Universidad de La Laguna
Facultad de Ciencias Económicas y Empresariales

MEMORIA DEL TRABAJO FIN DE GRADO

EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE LOS PAÍSES MIEMBROS DE LA COMUNIDAD ECONÓMICA DE LOS ESTADOS DE ÁFRICA OCCIDENTAL (2004 -2012)

Economic developments in the member countries of the Economic Community of West African States (2014-2012)

Autora: Dª Kady Jatou Danso Jammeh

Tutor: D José Adrián García Rojas

Grado en Economía

FACULTAD DE CIENCIAS ECONÓMICAS Y EMPRESARIALES

Curso Académico 2013 / 2014

San Cristóbal de La Laguna, 1 de Julio 2014

D. José Adrián García Rojas del Departamento de Derecho Constitucional, Ciencia Política y Filosofía del Derecho

CERTIFICA:

Que la presente Memoria de Trabajo Fin de Grado titulada Evolución económica de los países miembros de la Comunidad Económica de los Estados de África Occidental (2004-2012) y presentada por la alumna doña Kady Jatou Danso Jammeh, realizada bajo mi dirección, reúne las condiciones exigidas por la Guía Académica de la asignatura para su defensa.

Para que así conste y surta los efectos oportunos, firmo la presente en La Laguna a uno de Julio de dos mil catorce

El tutor

Fdo: D. José Adrián García Rojas

ÍNDICE

RESUMEN.....1

1. INTRODUCCIÓN.ASPECTOS METODOLÓGICOS.....2

2. LA COMUNIDAD ECONÓMICA DE LOS ESTADOS DE ÁFRICA OCCIDENTAL (CEDEAO): UNA PERSPECTIVA GENERAL.....4

3. EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE LOS PAISES DE LA CEDEAO.....7

3.1 CRECIMIENTO DE LA PRODUCCIÓN DE LOS PAÍSES DE LA CEDEAO 7

3.2 ESTRUCTURA PRODUCTIVA DE LOS PAISES DE LA CEDEAO.....9

3.3 FACTORES QUE INFLUYEN EN LAS POSIBILIDADES DE CRECIMIENTO: CAPITAL HUMANO Y CAPITAL FÍSICO.....17

3.3.1 Capital Físico.....17

3.3.2 Capital Humano.....19

4. COMERCIO EXTERIOR.....21

4.1 POLÍTICA COMERCIAL: ZONA DE LIBRE COMERCIO (ZLC) Y ARANCEL EXTERNO COMÚN (AEC).....21

4.2 COMERCIO INTERREGIONAL.....23

4.3 COMERCIO EXTRAREGIONAL.....26

CONCLUSIONES.....29

BIBLIOGRAFÍA.....30

ÍNDICE DE GRÁFICOS

Gráfico 3.1: Tasa de crecimiento del PIB (%)……7

Gráfico 3.2: Ahorro bruto (%PIB)……..18

Gráfico 4.1: Exportaciones de INTRA-CEDEAO (% Total de exportaciones).....23

Gráfico 4.2: Importaciones INTRA-CEDEAO (% Total de las importaciones)……25

Gráfico 4.3: Exportaciones de la EXTRA- CEDEAO (% Total de exportaciones)…27

Gráfico 4.4: Importaciones EXTRA-CEDEAO (% Total de importaciones)……..27

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 3.1: Tasa de crecimiento del PIB a precios corrientes (%)……9

Tabla 3.2: Contribución del Sector Agrícola en el PIB, a precios corrientes 2004- 2011 (%)……...11

Tabla 3.3: Contribución del Sector Secundario en el PIB, a precios corrientes 2004-2011 (%)……12

Tabla 3.4: Contribución del Sector Servicios en el PIB, a precios corrientes 2004- 2011 (%)……14

Tabla 3.5 Formación bruta de capital. Tasas de inversión (%)……..18

Tabla 3.6 Tasas de Matriculación (%)……..20

Tabla 4.1 Derechos de aduana de la AEC de la CEDEAO……..22

Tabla 4.2: Exportaciones de la CEDEAO (como % del valor total de las exportaciones de comercio interregional) por países……... 24

Tabla 4.3: Importaciones de la CEDEAO (como % del valor total de las importaciones del comercio interregional) por países…….. 26

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 2.1: Organigrama y estructura de las principales instituciones..... 6

ÍNDICE DE MAPAS

Mapa 2.1 Estados miembros de la CEDEAO……8

RESUMEN

En 1975 se fundó la Comunidad Económica de los Estados de África Occidental (CEDEAO), una organización cuyo objetivo principal es promover la integración económica. En estos últimos años esta región ha experimentado un notable incremento de sus tasas de crecimiento, lo cual implica una mayor afluencia de recursos y mejoras sus indicadores de calidad de vida. Sin embargo en materia de factores que influyen en las posibilidades de crecimiento como el capital físico y humano son muy escasas si lo comparamos a nivel mundial, lo cual impiden lograr un desarrollo económico sostenido en estos países. A pesar de los esfuerzos políticos para conseguir una mayor integración comercial, el comercio regional ha sido poco significativo.

El objetivo principal del presente trabajo es evaluar el panorama económico de los países que conforman CEDEAO. Para su elaboración se ha empleado el método deductivo e inductivo.

Palabras Clave: Integración, CEDEAO, Comercio, desarrollo económico

ABSTRACT

In 1975 was founded the Economic Community of West African States (ECOWAS), an organization whose main objective is to promote economic integration. In recent years the region has experienced a significant increase in their growth rates, which means a greater flow of resources and improve their quality of life indicators. However in terms of factors that influence the growth potential as physical and human capital are very slim if they compare globally, which prevent achieving sustained economic development in these countries. Despite policy efforts to achieve greater trade integration, regional trade has been little significant.

