparición de la pandemia, abarcando el ámbito social, económico y sanitario. Algunas de dichas medidas fueron: ERTES, aumento del volumen del teletrabajo, limitación de movimiento, préstamos ICO, subvenciones estatales y regionales, etc.

Canarias es una región que se vio especialmente afectada, puesto que el turismo es la principal fuente de riqueza del archipiélago. La planta hotelera canaria cesó su actividad y empezó a asumir los problemas derivados de la imposibilidad de ofrecer su servicio con normalidad y, por ende, la falta de ingresos.

En este estudio se analiza la manera en la que los hoteles afrontaron financieramente dicha situación, estudiando la estructura financiera (Pasivo y PN) en el periodo comprendido entre 2018 y 2021.

## 2.- JUSTIFICACIÓN Y CONTEXTUALIZACIÓN DEL TRABAJO

### 2.1- SECTOR HOTELERO EN ESPAÑA Y LA POSICION DEL MISMO EN CANARIAS:

**Peso PIB Turístico sobre total economía en Canarias**  
**Evolución 2015-2021**  
Fuente: Estudio IMPACTUR Canarias 2021  
(En %)



**Gráfico 1:** Peso del PIB turístico en el total de la economía en Canarias. Evolución 2015-2021. Fuente: Estudio IMPACTUR Canarias 2021.

El sector hotelero, especialmente en canarias, ha tenido resultados financieros muy fructíferos, dado que es una región cuya principal actividad económica es el turismo. La web Exceltur publica datos que esclarecen la importancia del sector y lo que implica en términos económicos para la región, llegando a más del 30% del PIB del PIB Canario.<sup>(1)</sup> La mayoría de las empresas que desarrollan su actividad en las Islas Canarias están relacionadas, directa o indirectamente, con el sector turístico. En el gráfico anterior se aprecia dicha importancia de cara a la economía canaria.

### 2.2 PANDEMIA COVID-19. INFLUENCIA EN EL SECTOR CANARIO:

En 2019, se plantea un problema global de salud con la llegada a Europa desde china de la pandemia del COVID-19. Dicha pandemia paraliza todo el mundo, es decir, debido al alto índice de contagios y con la finalidad de frenar la propagación se imponen

diferentes medidas sanitarias y económicas entre ellas se limitan las actividades comerciales extranjeras, el transporte mundial, se cierran las fronteras, se imponen medidas restrictivas de movilidad, etc. Esto causa graves inconvenientes en los países a nivel global. Dadas estas circunstancias, el sector hotelero en Canarias se paralizó prácticamente en su totalidad, lo que genera una gran incertidumbre sobre cuál sería la reacción de las empresas para afrontar este periodo. Nunca el sector se había encontrado en una situación tan particular por la abrupta llegada del COVID-19.

En 2021, se han publicado numerosos artículos que explican las líneas de actuación de las administraciones gubernamentales a nivel global, referente a cómo enfrentar las consecuencias del COVID-19 en términos económicos. Explican cómo se han puesto a disposición de los estados y de las administraciones públicas numerosas ayudas para financiar tanto a las entidades que cesaron sus actividades empresariales, como a las que tuvieron que continuar trabajando con las dificultades técnicas, físicas y saludables que dicha pandemia generó (uso de mascarillas, distanciamiento social, etc)

Las líneas de ayuda de los gobiernos fueron varias, con diferente naturaleza económica. Estatalmente se aprobaron numerosos Decreto ley en los que se aprobaron los criterios y ayudas a las que las empresas tenían capacidad para que hicieran frente a las consecuencias del COVID-19.

A pesar de las numerosas ayudas implantadas a nivel europeo y estatal, las empresas que forman parte de nuestro estudio han tenido acceso a dos líneas principales de financiación para paliar las consecuencias de la pandemia:

*“Los avales a financiación a empresas y autónomos del Ministerio de Asuntos Económicos y transformación Digital para paliar los efectos del COVID19. (Artículo 29 RDL 8/2020) del ICO”*

“Concesiones directas de subvenciones dirigidas a cubrir el coste del IBI soportado por empresas titulares de establecimientos de alojamiento turístico, afectadas por la crisis derivada de la pandemia de la Covid-19.”

### 3- METODOLOGIA:

Para realizar el estudio se siguen los criterios de búsqueda oficiales y contrastados con la normativa estipulada. Todos los datos que se obtienen están correctamente presentados en bases de datos oficiales y actualizadas dentro del marco general de la ley. De cara a los datos contables de las empresas, todas están regladas por el plan general de la contabilidad 2010, particularmente en el estudio se utiliza el balance de situación y las cuentas anuales de las empresas estudiadas. Los datos financieros de cada una de las empresas siguen las normas de presentación estipuladas por ley. Todos los datos se han extraído de la base de datos SABI.

The screenshot shows the SABIINFORMA website interface. At the top, it displays 'SabiINFORMA 2.900.000 Spanish and 900.000 Portuguese companies'. Below this is a navigation bar with tabs for 'Empresas', 'Contactos', 'Informes sectoriales', and 'Noticias'. A search bar is present with the placeholder text 'Nombre empresa o número BvD ID'. To the right of the search bar are links for 'Alertas', 'Personalizar', 'Ayuda', 'Contactarnos', and 'Cerrar sesión'. Below the search bar is a section for 'Inicio' with options for 'Buscar', 'Búsquedas guardadas', 'Favoritos', and 'Historial'. The main content area is divided into two columns of filters. The left column includes filters for 'Nombre empresa', 'Números de identificación', 'Estatus', 'Forma jurídica', 'Fecha de constitución', 'Información de contacto', 'Localización', 'Actividad', 'Administradores', 'Consejeros & auditores', and 'Vinculaciones financieras'. The right column includes filters for 'Datos financieros', 'Empleados', 'Ratios', 'Leasing, Financiación, Subvenciones', 'Incidencias', 'Tipos de cuentas y disponibilidad', 'Datos bursátiles', 'Informes actualizados', 'Datos personalizados', and 'Todas las empresas'. At the bottom of the main content area, there is a section titled 'Su suscripción SABI INFORMA le permite acceder a la siguiente información' with a list of services and their status (checked or unchecked). A sidebar on the right contains a menu with options like 'Ir a la lista de resultados', 'Buscar', 'Nueva búsqueda', 'Modificar búsqueda actual', 'Análisis', 'Segmentación', 'Análisis de grupo', 'Agregación', 'Distribución estadística', 'Análisis de concentración', 'Regresión lineal', 'Mapa', 'Gráfico empresas', 'Análisis', 'Correo', and 'Correo'. The date 'Última actualización de datos: 01/03/2023' is visible at the bottom right of the screenshot.

**ANEXO 1:** Pagina web Base de datos SABI.

El trabajo es de tipo cuantitativo con el uso de distintos datos y técnicas estadísticas para obtener un reflejo del cómputo total de la planta hotelera de la comunidad canaria. La muestra que vamos a estudiar está conformada por 26 empresas de ambas provincias, obtenida de la base de datos SABI, utilizando un filtro numérico para hacer más compacto el estudio, básicamente basándose el estudio en la composición del Patrimonio Neto y Pasivo de las empresas seleccionadas.

### **3.1-LA MUESTRA:**

El estudio toma como referencia una muestra aleatoria, aplicado un filtro para ver la diferencia en el patrimonio neto de las empresas citadas. Se ha seleccionado un índice de volumen de ingresos de explotación con un valor mínimo de 10.000 mil. € para obtener una muestra representativa y que fuese accesible para su estudio. Este filtro genera una muestra de 26 empresas, tanto de la provincia de S/C de Tenerife como de la provincia de Las Palmas de Gran Canaria. De esta manera abarca numerosos datos sobre empresas del conjunto empresarial canario para poder obtener conclusiones aplicables al cómputo general del archipiélago y del sector.

### **3.2-DESCRIPCION DE LOS DATOS ANALIZADOS**

Se recopilan datos, donde se aplica varios procesos estadísticos. Se aplican medias aritméticas de los datos totales de extraídos de cada una de las variables para poder utilizarlos de manera efectiva dado que, para poder asociar y realizar un estudio representativo de las empresas ya que existen diversas diferencias estructurales entre

cada una de ellas. Se utilizan los datos actualizados de la base de datos SABI, obteniendo una muestra acotada de 26 empresas del sector hotelero pertenecientes al código CNAE 5510 – Hoteles y alojamientos similares, de las que resulta una muestra representativa a un valor de 10.000 miles euros de “ingresos de explotación” de los años que se analiza.

Debido a que el estudio se centra en la época post crisis COVID y vuelta a la recuperación con la rebaja de las restricciones impuestas por el gobierno, el estudio está comprendido entre los años 2018 al 2020 y un avance del año 2021 según los datos disponibles.

Al recopilar los datos de las 26 empresas y para obtener una visión más detallada de la situación financiera y su evolución a lo largo del periodo de análisis, hemos hecho una tabla en la que recopilamos todas las variables que son atractivas para nuestro estudio, que forman parte del Pasivo y PN. Dicha selección nos deja 10 variables del balance de situación (Capital suscrito, Otros fondos propios, Pasivos No Corrientes, Acreedores a L/P, Otros pasivos No Corrientes, Provisiones, Pasivo Corriente, Deudas financieras, Acreedores comerciales, Deudas a C/P). Tras obtener los datos de las 10 variables para cada una de las 26 empresas, hacemos la media de cada una de las variables de cada empresa por cada año citado obteniendo la Tabla 1.

De esta manera se estandarizan los datos para obtener las tablas 1 y 2 sobre su comportamiento en los periodos estudiados y su comportamiento financiero. A continuación, para ver gráficamente la tendencia de las variables entre 2018 y 2020, se elaboran, partiendo de las tablas de datos distintos Gráficos de líneas desde Excel que permite sacar conclusiones sobre su comportamiento.