The main objective of this study is to assess the economic outlook in the countries of ECOWAS. Its preparation has been used deductive and inductive method.

Key Words: Integration, ECOWAS, Trade, economic development

1. INTRODUCCIÓN. ASPECTOS METODOLÓGICOS

África Occidental es una de las regiones más habitadas y extensas del continente africano. A pesar de su dimensión, los indicadores económicos nos indican que nos encontramos con unas de las áreas geográficas más pobres del mundo, que cuenta con un reducido producto interior bruto (PIB), una escasa esperanza de vida y unos bajos niveles de inversión en capital físico y humano. A pesar de ello, África Occidental ha experimentado en estos últimos años un notable incremento de sus tasas de crecimiento, lo que implica una mayor afluencia de inversiones, recursos y mejoras en sus indicadores de calidad de vida.

Mi interés por esta región africana proviene de mis raíces familiares con el más pequeño país continental de esta zona geográfica: Gambia. Esta unión familiar a un área geográfica determinada se complementa con el desconocimiento del continente africano y de la región de África Occidental que tenemos los españoles, en general, y los canarios, en particular, pues en las Islas hemos vivido la mayor parte de nuestra historia reciente de espaldas a nuestro espacio geográfico más próximo, pese a que en los discursos oficiales de las autoridades isleñas y de los representantes del mundo económico, siempre se habla de las posibilidades económicas que representa esta zona del continente y, en concreto, algunos países, como Cabo Verde, Marruecos, Mauritania, Senegal o Gambia para las empresas canarias y el continente en su conjunto para que las Islas sean la plataforma de conocimiento y de contacto privilegiado entre el mundo occidental y el continente africano. La lectura de los principales periódicos canarios y de los de tirada nacional, como El País, El Mundo y otros, nos dan, por el contrario, la realidad de tan grandilocuentes objetivos: escasa información sobre lo que ocurre en África, generalmente tomada de las grandes agencias de información internacional.

Por todo ello, mi interés es doble, por un lado, enlazar con mi pasado más próximo, a través del conocimiento de la región de África Occidental, en la que se encuentra inmerso el país en el que nacieron mis padres, y, por el otro, como canaria, contribuir al mejor entendimiento de la compleja realidad africana, tan diversa y plural, a través de la posibilidad que significa en mi formación el trabajo fin de grado (TFG) de mis estudios en la Facultad de Economía, Empresa y Turismo de la Universidad de La Laguna. Esta aproximación, que reconozco que es modesta, se centra en una de las organizaciones internacionales de ámbito regional que, con mayor o menor éxito, siguen intentando cumplir con los objetivos fijados en el momento de su surgimiento. En concreto, el objetivo principal del presente trabajo es un intento de evaluar el panorama económico de los países que conforman la CEDEAO, en sus siglas en francés, o ECOWAS, en inglés, en un horizonte temporal que comprende de 2004 a 2012.

Para la elaboración del presente trabajo, se ha utilizado el método deductivo que nos permitirá analizar los datos extraídos de otras fuentes de información para luego hacer un planteamiento o razonamiento lógico sobre la evolución económica de los países miembros de África Occidental. Se enmarca dentro del diseño teórico–bibliográfico, debido a que los datos necesarios ya han sido recolectados previamente. Algunos estudios empíricos que han elaborado y desarrollado los organismos internacionales regionales y extra regionales sirven de base para la realización de este trabajo.

También se emplea el método inductivo que nos permite analizar, desde nuestra propia observación de la situación actual de las economías de los países estudiados, y contrastar con datos macroeconómicos y estadísticas que hemos encontrado, para luego ofrecer nuestro punto de vista sobre el crecimiento económico de estos países.

Las fuentes utilizadas son: Indicadores de Desarrollo del Banco Mundial, ECOSTAT, que es la base de datos de la CEDEAO, y el Anuario Estadístico de África 2013.

Después de haber explicado los aspectos metodológicos y las consideraciones sobre la elección del tema, procederemos a analizar la cuestión planteada. Para llevar a cabo este análisis, el trabajo se divide en tres epígrafes principales y una introducción. En el epígrafe segundo hablaremos de la formación de La Comunidad Económica de los Estados de África Occidental (CEDEAO), de los distintos países que lo forman, objetivos y estructura de la organización. En el tercero, intentaremos hacer un análisis de la evolución económica de los países miembros de la CEDEAO, la evolución y estructura de la producción y de los factores que influyen en las posibilidades de crecimiento el Capital Humano y Capital Físico. En el cuarto y último se realiza un análisis de la evolución del comercio interregional y extra regional del bloque de países de África Occidental y su política comercial regional.

2. LA COMUNIDAD ECONÓMICA DE LOS ESTADOS DE ÁFRICA OCCIDENTAL (CEDEAO): UNA PERSPECTIVA GENERAL

El 28 de mayo de 1975, con la firma del Tratado de Lagos, quince países africanos (Benín, Cabo Verde, Costa de Marfil, Gambia, Ghana, Guinea, Guinea-Bissau, Liberia, Malí, Níger, Nigeria, Senegal, Sierra Leona, Togo) fundaron la Comunidad Económica de Estados del África Occidental (CEDEAO), ECOWAS, como hemos dicho anteriormente, si nos referimos a ella por sus siglas en inglés. El artículo segundo de este tratado estipula que: "*la meta de la Comunidad es promover la cooperación y desarrollo de todas las esferas de la actividad económica (...) con el objetivo de elevar el nivel de vida de los pueblos, de aumentar y mantener la estabilidad económica, de reforzar las relaciones entre sus miembros y de contribuir al progreso y al desarrollo de continente africano*"[1]. A lo que añade que: "*El tratado de ECOWAS prevé la armonización y coordinación de políticas nacionales, la creación de un mercado común (mediante la liberalización de los intercambios comerciales, el establecimiento de una tarifa exterior común y una política comercial común), la eliminación de obstáculos a la libre circulación de personas, bienes y servicios, la creación de una Unión Económica*"[2]

Mapa 2.1 Estados miembros de la CEDEAO

Fuente: ECOWAS

Para el correcto funcionamiento de la comunidad se crearon una serie de instituciones con la finalidad de cumplir con el objetivo principal de dicha comunidad. En primer

[1] Véase, Economic Community of West African States – ECOWAS (1975). "Tratado de la ECOWAS"Artículo III, capítulo II. Disponible en www.ecowas.int
[2] Véase, Benavides (2007). "Actores Regionales y subregionales en África subsahariana. Socios y líneas de trabajo potenciales para la cooperación española". p. 72.

lugar nos encontramos con la **Cumbre de los Jefes de Estado y de Gobierno**, que es la institución más importante de la comunidad, "*el órgano supremo de CEDEAO, se encarga de la dirección y control general de la comunidad para la realización de sus objetivos. (...) la presidencia corresponde cada año a un Estado miembro, elegido por la propia cumbre*"[3]. En 1993, la cumbre fue investida con poderes supranacionales, es decir, que se le cedió parte de la soberanía nacional en las acciones de toma de decisiones conjunta en determinados temas. Los procesos de decisión se hacen de manera democrática, según los casos, por unanimidad, por consenso o por mayoría, que se estipula que debe ser de dos tercios de los Estados miembros. Adicionalmente dichas decisiones pasan a ser de carácter obligatorio para las Instituciones de los Estados miembros de la comunidad.

El **Consejo de Ministros**; está formado por los ministros de cada uno de los países miembros que tienen encomendado este ámbito competencial relacionado con los temas de la integración regional. Este órgano, el Consejo de Ministros de la CEDEAO o ECOWAS, según tomemos sus siglas en inglés o en francés, tiene autoridad para efectuar o llevar a cabo recomendaciones sobre acciones que la **Conferencia de Jefes de Estado y de Gobierno** debería, en su opinión, tomar, para así conseguir los objetivos de CEDEAO. El Consejo de Ministros también tiene derecho, cuando este poder haya sido delegado por la Conferencia de Jefes Estado y de Gobierno de CEDEAO, para emitir directivas sobre la coordinación y armonización de políticas que apoyen el proyecto de integración económica regional[4].

En el **Parlamento de la Comunidad** cada país miembro tiene un mínimo de cinco representantes. Los estados con mayor dimensión tienen representantes adicionales en función de su población. El Parlamento tiene encomendado asesorar sobre el proceso de integración regional, además del derecho a examinar todas las materias relacionadas con el incumplimiento de los derechos humanos por parte de los países miembros.

El **Consejo Económico y Social** "*tiene un papel consultivo y está integrado por representantes de distintas categorías de actividades económicas y sociales de los estados miembros*"[5]

El **Tribunal de Justicia de la Comunidad** tiene competencia para juzgar y emitir sentencias en el ámbito institucional, tales como impagos, acciones de los órganos, servicios, y otras, así como sobre los estados miembros, y las personas naturales y jurídicas. "*Las sentencias de la corte de justicia deberán ser obligatorias sobre los Estados miembros, las instituciones de la comunidad y sobre individuos y cuerpos corporativos*"[6]. A través de este órgano, la comunidad pretende dotarse de control sobre las actividades y proyectos que se planean y ejecutan y la capacidad de penalizar las violaciones y desacatos a las obligaciones, provisiones, normas y reglas previstas que dan forma y articulación a las iniciativas de cooperación e integración regionales entre los países miembros.

[3] Ibíd., p.73

[4] Comparar Economic Community of West African States – ECOWAS (1975). "Tratado de la ECOWAS" Artículo III, capítulo II. Disponible en www.ecowas.int

[5] Ver Benavides (2007) "Actores Regionales y subregionales en África subsahariana. Socios y líneas de trabajo potenciales para la cooperación española". p. 74.

[6] Véase, Economic Community of West African States – ECOWAS (1975). "Tratado de la ECOWAS". Chapter III, article XV. Disponible en www.ecowas.int.

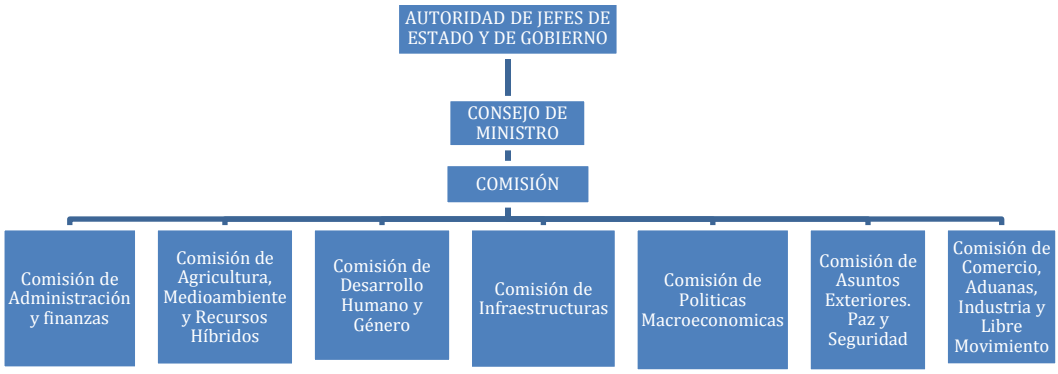
El **Secretariado Ejecutivo** tiene un papel importante en la organización ya que se encarga de "*dirigir las actividades del mismo secretariado y deberá […] ser el representante legal de la comunidad en su totalidad*"[7], además entre sus funciones destaca: "*la ejecución de las decisiones tomadas por la autoridad y la aplicación de las regulaciones del consejo; y la promoción de programas y proyectos de desarrollo de la comunidad al igual que corporaciones multinacionales de la región*"[8]. Desde la Cumbre celebrada en Abuja en Junio de 2006, la secretaria ejecutiva se transforma en la Comisión.