<b>MEDIA DEL TOTAL DE EMPRESAS de C/U VARIABLES DE P Y PN (MIL €)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>
<b>Capital suscrito</b>	17823,20	17823,20	17823,20
<b>Otros fondos propios</b> (PyG, Subvenciones, Reservas.)	65493,04	69155,16	59813,25
<b>Pasivos No Corrientes</b>	24444,49	23616,19	28603,66
<b>Acreedores a L/P</b> (Entidades Financieras)	23607,71	22759,75	27802,62
<b>Otros pasivos No Corrientes</b>	836,78	856,44	801,04
<b>Provisiones C/P</b>	282,04	307,47	311,67
<b>Pasivo Corriente</b>	19457,89	20949,49	26358,13
<b>Deudas financieras</b> (Entidades financieras)	5104,38	4750,44	7020,85
<b>Acreedores comerciales</b>	2693,77	2390,65	1398,79
<b>Deudas a C/P</b> (Admin. Públicas, etc.)	11659,74	13808,39	17938,48

**Tabla 1:** Media del Total de Empresas de C/U de las Variables de Pasivo y Patrimonio Neto (Mil €) Fuente: (E.P)

Los datos obtenidos pertenecen a la base de datos SABI, donde el balance nos enseña distintas variables como los fondos propios, los fondos ajenos, etc. Esta base de datos no hace división específica de cada una de las variables de la empresa dado que muchas de ellas presentan las cuentas anuales con un formato estándar de la cuál, por particularidades financieras, no están en la obligación de presentar de manera detallada según el Plan general de contabilidad 2010.

Para poder definir la variación que han experimentado las variables se realiza otra tabla donde se ven reflejados los promedios en porcentaje de las medias, para así, poder identificar porcentualmente el crecimiento o disminución experimentado por cada una de las variables durante los años analizados.

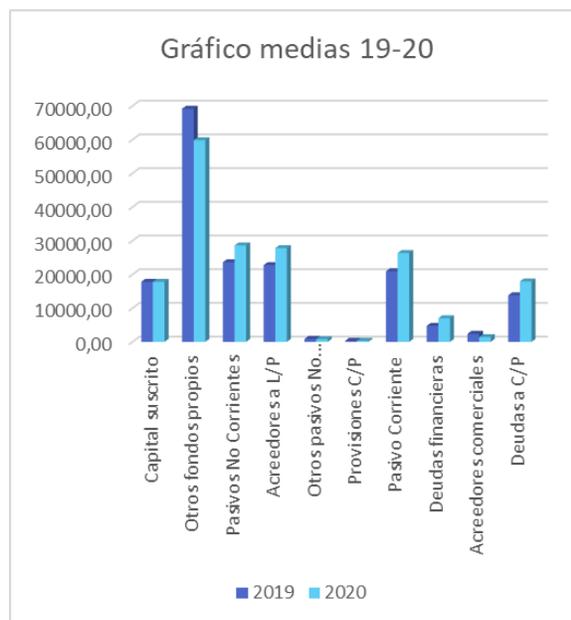
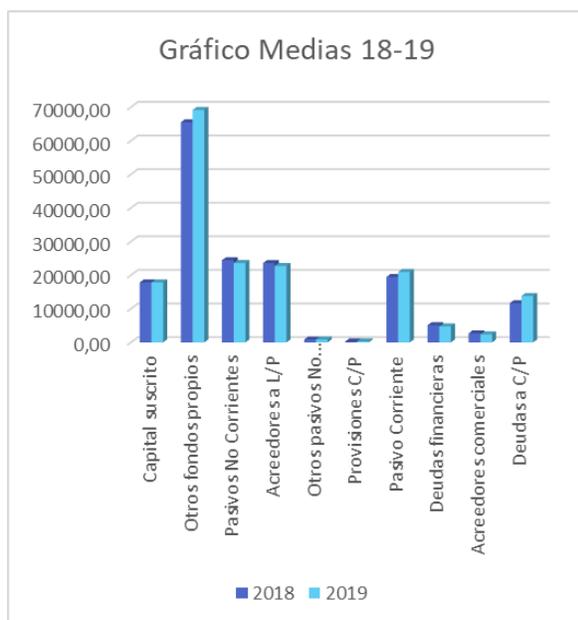
<b>Variables</b>	<b>Promedio 2018-2019</b>	<b>Promedio 2019-2020</b>	<b>TOTAL, VARIACION</b>
Capital suscrito	0,00	0,00	0,00
Otros fondos propios	5,59	-13,51	-7,92
<b>Pasivos No Corrientes</b>	<b>-3,39</b>	<b>21,12</b>	<b>17,73</b>
Acreeedores a L/P	-3,59	22,16	<b>18,57</b>
Otros pasivos NC	2,35	-6,47	-4,12
Provisiones C/P	9,02	1,36	<b>10,38</b>
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>7,67</b>	<b>25,82</b>	<b>33,48</b>
Deudas financieras	-6,93	47,79	<b>40,86</b>
Acreeedores comerciales	-11,25	-41,49	<b>-52,74</b>
Deudas a C/P	18,43	29,91	<b>48,34</b>

**Tabla 2:** Valores Promedio de las variables en términos porcentuales. Fuente: (E.P)

Se aprecia en la anterior tabla distintas variables destacables como las “deudas a c/p”, “pasivo corriente”, “acreeedores a L/P” y los “pasivos No Corriente”, “Acreeedores comerciales”. Todas las variables anteriormente detalladas, han sido las que se han visto afectadas en gran medida por la situación de la pandemia en el sector. La que más destaca es el aumento del promedio de las “Deudas Financieras C/P” aumentando un 40,86 % frente al inicio del periodo estudiado, lo que explica el endeudamiento de las empresas con las entidades de crédito y entidades públicas. La variable “acreeedores a L/P” también justifica el endeudamiento que han realizado las empresas de la muestra, mostrando un aumento de un 22,16 % respecto a los años anteriores. Respecto a los acreeedores comerciales, la caída desde 2019 a 2018 de un 11,25% y un 41,49% desde 2018-2019, explicado por la caída de los aprovisionamientos de los hoteles y los servicios exteriores.

El otro incremento que destaca en la tabla es las “Deudas a c/p”, 48,34 %, sufrido en gran medida por el aplazamiento de deudas principalmente con Administraciones Públicas (Impuestos, seguros sociales, Tributos locales, etc.)

En los gráficos que surgen del estudio de comparar las variables por periodos, se detallará el porqué de los cambios entre los años estudiados, diferenciando las particularidades que hay entre 2018 y 2020.



**Gráfico 2:** Gráfico de las medias de 2018-19.(E.P) **Gráfico 3:** Gráfico de las medias de 2019-20. (E.P)

En estos gráficos se aprecian los cambios en los valores que refleja la tabla los promedios. Se aprecia los diferentes aumentos y disminuciones de un año a otro, coincidiendo con la Tabla 2, explicado anteriormente, donde se ha de destacar la disminución porcentual total de los “acreedores comerciales”, con un aumento total de un 52,74 % en el periodo estudiado, explicado por la paralización de la actividad productiva, lo que hizo que el aprovisionamiento no se produjera. La variable “Deudas financieras” también presenta un aumento destacable en términos porcentuales de un 40,86 %, coincidiendo con la época de pandemia, explicando así la manera en que las empresas respondieron frente a los problemas del sector, endeudándose con entidades

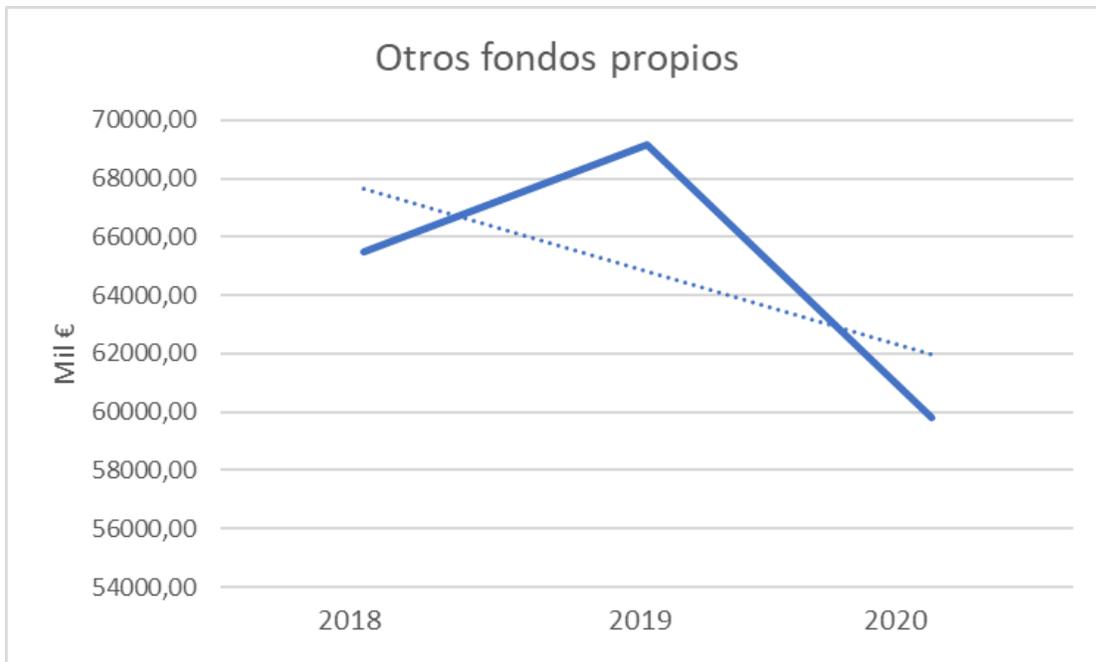
de crédito. El “pasivo corriente” también experimenta un aumento porcentual de 33,48 %, explicado por el aumento de todas las deudas a corto plazo, por la llegada repentina de la pandemia.

### **3.3-EXPLICACION DEL COMPORTAMIENTO DE LA ESTRUCTURA FINANCIERA TENIENDO EN CUENTA CADA UNA DE LAS VARIABLES UTILIZADAS:**

Los Fondos propios se dividen entre Capital Suscrito y Otros Fondos Propios.

La primera variable es el **Capital Suscrito** que se refiere a la aportación de los socios al inicio de la actividad. Esto permite tener una imagen de como afectó la llegada de la pandemia y las medidas aplicadas a nivel financiero de la muestra.

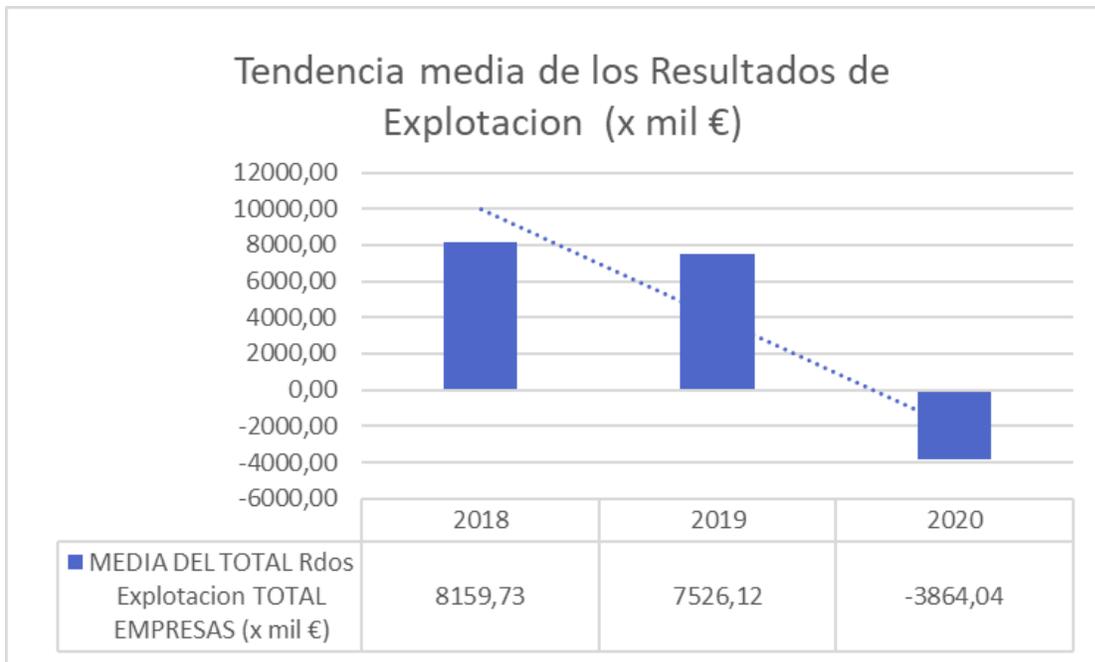
Los datos de las medias expresados en la Tabla 2 muestran la tendencia que ha tenido la aportación de los socios entre los años 2018 y 2020, mostrando una ligera disminución respecto a 2018. Calculando el promedio, la cantidad que disminuye es casi infinitesimal, dado que los valores de los tres años no experimentan una variación significativa. Es decir, el capital suscrito no experimenta cambios destacables en el periodo estudiado, por lo que su gráfico sería una línea recta. Esta tendencia viene explicada por la decisión sobre la aportación de los socios al capital de la empresa ya que está directamente influenciada por el mayor riesgo que conlleva una inyección en épocas de incertidumbre.



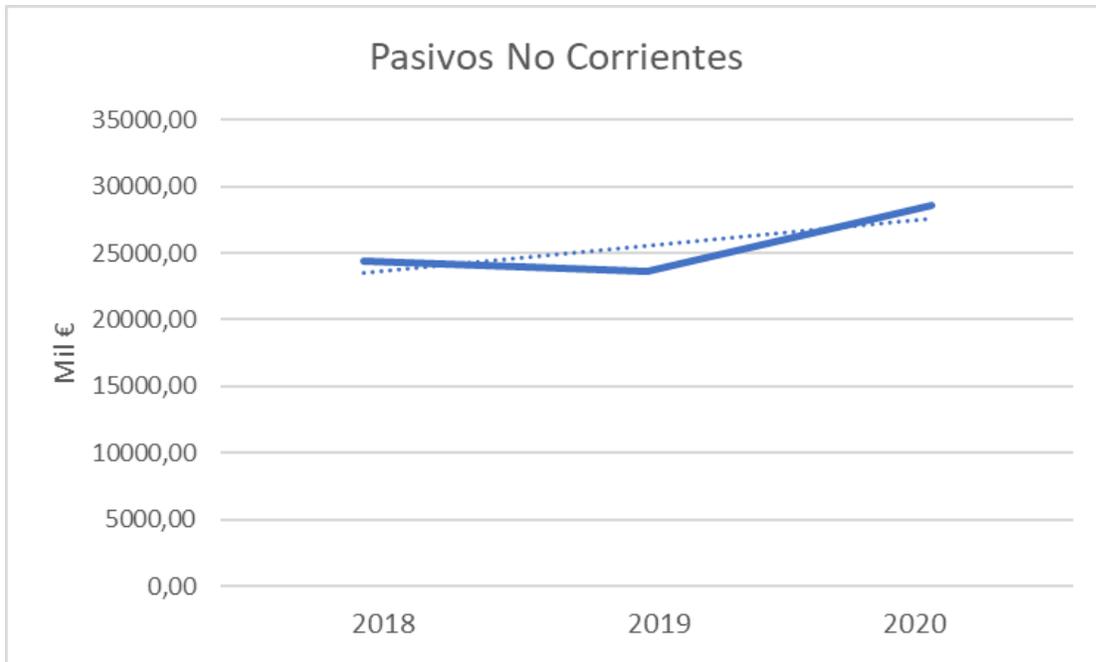
**Gráfico 4:** Tendencia de Otros Fondos Propios (x Mil €) Fuente: (E.P)

La segunda variable del análisis es **Otros Fondos Propios**, de lo que destaca que de media tiene mayor valor dentro del cómputo total de los pasivos de las empresas. En el gráfico 3 podemos ver la tendencia que ha sufrido la variable a lo largo del periodo de análisis. De 2018 a 2019 experimenta un aumento promedio de 5,59 %. Esta tendencia viene relacionada con los resultados y beneficios de años anteriores, donde el sector hotelero, se recuperaba económicamente de la anterior crisis del 2008. Esta variable, sin embargo, durante la pandemia de 2019 a 2020 experimenta una disminución. En promedio un 13,51 % respecto al comportamiento anterior. Esto se debe a que de las 26 empresas excepto 3, cierran el ejercicio de 2020 con pérdidas, lo que propicia que la tendencia disminuya, explicando las consecuencias que han causado la llegada de la pandemia en términos económicos.

En el gráfico 5 reflejamos la tendencia de los resultados de explotación desde 2018 a 2020.



**Gráfico 5:** Tendencia de la media del Total de los Resultados de explotación de las empresas (x Mil €). Fuente: (E.P)

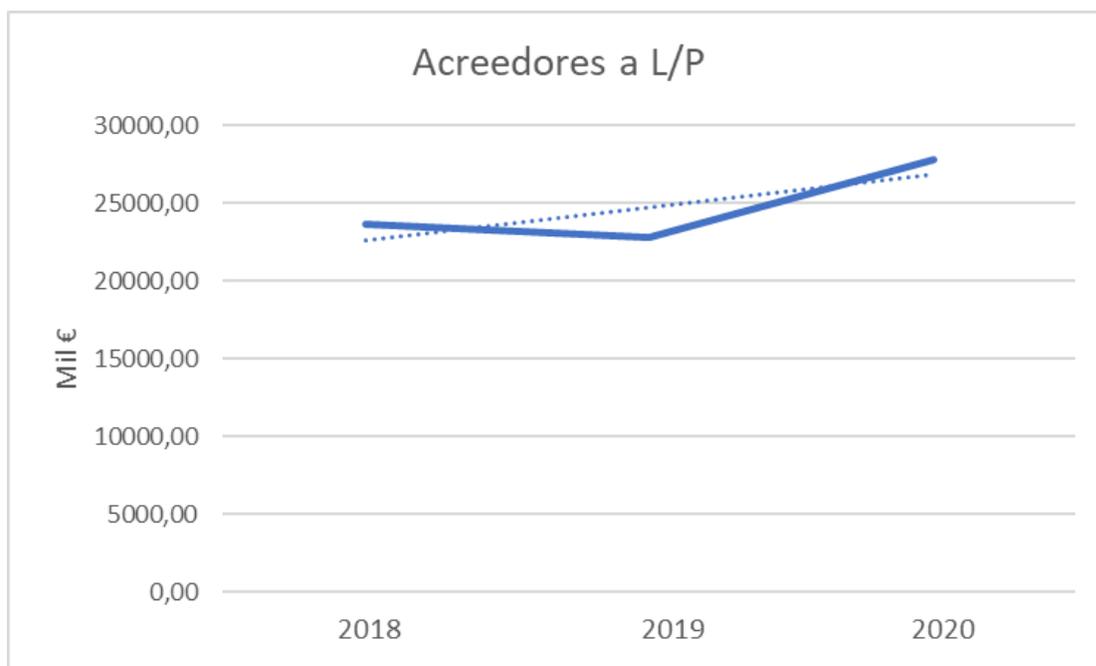


**Gráfico 6:** Tendencia de Pasivos No corriente (x Mil €). Fuente: (E.P).

En el anterior gráfico la variable de análisis es la de **Pasivos No corriente**, que recoge las operaciones a más de 1 año, donde ha experimentado en el primer tramo de análisis una disminución de un 3,39 %, como consecuencia del menor endeudamiento a L/P de las empresas. Si continuamos el análisis en el siguiente periodo, se refleja un aumento importante de la línea de tendencia, que viene determinada por una subida de un 21,12 % de 2019-2020. Este dato refleja el aumento en el periodo de pandemia de las deudas financieras a L/P con acreedores. Las empresas ante las dudas surgidas como consecuencia de la incursión de la pandemia, proceden a financiarse de manera distinta, preferiblemente al traspaso de su deuda de corto a largo plazo, ante el riesgo de no poder hacer frente a su pago en un futuro inmediato.