Para un mejor funcionamiento de la Comisión, esta se subdivide en **Comisiones Técnicas o sectoriales** donde cada comisión, en función de su rama, debe "*preparar los proyectos y programas de la comunidad y presentarlos a consideración del consejo a través de la Comisión, ya sea por su propia iniciativa o a petición del consejo o de la Comisión*"[9], también "*asegurar la armonización y coordinación de proyectos y programas de la comunidad*"[10], "*monitorear y facilitar la aplicación de la provisiones de este tratado y protocolos relacionados a su área de responsabilidad*"[11], y por último "*llevar a cabo cualquier otra función asignada a éstas con el propósito de asegurar la implementación de este tratado*"[12].

Las comisiones técnicas se clasifican de la siguiente manera:

a) Administración y Finanzas
b) Agricultura, Medioambiente y Recursos Hídricos
c) Desarrollo Humano y Género
d) Infraestructuras
e) Políticas Macroeconómicas
f) Asuntos Exteriores, Paz y Seguridad
g) Comercio, Aduanas, Industria y Libre Movimiento

Figura 2.1 Organigrama y estructura de las principales



Fuente: Elaboración propia a partir de datos CEDEAO

El **Banco de Inversión y Desarrollo**, se encarga de canalizar los fondos destinados a la financiación de los proyectos de la comunidad. También se encarga de la administración de los fondos especiales y de las políticas de reducción de la pobreza en la región.

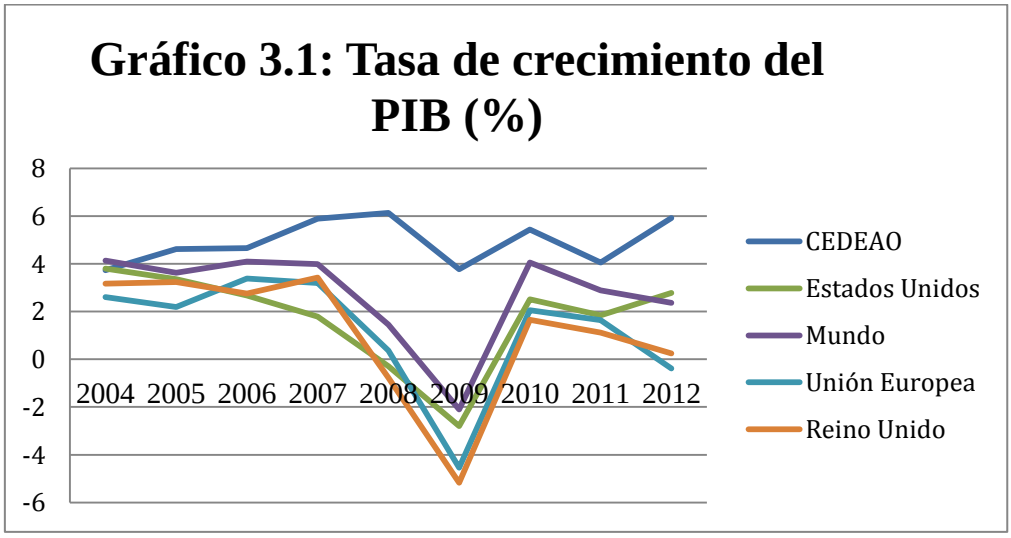
[7]. Ibíd, Chapter III, article XIX..
[8]. Ibíd, Chapter III, article XIX.
[9]. Ibíd, Chapter III, article XXIII
[10] Ibíd, Chapter III, article XXIII.
[11].Ibíd, Chapter III, article XXIII.
[12] Ibíd, Chapter III, article XXIII.

Los fondos especiales son fondos cuyos objetivos son facilitar la financiación bancaria en aquellos proyectos que suponen un desarrollo en los países miembros de la CEDEAO. Existen tres fondos especiales: Fondo Especial de Telecomunicaciones y Nuevas Tecnologías de Información, Fondo de Garantía para las Industrias Culturales y Fondo de Biocombustibles de África y las energías renovables.
La estrategia de reducción de la pobreza del Banco de Inversión y Desarrollo, consiste por un lado, financiación de la infraestructura económica básica y los proyectos relacionados con el sector social, el desarrollo rural y el medio ambiente y, por otro lado, consiste en la movilización de los recursos financieros de los donantes en forma de donaciones, subvenciones, líneas de crédito o fondos especiales.
Las intervenciones del banco en favor de los Estados miembros se realiza ya sea en forma de financiación directa de proyectos, o en la financiación indirecta a través de intermediarios, como organizaciones no gubernamentales (ONG), asociaciones, organizaciones de microfinanzas, bancos locales, y otros[13].