Esto también se justifica por el aumento de la financiación y deudas que ha experimentado la planta hotelera tanto por el parón de la actividad como del aumento

de los costes derivados de los ERTES y gastos ocasionados por la adopción ayudas ICO y ayudas del Gobierno de Canarias.<sup>(2)</sup>



**Gráfico 7 :** Tendencia de Acreedores a L/P (x Mil €). Fuente: (E.P)

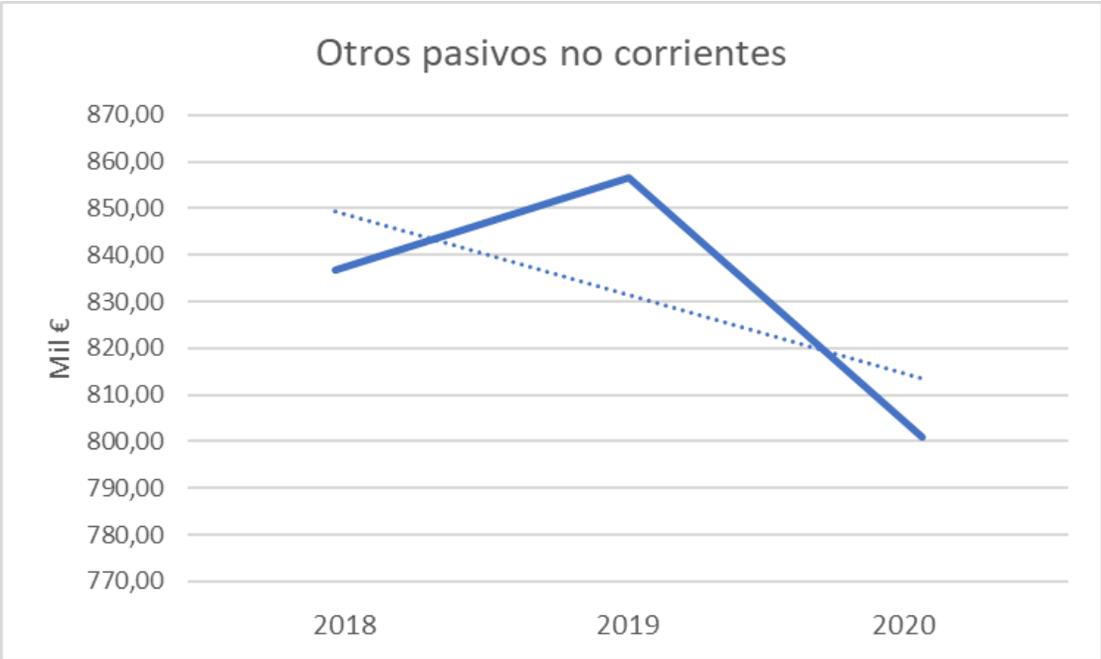
Analizamos la siguiente variable definida como **Acreedores a Largo Plazo**. Para el sentido del estudio, tanto la variable de Deudas Financieras y de Acreedores a largo plazo serán las que nos aporte parte de la información sobre como las empresas afrontaron financieramente las particularidades de la pandemia.

En el gráfico 7, se ve como la línea de tendencia tiene un movimiento muy definido. El comportamiento del primer periodo de estudio 2018-2019 se distingue como las empresas comenzaban a disminuir sus deudas con acreedores a largo, concretamente hablamos de una caída de un 3,59%, algo que indicaba como las empresas venían recuperándose de la anterior crisis del 2008 de manera gradual. Pero en el periodo que comprende 2019-2020, que coincide con el periodo de pandemia y la situación

excepcional, el valor de las deudas con acreedores comerciales a largo plazo aumenta significativamente, llegando a crecer en un 22,16 % respecto al anterior periodo.

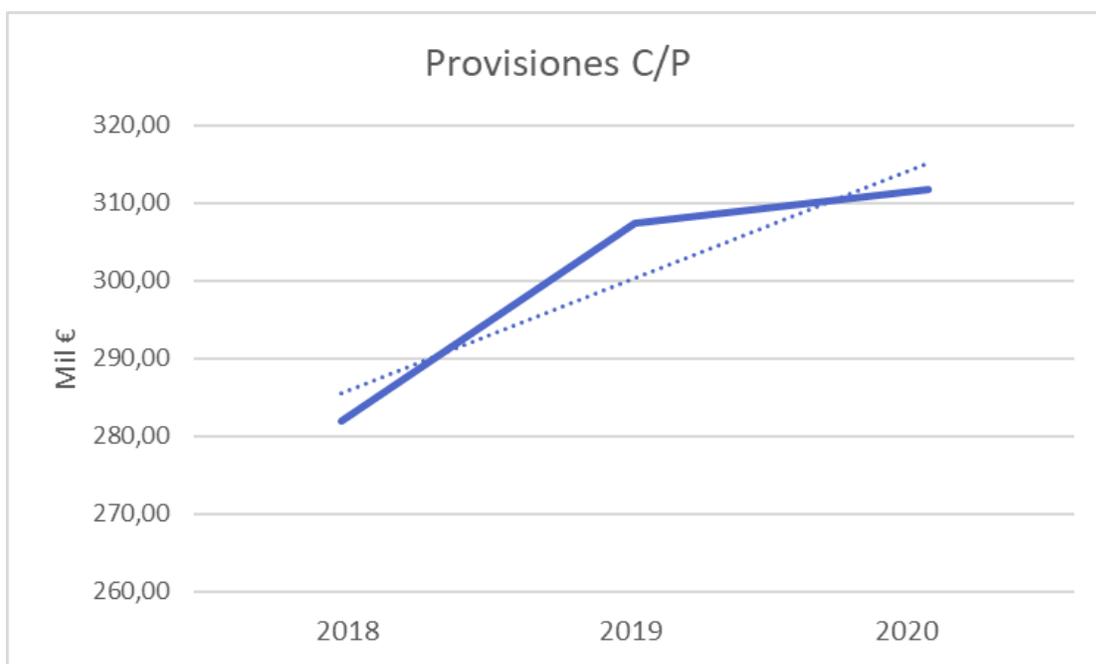
Es lógico entender que el sector se vio forzado a recurrir a la financiación a largo debido a la situación pandémica si querían continuar con su actividad en el futuro, viéndose reflejado en su línea de tendencia. Parte de la particularidad se debe en cierta medida al cambio de las deudas de corto a largo plazo, consecuencia que se ve reflejada en la gráfica 6. (PNC)

Las siguientes variables tienen un valor poco significativo en el valor total de los Pasivos de las empresas, por lo que haremos un breve análisis de ellas teniendo en cuenta su peso en el global del estudio.



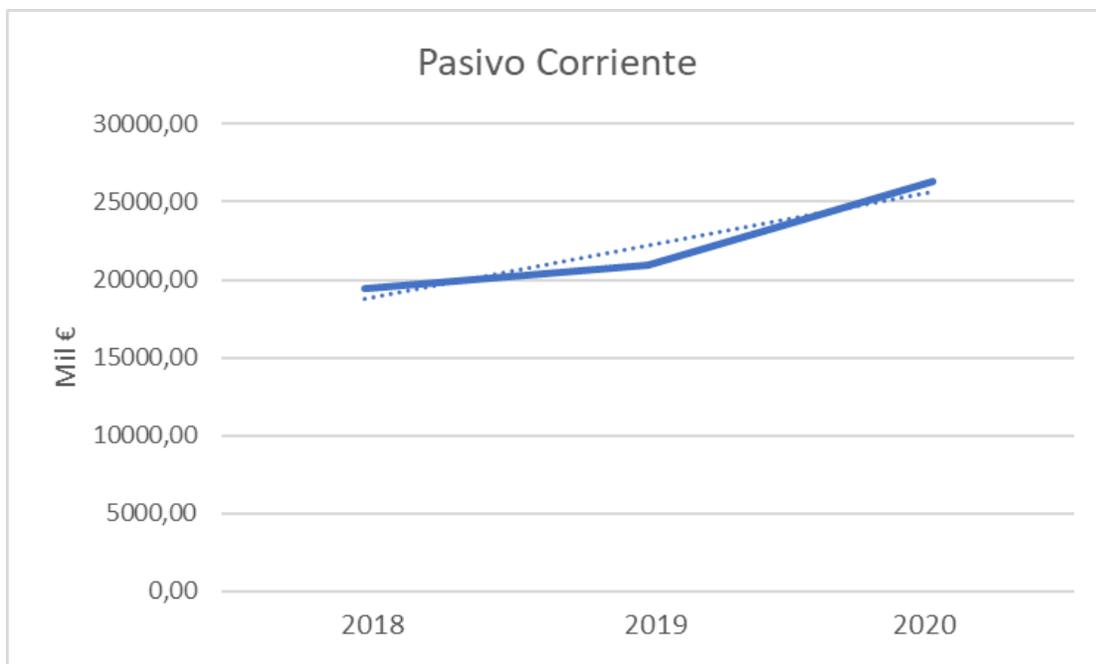
**Gráfico 8:** Tendencia de Otros Pasivos No Corrientes (x Mil €).Fuente: (E.P)

En el gráfico 8 aparece la variable **Otros Pasivos No corrientes**, esta partida engloba partidas como provisiones a l/p, proveedores de inmovilizado a l/p, etc. En el primer periodo se aprecia un aumento de ellos en un 2,35 % frente al segundo periodo, que experimento una disminución de un 6,47 %. Estas deudas a L/P en el primer periodo presentan un aumento a consecuencia de la actividad normal de la empresa ya que las empresas seguían invirtiendo. Mientras se observa que en el segundo periodo se reduce por el alto riesgo que conlleva cualquier nueva inversión.



**Gráfico 9:** Tendencia de Provisiones C/P (x Mil €). Fuente: (E.P)

La siguiente variable es **Provisiones C/P**. Estas tienen relación con las provisiones relacionadas con las contingencias de índole laboral, básicamente por despidos a trabajadores, así como por posibles contingencias fiscales a c/p. Se ve en el periodo objeto de estudio como tiende a incrementarse, Durante el primer periodo se incrementan en un 9,02%, a consecuencia de la incertidumbre lógica por el desconocimiento de los acontecimientos futuros, mientras que en el segundo es mucho mas moderado el incremento, de un 1,36%, una vez transcurrido el mayor grado de incertidumbre por la situación generada por la pandemia.



**Gráfico 10:** Tendencia de Pasivo corriente (x Mil €). Fuente: (E.P)

A continuación, se analiza la variable **Pasivos Corrientes**, compuestos por deudas financieras, proveedores comerciales y deudas a c/p. que tienen un periodo de obligación y deudas inferior al año. En el primer periodo de estudio el gráfico de la línea de tendencia refleja un aumento de un 7,67 %, es decir, indica un crecimiento de las deudas a corto plazo desde 2018 a 2019. Posteriormente en el periodo que coincide con la pandemia, la variable experimenta un aumento muy significativo, que se traduce en un aumento de las deudas a corto en un 25,82 %. Esto se debe a que las empresas disminuyeron su flujo en cuanto a pagar al cesar su actividad y tuvieron que acceder a la financiación a corto para hacer frente a gastos de sus establecimientos. Contablemente el SABI nos proporciona los datos del fondo de maniobra de las 26 empresas y en todos los casos se ve disminuido en el 2020, lo que también explica este aumento de los pasivos corrientes.

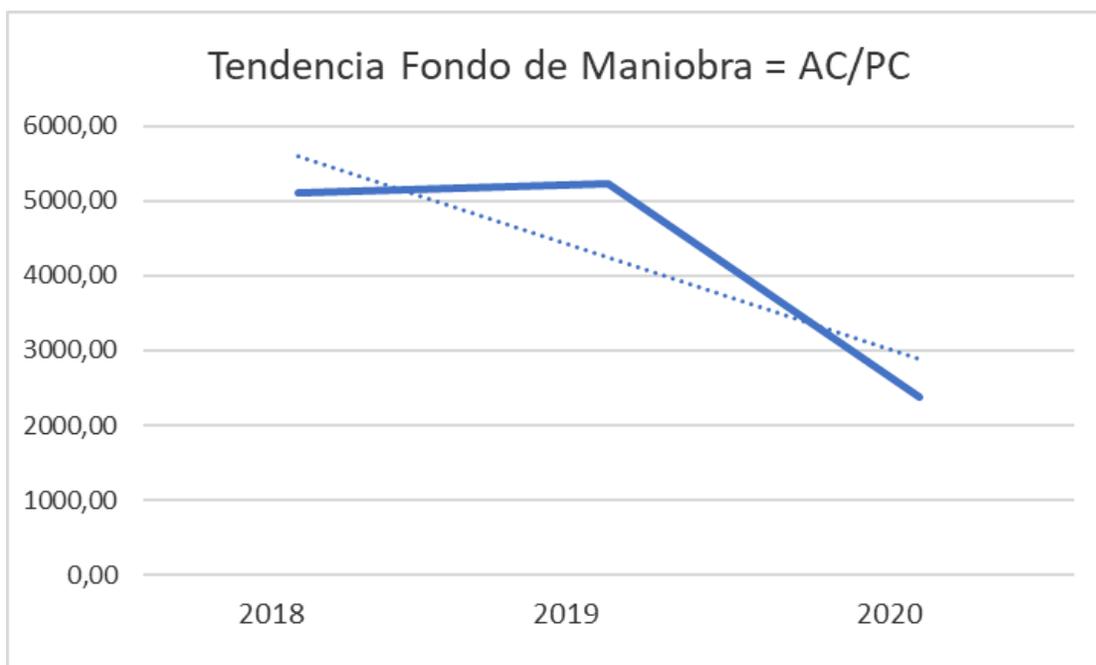
Para ver el comportamiento del fondo de maniobra de las empresas durante el periodo seleccionado, se ha realizado la suma del total de los valores de fondo de maniobra de

cada una de las empresas y se ha obtenido una media de este para poder tener un valor que refleje el comportamiento durante los tres años analizados

Contablemente el SABI nos proporciona los datos del fondo de maniobra de las 26 empresas y en todos los casos se ve disminuido en el 2020, lo que también explica este aumento de los pasivos corrientes.

MEDIA POR CADA AÑO (C/U DE LAS EMPRESAS)	2018	2019	2020
FONDO DE MANIOBRA	5102,65	5227,76	2386,48

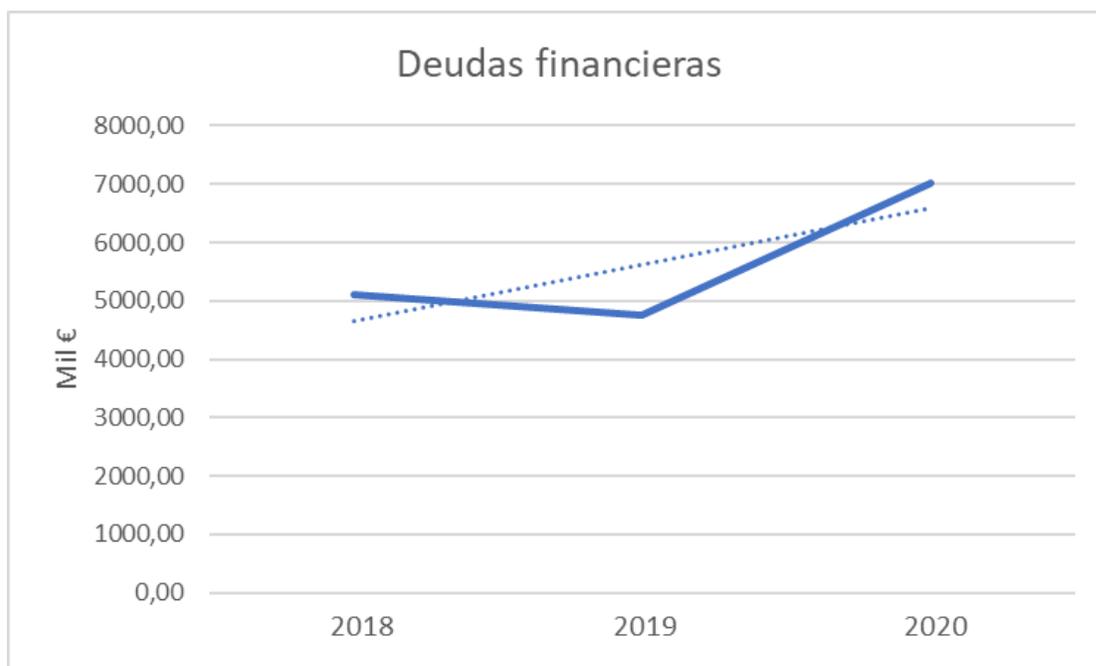
**Tabla 3:** Valores Medias de las empresas Fondo Maniobra (x mil €) Fuente: Elaboración Propia.



**Gráfico 11:** Tendencia del Fondo de maniobra (x Mil €). Fuente: (E.P)

En este gráfico se aprecia como en el año 2020 se produce una disminución importante, consecuencia de la disminución de los activos corrientes en relación con los pasivos

corrientes, de forma que, en el caso de no paliar dicha situación muchas empresas se verían abocadas al concurso de acreedores.

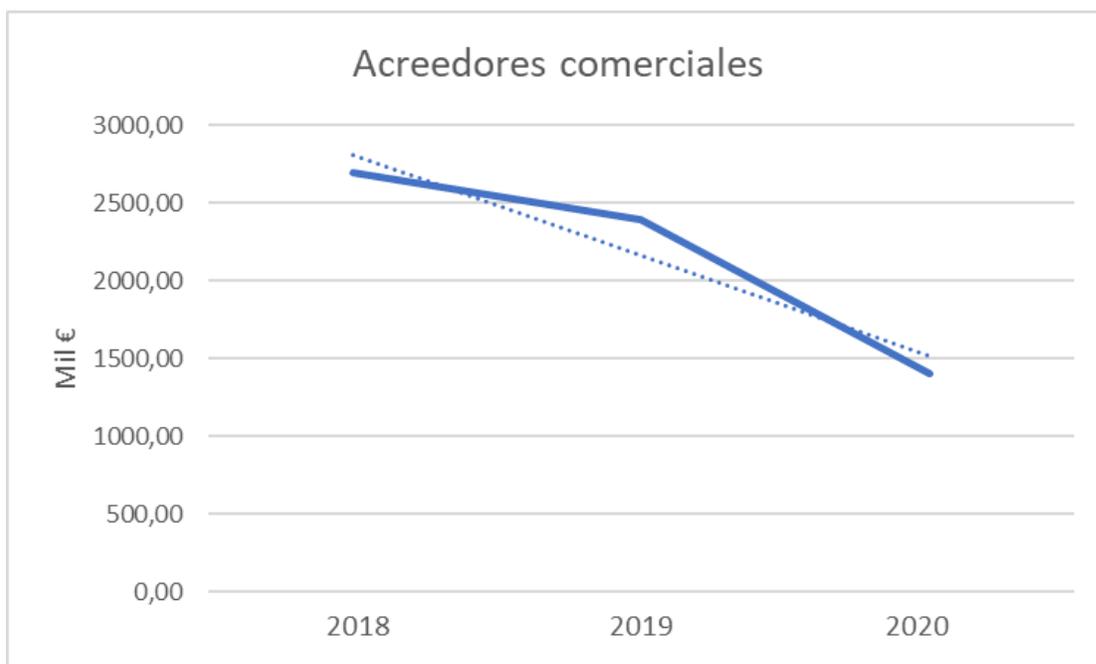


**Gráfico 12:** Tendencia de Deudas Financieras (x Mil €). Fuente: (E.P)

En cuanto a la siguiente variable, las **Deudas Financieras**, cuya explicación son todas aquellas deudas contraídas con los mercados financieros y entidades financieras. Esta variable muestra la cantidad de deuda que las empresas tuvo en ambos periodos. En el gráfico se refleja como en el periodo desde 2018 a 2019, esta variable ha experimentado una disminución de un 6,93 %, lo que deja latente la tendencia financiera que tenía el sector hotelero antes de la pandemia. Esta disminución viene explicada por la recuperación experimentada de la anterior crisis del sector en 2008 y en cierta forma, el miedo de endeudamiento con las entidades de crédito.

No obstante, si hacemos hincapié en los datos que nos refleja la variable desde 2019 a 2020, coincidiendo con la pandemia del COVID, se aprecia que las deudas financieras

aumentaron significativamente en un 47,79 %. Esto refleja que una de las medidas que tomaron las empresas fue acudir a las entidades financieras, dado que la incertidumbre de la situación y las ayudas de los gobiernos no estaban concretamente definidas debido a la rápida excepcionalidad de la pandemia. Esta variable determina claramente la financiación que recibieron las empresas para hacer frente a los problemas del COVID-19 a través de los planes ICO básicamente.