3. EVOLUCIÓN ECONÓMICA DE LOS PAISES DE LA CEDEAO

3.1 CRECIMIENTO DE LA PRODUCCIÓN DE LOS PAÍSES DE LA CEDEAO

En general, la dinámica de crecimiento de la subregión de África Occidental durante el período que se examina es positiva, a pesar de la difícil situación económica y política en el contexto internacional. África Occidental es una de las áreas geográficas de más rápido crecimiento en el mundo (Ver gráfico 1). Se debe destacar que, en 2009 y 2011, el crecimiento económico de los países de la CEDEAO disminuyó ligeramente. Pero, en conjunto, entre 2004 y 2012, el promedio de crecimiento económico fue del 5 por ciento anual.



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos del Banco Mundial (Indicadores del desarrollo mundial)

[13] Información en línea en Banco de Inversión y Desarrollo (siglas en ingles EBID). Disponible en: http://bidc-ebid.com/en/

En 2009, la debilidad de la demanda internacional de materias primas, una fuerte caída en su precio, el agotamiento de la inversión extranjera directa y los flujos de ayuda, así como la reducción de las remesas de los nacionales durante la crisis financiera, provocó una reducción de su tasa de crecimiento del 3,2 por ciento anual para el África Occidental en su conjunto. Posteriormente, en el año 2010, se volvió a recuperar la senda del crecimiento económico con una tasa del 5 por ciento anual, disminuyendo marginalmente al 4 por ciento en el año siguiente, 2011.

A pesar de las fluctuaciones observadas, la tasa de crecimiento de la región en su conjunto fue moderada. Sin embargo, existen diferencias significativas entre los distintos países miembros. Algunos estados miembros presentan un crecimiento más elevado, como son los casos de Ghana, Liberia y Nigeria. Otros, por el contrario, como Benín, Gambia o Guinea, tuvieron tasas más bajas. Observamos un crecimiento irregular en países como Costa de Marfil, Guinea Bissau, Níger y Sierra Leona. Ghana registró la mayor tasa de crecimiento, que fue del 14,4 por ciento, en el año 2011, impulsado, fundamentalmente, por la exploración en nuevos sectores no petroleros, especialmente el sector agrícola y de la construcción[14]. La mayor economía de la región, que es la de Nigeria, creció un 7,4 por ciento en 2011. Este aumento se debió, en gran medida, a los sectores no petroleros, las telecomunicaciones, el sector agrícola y el comercio mayorista y minorista[15].
La sequía que se produce en el Sahel provocó una disminución en la producción cerealista de la región y tuvo como consecuencia porcentajes de crecimiento más bajos, sobre todo, en Burkina Faso, Gambia, Malí, Níger y Senegal

En 2011, la economía de Costa de Marfil se contrajo en datos próximos a un 5 por ciento, debido a la escasez de energía y la incertidumbre política provocada tras las disputadas elecciones presidenciales de 2010 y los conflictos interétnicos que provocó.

En 2012, se produce un aumento de la tasa de crecimiento de la CEDEAO en su conjunto del 6,12 por ciento. La razón de este aumento tenemos que buscarla, en mi opinión, al hecho de que varios estados miembros lograron tasas de crecimiento por encima del 6 por ciento Especialmente reseñables son los casos de Nigeria, gigante económico y político de la región, con un 6,6 por ciento, Ghana, con un 7,1 por ciento, Níger con 13,1 por ciento, Benín con 6,1 por ciento, Sierra Leona con el 18,2 por ciento, Costa de Marfil con el 8,6 por ciento y Liberia con el 8,9 por ciento. Estos porcentajes se produjeron debido al incremento de la demanda externa de recursos naturales especialmente los generados en la minería como el petróleo, que provocaron un aumento de sus precios mundiales, y a la recuperación del sector agrícola tras las abundantes lluvias caídas tras largas sequías de años anteriores, que posibilitaron el incremento de la producción agrícola de los países de la región e incrementaron su demanda.

[14] Véase, United Nations Economic Commission For Africa- ECA (2012) "Report on Economic and Social Conditions in West Africa in 2010 and Outlook for 2011".
[15] Ibid

Tabla 3.1: Tasa de crecimiento del PIB a precios corrientes (%)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Benín	3,1	2,9	3,8	4,6	5	2,7	2,6	3,5	6,1
Burkina Faso	4,5	8,7	5,5	3,6	5,2	3,2	7,9	5,6	5,8
Cabo Verde	4,3	6,5	10,1	8,6	6,6	-1,3	1,5	2,1	2,4
Costa de Marfil	1,6	1,8	0,7	1,6	2,3	3,8	2,4	-4,7	8,6
Gambia	4	-0,9	1,1	3,6	5,7	6,4	6,5	-4,6	1
Ghana	5,6	5,9	6,4	6,5	8,4	4	8	14,4	7,1
Guinea	2,3	3	2,5	1,8	4,9	-0,3	1,9	3,9	3,9
Guinea Bissau	5,4	4,3	2,3	3,2	3,2	3,4	4,5	5,3	2,8
Liberia	22,3	9,7	13,5	8,6	8,1	7,8	7,3	8,2	8,9
Mali	2,3	6,1	5,3	4,3	5	4,5	5,8	2,7	-1,5
Níger	-0,8	7,4	5,8	3,1	9,6	-0,7	8,2	2,1	13,1
Nigeria	10,6	5,4	6,2	6,4	6,6	6,9	7,8	7,4	6,6
Senegal	5,6	5,9	2,4	5	3,7	2,4	4,3	2,1	3,8
Sierra Leona	6,4	4,3	4,3	8	5,4	3,2	5,3	6	18,2
Togo	2,5	1,2	3,9	2,1	2,4	3,4	4	4,9	5

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Anuario Estadístico de África

3.2 ESTRUCTURA PRODUCTIVA DE LOS PAISES DE LA CEDEAO

La estructura productiva de los países que forman la Comunidad Económica de Estados de África Occidental es una de las causas que influyen poderosamente en el menor dinamismo de su economía y en las mayores variaciones en cuanto a la evolución de su producción. El crecimiento económico tradicionalmente ha venido acompañado, de una modificación de la estructura productiva, de forma que el sector primario va perdiendo protagonismo en favor del sector industrial y, posteriormente, del sector servicios. Al mismo tiempo, se observa que se produce un desplazamiento desde las actividades menos intensivas en tecnología a otras que hacen un uso más profuso y profundo de ella. En el caso de la región de África Occidental no se aprecia este proceso de cambio estructural, sin embargo destacan la fuertes participación del producto entre el sector primario y terciario.

El crecimiento en la mayoría de los países de África Occidental viene principalmente determinado por el sector primario y el sector servicios. El sector primario representa más del 30 por ciento del PIB de África Occidental en su conjunto en 2011, en donde destaca la agricultura con un 24 por ciento. La agricultura en África es fundamental, no sólo es el mayor medio de vida en la mayoría de los países del continente, también es una de las fuentes de ingresos más importantes, debido a los productos destinados a la exportación. Además, este sector ofrece empleo a un porcentaje significativo, aproximadamente el 50 por ciento de la población activa ocupada de la región.

En economías como las de Liberia, Sierra Leona, Guinea Bissau y Togo el sector primario tiene un peso más importante en la participación del PIB nacional que en otros estados miembros de CEDEAO. El crecimiento de la producción de estos países viene determinado principalmente por la agricultura, como hemos manifestado. Según los datos referidos al 2011, en Liberia representa 73,3 por ciento del PIB, en Sierra Leona el 57,6 por ciento del PIB, en Guinea Bissau representa el 47,8 por ciento del PIB y en Togo el 47 por ciento del PIB. En otros países de África Occidental, como Benín, Burkina Faso, Costa de Marfil, Mali y Níger, el sector agrícola representa aproximadamente el 40 por ciento de su PIB nacional.

En contraste con los datos anteriores, en Cabo Verde, el sector agrícola aportó tan solo un 9,2 por ciento de su PIB nacional. Las islas del archipiélago que fue antigua colonia de Portugal, no son autosuficientes en productos alimenticios, principalmente debido a los cambios climáticos de influencia del Sahel y a la pobreza de sus recursos naturales, pues gran parte de su suelo es volcánico. Se estima que en Cabo Verde sólo un 10 por ciento de su territorio es apto para el cultivo (unas 42.000 hectáreas).

La contribución del sector agrícola al PIB en los países de África Occidental en general registró un descenso en el periodo 2004-2011. Esto vino provocado por factores exógenos a la región, como la climatología y la disminución de los productos exportados, a lo que hay que añadir la escasa utilización de maquinaria agrícola moderna y el escaso uso de tecnología desarrollada. Como consecuencia de estos factores existen fuertes oscilaciones en el crecimiento de la producción en aquellos países en los que la agricultura tiene un peso determinante en su economía. Los cultivos predominantes en la región son los de mijo, sorgo, cacahuete, algodón, ñame, mandioca, aceite de palma, maíz, caucho y cacao. Todos ellos dedicados, en mayor o menor medida, a la exportación y, por tanto, que hacen depender la economía de los países miembros de la CEDEAO de los precios del mercado internacional. Recordemos que, la caída del precio del cacao provocó el derrumbe de la que había sido economía modelo de la zona, la de Costa de Marfil, a finales de los años ochenta del siglo veinte.

Tabla 3.2: Contribución del Sector Agrícola en el PIB, a precios corrientes 2004- 2011 (%)

	2004	2011	Variación 2004-2011
Benín	35,9	36,9	1
Burkina Faso	34,5	33,7	-0,8
Cabo Verde	11	9,2	-1,8
Costa de Marfil	25,3	32,1	6,8
Gambia	29,6	23,7	-5,9
Ghana	41,5	25,6	-16
Guinea	25,1	20,6	-4,5
Guinea Bissau	43,4	47,8	4,4
Liberia	74,7	73,3	-1,4
Mali	38	39,2	-1,2
Níger	43,9	43,1	-0,8
Nigeria	34,2	31	-3,2
Senegal	15,9	14,8	-1,1
Sierra Leona	51,8	57,6	5,8
Togo	39,7	47	7,3

Fuente: Elaboración propia a partir del Anuario Estadístico de África 2013

En cuanto al sector secundario, este ha ido adquiriendo porcentajes significativos en la mayoría de los países de África Occidental En los últimos años, el porcentaje se ha visto incrementado en su contribución al PIB de los países que componen la CEDEAO, entre los que destacan Nigeria y Guinea. El sector secundario representa aproximadamente el 22 por ciento del PIB de África Occidental en su conjunto en el año 2011 Dentro de este sector destaca la explotación minera. En Guinea y Nigeria la contribución de dicho sector minero en el PIB es de del 42,7 por ciento y del 44,3 por ciento respectivamente, lo que representa casi la mitad del crecimiento de la producción de dichos países en esa fecha. En Nigeria el sector industrial, según el informe elaborado por la Oficina Económica y Comercial de España en Lagos, se "*compone de más de 20.000 establecimientos y está dominado por la producción de bienes de consumo. La producción de productos agroalimentarios, textiles y cuero, madera y papel y cartón, representa el 76% del número total de empresas, de las cuales el 60% producen textiles, cigarrillos, jabones y detergentes*"[16]. Sin lugar a duda, destaca por encima de todo el subsector petrolero que contribuye principalmente a la entrada de divisas y de ingresos en Nigeria. En este país, existe una fuerte dependencia de dicho subsector, aunque debo destacar que el gas natural se está convirtiendo en una oportunidad para diversificar la economía de Nigeria, pues este país posee la quinta reserva de gas natural del mundo. En los últimos años la exportación de este producto se ha ido incrementando