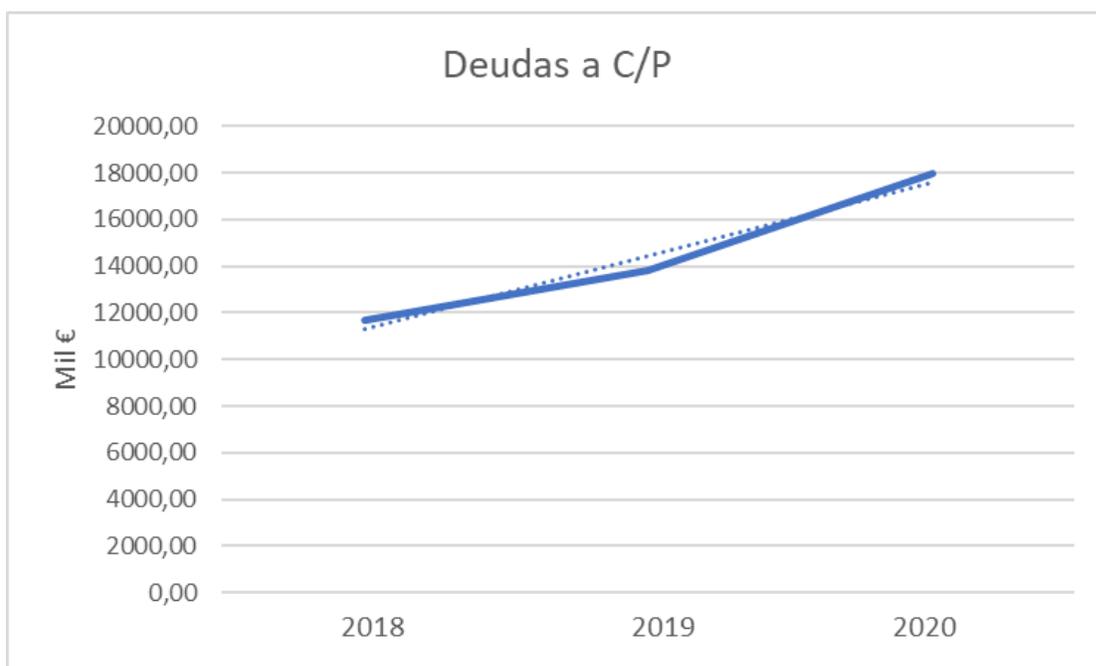


**Gráfico 13:** Tendencia de Acreedores Comerciales (x Mil €). Fuente: (E.P)

La variable siguiente es la de **Acreedores Comerciales**, referidos a todos aquellos proveedores que tiene las empresas para abastecer y poder realizar la actividad de sus hoteles.

La línea de tendencia en el gráfico refleja un comportamiento lógico debido a la situación de las empresas. En el periodo desde 2018 a 2019 los acreedores comerciales experimentan una disminución con de un 11,25 %, debido tendencia de disminuir el periodo medio de pago con los proveedores y acreedores (ley de morosidad). No

obstante, es el análisis del segundo periodo el que toma mayor relevancia, porque deja latente la disminución de dichos acreedores completamente condicionada por la aparición de la pandemia. Se aprecia una disminución de un 41,49 %. Al ver como se paró completamente la actividad del sector, las relaciones comerciales se vieron condicionadas, teniendo esta caída tan significativa respecto a los años anteriores a la pandemia.



**Gráfico 14:** Tendencia de Deudas a C/P (x Mil €). Fuente: (E.P)

La última variable del pasivo que vamos a estudiar es la de **Deudas a Corto plazo**, que serían aquellas con administraciones públicas tanto a nivel estatal como regional, la hacienda canaria, deudas de Seguridad Social, etc. Esta variable refleja como de 2018 a 2019 estas deudas aumentaron en un 18,43%, en cierta forma lógico por el aumento de las deudas con las Administraciones Públicas a través de los impuestos a pagar a consecuencia de los beneficios obtenidos anteriormente. En el segundo periodo coincidente con la pandemia, aumentó en un 29,91%. Esta variable tiene un

comportamiento inusual explicado por el contrario del periodo anterior, ya que muchos de los hoteles se acogieron a los fraccionamientos de las deudas tributarias, otra de las medidas que el Estado implantó para ayudar a las empresas a hacer frente a los problemas derivados del COVID-19. También refleja la importancia de la financiación a corto que tuvieron que experimentar las empresas hoteleras para hacer frente a los gastos derivados de la irrupción de la pandemia.

Destaca esta variable puesto que, en términos monetarios, representa un importante porcentaje dentro del cómputo total de los pasivos a corto plazo junto con las deudas financieras.

Gracias a este análisis gráfico podemos sacar conclusiones sobre cómo se han comportado las empresas en el periodo coincidente con la pandemia.

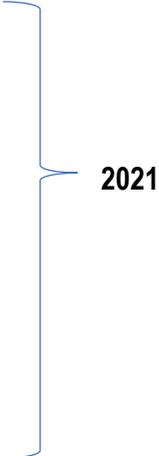
### **3.3- APROXIMACIÓN A LA ÉPOCA POSTCOVID (2021) EMPRESAS EN LA ACTUALIDAD Y LINEAS FINANCIACION DE LAS EMPRESAS DE LA MUESTRA. (2021)**

Con el fin actualizar el trabajo y avanzar en el año posterior se han utilizado los mismos criterios de búsqueda de la muestra para sacar los datos recientes de pasivos y PN de las empresas. La base de datos SABI nos da acceso a los datos actualizados de la muestra total de las 26 empresas, pero se ha planteado el siguiente inconveniente. Con los criterios escogidos para obtener la muestra de nuestro estudio, los datos actualizados solo están disponibles para 9 empresas de la muestra inicial, es decir, sólo éstas han actualizado sus datos a 2021 en nuestra principal fuente de datos. De esta manera se centrará el estudio en los datos disponibles y en las peculiaridades en comparación con los pasivos de los años estudiados.

En 2021, hay 9 empresas de la muestra inicial que han actualizado las mismas variables que son relevantes para el estudio del Pasivo Y PN. Para que el trabajo esté correctamente actualizado, estudiaremos las empresas que tienen cumplen los criterios en el 2021 de la muestra inicial, haciendo hincapié en la búsqueda de cómo se han visto afectadas las partidas de Subvenciones en las 9 empresas.

Con esto se busca esclarecer el comportamiento y tendencia del sector para sacar conclusiones referentes al comportamiento que han tenido POST-COVID.

Con la merma de información dado que muchas empresas, por las particularidades que el gobierno ha permitido referente a la publicación de los datos financieros o cuentas anuales (cambios de fechas, aumentos del fraccionamiento de pagos, etc.), se ha obtenido la muestra con las siguientes empresas.

1. **HOTEADEJE SL**
  2. **MEETING POINT HOTELMANAGEMENT (CANARIES) SL**
  3. **NORDOTEL SAU**
  4. **INVERSIONES HOTELERAS PLAYA DEL DUQUE SA**
  5. **IGS INGENIEROS SL**
  6. **GESTORA DE ACTIVOS EN LEASING SL**
  7. **HOTELES MAR CANARIO SOCIEDAD ANONIMA**
  8. **HOCATSASEIS SL**
  9. **SERVATUR SA**
- 

Al analizar las diferentes empresas resultantes de la actualización de la muestra, se observa la peculiaridad de que muchas accedieron a financiación por parte del gobierno. Hay dos líneas claras de subvenciones a las que accedieron estos hoteles en grandes cuantías, que están directamente relacionadas con la actuación por el COVID-19.

4. *Avales a financiación a empresas y autónomos del Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital para paliar efectos del COVID19. Artículo 29 RDL 8/2020 gestionados por el ICO”*
5. *Concesiones directas de subvenciones dirigidas a cubrir el coste del IBI soportado por empresas titulares de establecimientos de alojamiento turístico alojamiento, afectadas por la crisis derivada de la pandemia de la Covid-19”*

También se aprobaron distintos decretos ley, creando numerosas subvenciones a nivel regional más centradas para PYMES:

- *“Línea Covid de ayudas directas a personas autónomas y empresas” (Decreto ley 2/2021) Ayudas a empresas de ocio nocturno.(decreto ley 6/2021).Línea de ayuda al endeudamiento de trabajadores autónomos y empresas (decreto ley 5/2021).*

Los Avales a financiación a empresas y autónomos del Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital para paliar efectos del COVID19, Artículo 29 RDL 8/2020 gestionados por el ICO , son unas subvenciones aprobadas por el gobierno para, a través de las entidades financieras que concedan financiación a las empresas para hacer frente a las consecuencias y problemas causados por la aparición de la pandemia del COVID-19. Estos avales buscan garantizar la liquidez y cubrir las necesidades del circulante tanto de autónomos como pymes y grandes empresas, para poder mantener de manera eficaz la actividad productiva y el empleo en los sectores donde se aplique. El Estado aprobó en real decreto ley (8/2020) el 17 de marzo 2020 una línea de crédito de hasta 100.000 millones de euros para facilitar lo anteriormente comentado. <sup>(3)</sup>

De esta línea de crédito 2.500 millones van destinadas en particular a las empresas del sector turístico, donde se encuentran las referentes a nuestro estudio.

De la muestra actualizada, hay cinco empresas que han accedido a esta línea de subvención. Las cinco accedieron a ellas en 2020 cuando se publicaron las ayudas y tres de ellas recibieron en 2021 una nueva partida de subvención para continuar financiando su actividad. Estos datos nos explican la tendencia de las “deudas financieras” en los datos anteriormente estudiado, dejando clara que una vía de actuación de estas empresas ha sido la financiación por parte de las ayudas extraordinarias del gobierno.

Las concesiones directas de subvenciones dirigidas a cubrir el coste del IBI soportado por empresas titulares de establecimientos de alojamiento turístico alojamiento, afectadas por la crisis derivada de la pandemia de la Covid-19, es otra línea de financiación que aprobó a nivel regional el Gobierno de Canarias, cuya finalidad era similar a las del Estado, es decir ayudar a las empresas turísticas de alojamiento a paliar los efectos del COVID-19, pero con la particularidad que en este caso no es una retribución nominal sino que permitía dentro de los criterios estipulados en el decreto ley 10/2021 del 22 de julio, cubrir hasta el 100% del coste del impuesto sobre bienes inmuebles.<sup>(4)</sup>

En este caso, 8 de las 9 empresas accedieron a esta ayuda del gobierno de canarias, lo que respalda la tendencia de aumento de las deudas de las empresas para poder hacer frente a los problemas que ha causado el COVID-19.