[16] Oficina Económica y Comercial de España en Lagos (2011) - Informe económico y comercial Nigeria.

paulatinamente. En mi opinión, esta tendencia crecerá en los próximos años, pues países, como los miembros de la Unión Europea (UE), tendrán que diversificar su fuente de aprovisionamiento de este vital producto energético, como nos demuestra el caso del conflicto de Ucrania, en el que Rusia, principal exportador a la mayor parte de los países miembros de la UE y, por supuesto de Ucrania, tiene un arma de presión y negociación sobre las posiciones de los países europeos más dependientes del gas natural, como Alemania, que no pueden ejercer la presión suficiente sobre el intervencionismo ruso, entre otras razones, por su dependencia del gas natural ruso[17] Por otro lado, la República de Guinea , también conocida como Guinea Conakry, posee el 30 por ciento de las reservas mundiales conocidas de bauxita, y en su territorio existe también una gran cantidad de otros importantes recursos minerales, como hierro, diamantes y oro. De ahí que la mayor parte de la actividad del sector secundario se centre en el subsector de las industrias extractivas, en buena medida debido a la extracción de bauxita y su transformación en alúmina, en la construcción y en las obras públicas. Los productos mineros se exportan y son una importante fuente de ingresos para Guinea. De 2004 a 20011 se produjo una variación positiva de casi 10 puntos porcentuales de la participación del sector industrial en el PIB del país, lo que significa que cada vez este sector va adquiriendo más importancia en la economía guineana.

Tabla 3.3: Contribución del Sector Secundario en el PIB, a precios corrientes 2004- 2011 (%)

	2004	2011	Variación 2004-2011
Benín	14,8	14,7	-0,1
Burkina Faso	21,2	25,4	4,2
Cabo Verde	16,7	20,8	4,1
Costa de Marfil	25,2	25,3	0,1
Gambia	15	15,5	0,5
Ghana	27,1	25,9	-1,2
Guinea	32,8	42,7	9,9
Guinea Bissau	16,1	13	-3,1
Liberia	9,3	11,8	2,5
Mali	24	22,2	-1,8
Níger	13	16	3
Nigeria	42,1	44,3	2,2
Senegal	24,9	25	0,1
Sierra Leona	12,6	8,4	-4,2
Togo	18,8	18,4	-0,4

Fuente: Elaboración propia a partir del Anuario Estadístico de África 2013

[17] Información en línea RTVE (2014). Disponible en: www.rtve.es/noticias/20140320/rusia-maneja-llave-del-gas-consume-europa/890642.shtml.

En países como Benín, Gambia, Níger y Sierra Leona, la contribución del sector industrial en el PIB es escaza. En Benín, el sector secundario representa apenas el 14'7 por ciento de su PIB nacional. Se trata de un sector poco desarrollado. La producción industrial está dominada por la industria alimentaria, la textil y la industria del cemento. A pesar de que en Benín dispone de un gran potencial de recursos minerales, como, por ejemplo, oro, un yacimiento de petróleo offshore, mármol, piedra caliza, hierro y fosfatos, la explotación de estos recursos aún es limitada. En Gambia, representa este sector secundario, aproximadamente, un 15 por ciento de su PIB. Entre sus principales industrias encontramos el procesado del cacahuete y de pescado, la joyería e industria textil. En lo que respecta a Níger, el sector industrial aporta el 16,0 por ciento del PIB nacional, en donde destaca la industria extractiva, sector clave para su economía. La explotación del uranio constituye la principal fuente de ingresos del Estado nigerino. Además del uranio, Níger dispone de minas de otros minerales, como carbón, hierro, fosfato y oro. También tiene potencial la futura explotación de petróleo. Sin embargo el sector industrial en Níger está poco desarrollado, de ahí su escasa representación en el PIB. Podemos añadir que también existen industrias vinculadas a la transformación y envasado de productos agrícolas. La contribución del sector secundario en el PIB de Sierra Leona, país sumamente castigado por su larga y cruenta guerra civil, apenas alcanzaba el 10 por ciento del PIB, según datos referidos al año 2011. Entre los años 2004 y 2011 se produjo una disminución próxima a cuatro puntos porcentuales. Al igual que países como Benín y Níger, Sierra Leona es un estado que posee una gran riqueza en recursos naturales, motivo por el cual las industrias más destacables son las industrias extractivas vinculadas a la explotación de diamantes, rutilo y bauxita. Sierra Leona tiene una de las mayores y menos exploradas reservas mundiales de rutilo. Este sector industrial, en estos países, se caracteriza por su escaso nivel de desarrollo, debido, entre otras razones, a la insuficiencia de sus divisas para importar equipo y piezas de repuesto, así como a la escasez del suministro eléctrico y de otros insumos esenciales para la mejora de este sector estratégico para el desarrollo y crecimiento económico de estos países.