Simplemente hay una empresa que no accedió a estas dos líneas de financiación, aunque presenta aumento de sus pasivos dado que accedió a subvenciones para ayuda a rehabilitar y adaptar las instalaciones para hacer frente al cambio climático, de carácter regional. La empresa sería NORDOTEL SAU.

Para puntualizar, aunque no tengamos referencias de que las empresas de la muestra hayan accedido a las otras ayudas planteadas anteriormente si que es importante destacar las numerosas vías de apoyo de los estados y gobiernos para ayudar tanto a los trabajadores autónomos como las empresas para hacer frente a una situación que afectó a todo el sistema económico.

Como se menciona anteriormente, el decreto ley 2/2021 de 1 de marzo de 2020<sup>(5)</sup>, se aprobó la concesión de ayudas destinadas a cubrir gastos para cubrir las consecuencias del cese de actividad planteado por el gobierno de canarias. Podían acceder trabajadores autónomos y pymes, llegando a concederse 84 millones de euros. Posteriormente y ligado a esta ayuda se aprueba el decreto ley 5/2021, <sup>(6)</sup> aprobado el 12 de marzo, se aprueba una nueva “línea de financiación para autónomos y empresas” destinada a reducir el endeudamiento suscrito de las medidas implantadas en marzo 2020. Esta partida en términos monetarios se aprobó destinando 7000 millones de euros.

#### **4- PRINCIPALES PROBLEMAS Y LIMITACIONES AL REALIZAR EL ESTUDIO:**

El principal problema ha sido la dificultad de encontrar actualizados a 2022, por las consecuencias de la pandemia, los tiempos y periodos de las cuentas anuales se han visto afectados o retrasados. Otro inconveniente ha sido la estandarización de los datos para poder realizar un análisis representativo sobre las empresas. Estandarizar y representar los datos de empresas del mismo sector, pero con diferentes niveles

estructurales ha sido de vital importancia para sacar conclusiones claras y representativas.

La falta de actualización de los datos financieros en las bases de datos, probablemente derivado de las particularidades fiscales y financieras de las empresas del sector afectadas por la entrada de la pandemia COVID-19 y los cambios en los tiempos de presentación de modelos, impuestos, aumento de fraccionamientos de pagos tributarios y aplazamientos, etc., han sido las principales trabas de cara a la realización del estudio.

## **5.- CONCLUSIONES DEL ESTUDIO**

Tras realizar el estudio de la muestra sobre la tendencia de los pasivos y PN, junto al posterior análisis de las subvenciones otorgadas a las empresas de la muestra por parte del Gobierno de Canarias y el Estado, podemos llegar a la conclusión de que las empresas han reestructurado su financiación tanto a L/P como a C/P para poder aguantar lo máximo posible las consecuencias del COVID19.

Numerosos hoteles han visto mermados sus ingresos, lo que era su principal fuente de financiación propia y gracias a las ayudas de los gobiernos han podido mantener sus actividades en el sector, no obstante, si podemos afirmar que la manera de hacer frente a las complicaciones tanto de ERTES, liquidez y caída de la actividad del sector por el cierre de fronteras y vuelos a las islas canarias, han abocado directamente a tener que acceder a las ayudas del gobierno para poder paliar en gran medida los problemas derivados de lo anteriormente publicado.

Las empresas hoteleras han recurrido a las ayudas ICO y las subvenciones regionales para afrontar estos problemas, pero los resultados a finales del año 2022 indican una

mejoría en las economías de las empresas del sector canario, concretamente del sector hotelero, consecuencia del número de turistas que nos seguido visitando. Un reciente estudio indica que a pesar de la recesión que se espera en Europa, el sector ha tenido previsión de mejorar datos de ocupación y recuperación, superando los datos prepandemia.<sup>(7)</sup>

Los datos propician una mejoría lenta de la actividad a pesar de la inflación y el aumento de los precios en 2023, cerrando el año 2022 con unos resultados positivos según indica Jorge Marichal, presidente de la confederación hotelera española, presentando unas ventas que duplican los resultados a finales de año del 2019 (183% respecto a la misma fecha de 2019), según fuentes de la Confederación hotelera española.<sup>(8)</sup>

Destacamos la figura de Jorge Marichal que actualmente es el presidente de Ashotel, la asociación de la Asociación Hotelera y Extrahotelera de Tenerife, La Palma, La Gomera y El Hierro, siendo una figura en el sector y por lo que sus nociones sobre la situación del mismo conllevan gran veracidad, avalado tras sus años de experiencia.

En definitiva, este sector, formado por grandes empresas siempre había tenido cashflow positivos y no recurrían a financiaciones tan importantes a no ser que fuera consecuencia de la puesta en marcha de nuevas instalaciones alojativas. La llegada de la pandemia y el cese de la actividad europea, han propiciado, sin más opciones, obligar a los hoteles a acceder a la financiación y a las subvenciones regionales y estatales, ya que no tenían previsto en un principio que su actividad se viera tan afectada. Los datos, gracias a las subvenciones y al músculo económico que supone el turismo para canarias, propician una pronta recuperación del sector, mejorando aún mas los datos de pasivos, reduciendo en gran medida tanto las deudas financieras como el saneado de las cuentas en general.

## 6. BIBLIOGRAFIA. CITAS.

- (1) Exceltur.(2021) Estudio del impacto económico del turismo sobre la economía y el empleo de las islas canarias. Estudio público. <https://www.exceltur.org/wp-content/uploads/2022/12/Impactur-Canarias-2021.pdf>
- (2) Instituto de Credito Oficial. *Línea de Avaes para autónomos y empresas Real Decreto-ley 8/2020.* (2021). <https://www.ico.es/ico/linea-avales>
- (3) Real Decreto-ley 8/2020, de 17 de marzo, de medidas urgentes extraordinarias para hacer frente al impacto económico y social del COVID-19. *Boletín Oficial del Estado*,73, de 18 de marzo de 2020. <https://www.boe.es/buscar/pdf/2020/BOE-A-2020-3824-consolidado.pdf>
- (4) Decreto-ley 10/2021, de 22 de julio, por el que se regula la concesión directa de subvenciones dirigidas a cubrir el coste del Impuesto de Bienes Inmuebles soportado por empresas titulares de la explotación de establecimientos turísticos de alojamiento de Canarias, afectadas por la crisis derivada de la pandemia de la COVID-19 y por el que se modifica el Decreto-ley 9/2021, de 28 de junio, por el que se regula la concesión de subvenciones directas a las personas trabajadoras por cuenta ajena afectadas por expedientes de regulación temporal de empleo a causa de la COVID-19. *Boletín oficial del Estado*,151. de 6 de noviembre de 2020. <https://www.boe.es/boe/dias/2021/11/06/pdfs/BOE-A-2021-18143.pdf>
- (5) Decreto ley 2/2021, de 1 de marzo, por el que se regula la concesión directa de subvenciones dirigidas al mantenimiento de la actividad de personas trabajadoras autónomas y pequeñas y medianas empresas, de los sectores más afectados por la crisis derivada de la COVID-19. *Boletín oficial del Estado*, 111,

de 10 de mayo 2021. <https://www.boe.es/boe/dias/2021/05/10/pdfs/BOE-A-2021-7692.pdf>

- <sup>(6)</sup> Decreto-ley 6/2021, de 4 de junio, por el que se regula, en el ámbito de la Comunidad Autónoma de Canarias, la concesión de la «Línea Covid de ayudas directas a personas autónomas y empresas» prevista en el Título I del Real Decreto-ley 5/2021, de 12 de marzo, de medidas extraordinarias de apoyo a la solvencia empresarial en respuesta a la pandemia de la COVID-19, financiada por el Gobierno de España. *Boletín Oficial del Estado*, 196, de 17 agosto de 2021. <https://www.boe.es/eli/es-cn/dl/2021/06/04/6/dof/spa/pdf>
- <sup>(7)</sup> <sup>(8)</sup> Europa Press Islas Canarias (2022) *El sector hotelero confía en "un buen invierno" pese a las perspectivas de recesión en Europa*. Madrid. [www.europapress.es](https://www.europapress.es). <https://www.europapress.es/islas-canarias/noticia-sector-hotelero-confia-buen-invierno-pese-perspectivas-recesion-europa-20221201135518.html>
- Sector Hotelero en tiempos de la COVID-19 (2020) Deloitte.com. Recuperado el 9 de marzo de <https://www2.deloitte.com/content/dam/Deloitte/es/Documents/financial-advisory/Deloitte-ES-financial-advisory-sector-hotelero-tiempos-covid19.pdf>
- Díaz García, A. (2021). Propuesta de ayudas públicas para mitigar el impacto de la COVID-19 en la actividad hotelera de Canarias. Grado en Contabilidad y Finanzas. Universidad de La Laguna. RIULL. <https://riull.ull.es/xmlui/bitstream/handle/915/24256/Propuesta%20de%20ayudas%20publicas%20para%20mitigar%20el%20impacto%20de%20la%20COVID-19%20en%20la%20actividad%20hotelera%20de%20Canarias.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Ceballos Dizon, T. (2021, julio) *Análisis del impacto del COVID-19 en el turismo y pautas para su mitigación*. Grado en Turismo. Universidad de La Laguna. RIULL <https://riull.ull.es/xmlui/bitstream/handle/915/24932/Analisis%20del%20impacto>

[%20del%20covid-19%20en%20el%20turismo%20y%20pautas%20para%20su%20mitigacion%20.pdf?sequence=1&isAllowed=y](#)

- Gobierno de Canarias. (2021, 22 julio). *El Gobierno aprueba el decreto para subvencionar el coste del ibi de 2021 de las empresas turísticas de alojamientos*. [www.gobiernodecanarias.org](http://www.gobiernodecanarias.org). <https://www3.gobiernodecanarias.org/noticias/el-gobierno-aprueba-el-decreto-para-subvencionar-el-coste-del-ibi-de-2021-de-las-empresas-turisticas-de-alojamiento/>
- Negrin Ruiz, N. Torres Navarro, I. (2021, junio) *Impacto del coronavirus (COVID-19) sobre el empleo en la hostelería*. Grado en Administración y Dirección de empresas. Universidad de La Laguna. RIULL. <https://riull.ull.es/xmlui/bitstream/handle/915/24316/Impacto%20del%20coronavirus%20%28COVID-19%29%20sobre%20el%20empleo%20en%20la%20hoteleria%20canaria.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Simancas Cruz, M., Universidad de La Laguna (España), Hernández Martín, R., Padrón Fumero, N., Universidad de La Laguna (España), & Universidad de La Laguna (España). (2020). *Turismo pos-COVID-19: Reflexiones, retos y oportunidades*. Cátedra de Turismo CajaCanarias-Ashotel de la Universidad de La Laguna. <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7506885>
- Expertos de la ULL estiman el impacto económico del COVID-19 en Canarias. (2020, mayo 22). ULL. Noticias. <https://www.ull.es/portal/noticias/2020/expertos-de-la-ull-estiman-el-impacto-economico-del-covid-19-en-canarias/>
- Valverde, S. C., & Fernández, y. F. R. (s/f). *Ayudas a la financiación ante el CoVid -19: marco temporal y suficiencia*. Funcas.es. Recuperado el 9 de marzo de 2023, de [https://www.funcas.es/wp-content/uploads/Migracion/Articulos/FUNCAS\\_CIE/276art03.pdf](https://www.funcas.es/wp-content/uploads/Migracion/Articulos/FUNCAS_CIE/276art03.pdf)

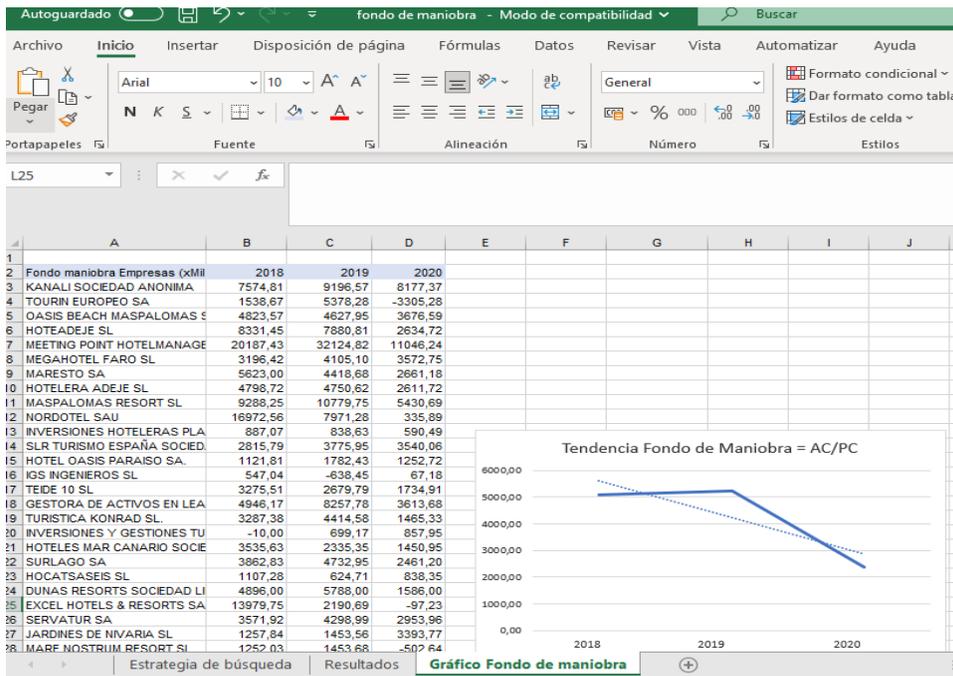
- Fernández, S. (2020, octubre 16). El sector hotelero tiene solvencia frente a la covid, el problema es «hasta cuándo». Canarias7. <https://www.canarias7.es/canarias/sector-hotelero-solvencia-20201016233653-nt.html>
- Fernández, S. (2023, febrero 16). El turismo tirará de Canarias en 2023 y 2024 y llevará su tasa del paro por debajo del 14%. Canarias7. <https://www.canarias7.es/economia/turismo-tirara-canarias-20230216185454-nt.html>
- Rodríguez Delgado, R.C. Suárez Barrera, Yésica (2017, septiembre) *El endeudamiento del sector hotelero en Canarias*. Grado en contabilidad y finanzas. Universidad de La Laguna. RIULL. <https://riull.ull.es/xmlui/bitstream/handle/915/7537/EI%20endeudamiento%20del%20sector%20hotelero%20en%20Canarias.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

## 7.-ANEXOS:

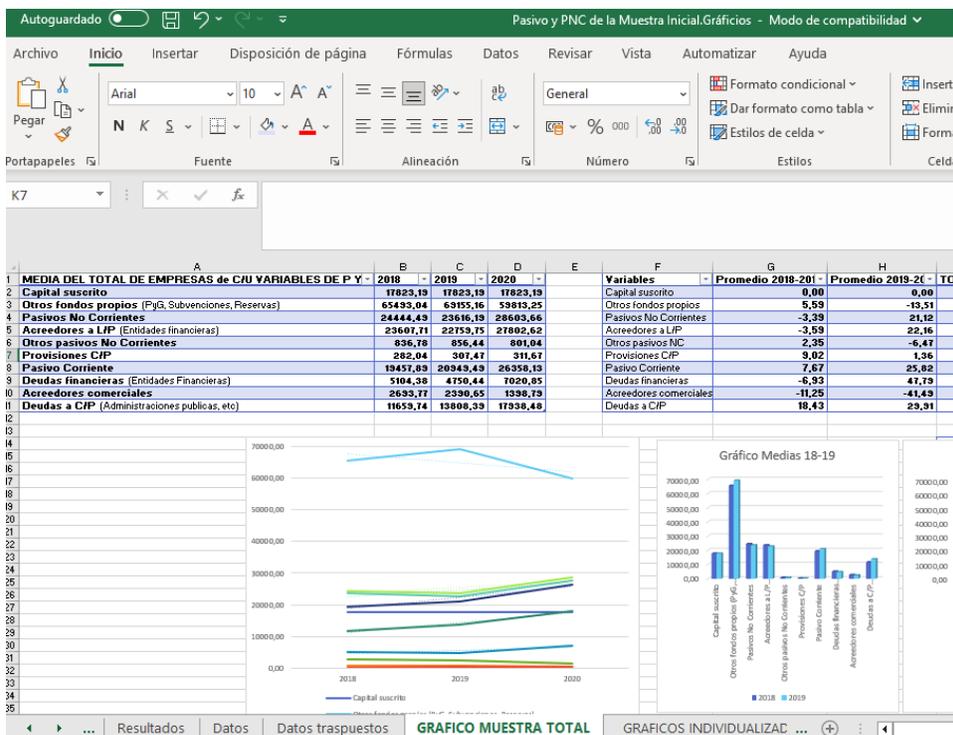
### **Anexo 2:** Tablas Búsqueda SABI:

Nombre	FONDOS PRO	FONDOS PROF	FONDOS PRO	CAPITAL SUSI	CAPITAL SL
JARDINES DE NIVARIA SL	96.244	94.460	92.702	1.030	1.030
SURLAGO SA	76.462	82.447	82.256	64	64
IGS INGENIEROS SL	36.925	40.588	39.544	451	451
INVERSIONES Y GESTIONES TURISTICAS, SA	78.600	81.016	78.838	45.110	45.110
HOTEL OASIS PARAISO SA.	20.295	20.777	11.447	34.327	34.327
HOCATSASEIS SL	13.883	17.801	12.937	313	313
EXCEL HOTELS & RESORTS SA.	11.865	973	1.108	63	63
HOTELES MAR CANARIO SOCIEDAD ANONIMA	12.081	14.842	14.189	11.215	11.215
MAPE NOCTURNUM	53.624	54.120	51.870	20	20

## Anexo 3: Tablas Excel. Para la realización de los gráficos Fondo Maniobra. Elaboración propia



## Anexo 4: Excel datos de la muestra y gráficos. Elaboración Propia



## Anexo 5: Punto Q Universidad de la Laguna

The screenshot shows the top navigation bar of the PuntoQ website. It features the logo of the Universidad de La Laguna (ULL) and the text 'Biblioteca Universidad de La Laguna'. Below the logo is a navigation menu with links: 'Inicio', 'Servicios', 'Biblioteca digital', 'Catálogos', 'Perfiles', and 'Es'. The main heading 'PuntoQ' is displayed in a large, purple font. Below the heading is a blue button with a magnifying glass icon and the text 'Acceder a PuntoQ'. A paragraph of text explains that PuntoQ is the search portal for ULL, allowing global searches across all available resources.

**Biblioteca**  
Universidad de La Laguna

[Inicio](#) / [Servicios](#) / [Biblioteca digital](#) / [Catálogos](#) / [Perfiles](#) / [Es](#)

# PuntoQ

 [Acceder a PuntoQ](#)

PuntoQ es el portal de búsqueda de información de la Universidad de La Laguna. Permite hacer búsquedas globales desde un solo punto de acceso, en todos los recursos disponibles en la ULL, tanto impresos como electrónicos.

## Anexo 6: Repositorio ULL. Página de búsqueda de trabajos académicos relacionados.

The screenshot shows the search page of the RIULL (Repositorio Institucional de la Universidad de La Laguna). The header includes 'Contacto', 'Ayuda y soporte', and 'Login'. The main heading is 'RIULL - Repositorio institucional' with the ULL logo. A search bar is present with the text 'Búsquedas'. Below the search bar is a 'LISTAR' section with a 'Todo RIULL' button and a list of filters: 'Comunidades & Colecciones', 'Por fecha de publicación', 'Autores', and 'Títulos'. A 'MI CUENTA' section with an 'Acceder' button is also visible. The main content area features a 'Leer más' link and a heading 'Lista de comunidades en RIULL'. Below this is a preview of a document titled 'Administración y gestión universitaria' with a brief description.

Contacto - Ayuda y soporte - Login

# RIULL - Repositorio institucional

Universidad de La Laguna

Búsquedas 

**LISTAR**

**Todo RIULL**

- Comunidades & Colecciones
- Por fecha de publicación
- Autores
- Títulos

**MI CUENTA**

Acceder

[Leer más](#)

### Lista de comunidades en RIULL

**Administración y gestión universitaria**

Documentos de naturaleza institucional con carácter informativo, normativo o administrativo de la Universidad de La Laguna, producidos por las personas pertenecientes a su comunidad en el ejercicio de sus funciones.