Por el contrario, en estados como Burkina Faso, Cabo Verde, Costa de Marfil, Ghana, Mali y Senegal, este sector industrial va adquiriendo cada vez más mayor importancia en el crecimiento de sus respectivos PIBs nacionales, representando entre el 20 y 25 por ciento de la producción nacional. Esto se debe principalmente a las políticas que llevan a cabo los Gobierno de cada uno de estos países para atraer capital extranjero con el fin de promover el surgimiento de industrias. Entre éstas destacan las industrias extractivas y de transformación de recursos minerales. En Senegal, las principales actividades industriales son la minería, la agroindustria y la industria química. Gran parte de la producción industrial de Senegal se dirige a la exportación. Dentro de subsector de la minería, destaca la explotación de los yacimientos de fosfatos, aunque en el país existen también yacimientos de oro, hierro, mármol, turba y titanio, todavía poco explotados. Cabo Verde, pese a sus limitaciones debidas a su configuración geográfica y a los costes relativamente altos de algunos factores de producción, como el transporte y la energía, la contribución del sector secundario en el PIB se ha visto incrementada. Las industrias que destacan son la industria textil y del calzado, la industria de conservas de pescado, las destilerías de ron, la de materiales de construcción, la farmacéutica y las plantas envasadoras. El país dispone de recursos minerales muy limitados, por lo que el subsector minero contribuye muy poco a la economía caboverdiana. El principal mineral es la sal, no en vano uno de sus islas se llama Sal, pero cuenta también con

otras industrias extractivas como canteras de piedra y arena, caolín, arcilla, yeso y basalto.

Tabla 3.4: Contribución del Sector Servicios en el PIB, a precios corrientes 2004- 2011 (%)

	2004	2011	Variación 2004-2011
Benín	49,2	48,3	-0,9
Burkina Faso	44,3	40,8	-3,5
Cabo Verde	72,3	70,1	-2,2
Costa de Marfil	49,5	42,6	-6,9
Gambia	55,4	60,8	5,4
Ghana	31,4	48,5	17,1
Guinea	42,2	36,7	-5,5
Guinea Bissau	40,5	39,2	-1,3
Liberia	16	14,9	-1,1
Mali	38	38,6	0,6
Níger	43,2	40,9	2,3
Nigeria	23,7	24,7	1
Senegal	59,2	60,2	1
Sierra Leona	35,6	33,9	-1,7
Togo	41,5	34,6	-6,9

Fuente: Elaboración propia a partir del Anuario Estadístico de África 2013

El sector servicios es el sector más dinámico en la economía de los países de África Occidental y el que más contribuye al PIB regional, pues lo hace con una aportación superior al 40 por ciento de la comunidad en su conjunto. El comercio, las telecomunicaciones, los transportes, el turismo y los servicios financieros son algunas de las actividades más importantes. En la República de Cabo Verde, el sector terciario es esencial ya que representa el 70 por ciento del PIB nacional. Dentro de dicho sector destaca el comercio, el turismo, el transporte, las telecomunicaciones y la banca. El turismo es la principal fuente de ingresos de la economía caboverdiana. Debido a su situación geográfica, Cabo Verde ha tenido que desarrollar sus infraestructuras en materias de transportes, mejorando su red de carreteras e infraestructuras portuarias y aeroportuarias. En Senegal y Gambia este sector también es primordial ya que contribuye en más del 50 por ciento del PIB nacional. En la economía senegalesa, el subsector del comercio es el predominante, ya que supone una importante fuente ingresos para el país. El crecimiento medio de esta actividad se ha incrementado a lo largo de los años como consecuencia de la progresiva liberalización de la economía. Aunque existen algunas empresas legalmente establecidas, una parte importante del comercio se realiza en el ámbito de la economía informal. En cuanto al transporte y las telecomunicaciones, Senegal ha experimentado un gran avance, mejorando sus redes de carretera, puertos e infraestructuras aéreas. El transporte marítimo supone el 11 por

ciento dentro del subsector del transporte en Senegal, centrándose primordialmente en el puerto de Dakar, que se ve complementado por otros tres puertos secundarios. En cuanto al transporte aéreo, Senegal cuenta con doce aeropuertos regionales y cuatro internacionales. El crecimiento de la entrada de turistas y de transporte de carga ha favorecido al incremento del tráfico aéreo. Las telecomunicaciones son una actividad particularmente dinámica en la actualidad en Senegal. El crecimiento de las líneas telefónicas ha provocado que hoy este sector sea la auténtica locomotora del país[18] .El turismo en Senegal es de vital importancia para la economía del país, ya que es una importante fuente de ingresos y porque hay un alto porcentaje de su población activa ocupada en este sector. Senegal cuenta con una climatología favorable, frente a la de otros países miembros de CEDEAO, una red de parques nacionales, reservas naturales, una fauna rica y variada, así como lugares de interés acuático que atraen a un gran número de turistas. La economía de Gambia depende principalmente del sector servicios, lo que se debe a la gran importancia que supone el turismo y las actividades relacionadas con el tránsito para el país. El turismo es una actividad que procura la entrada de divisas al país y es un sector generador de vital importancia para el empleo. Gambia es una especie de estación de tránsito, pues incluye importantes actividades relacionadas con la reexportación a Senegal y otros países de África Occidental. La importancia de este tipo de actividades ha sido impulsada a través de políticas comerciales de carácter liberal y por una infraestructura portuaria muy eficiente, sobre todo, si la comparamos con la de la de sus países vecinos. Al igual que Senegal, Gambia ha tenido grandes avances en los subsectores del transporte y telecomunicaciones.

En economías como las de Benín, Burkina Faso, Costa de Marfil, Ghana y Níger, el sector terciario representan un porcentaje también significativo en sus economías, pues representa, aproximadamente, por encima del 40 por ciento de sus respectivos PIBs. En Benín, el sector terciario es el motor de su economía. La posición geográfica de Benín respecto al gran mercado nigeriano, que repetimos es el gigante económico y demográfico de la región, y los países de África Occidental sin salida al mar, como Burkina Faso, Malí y Níger, han impulsado una serie de oportunidades en materia de turismo, tránsito y transporte. Las actividades del sector servicios se basan esencialmente en la actividad comercial. La rama de las telecomunicaciones y la de transporte han ido adquiriendo importancia como consecuencia del incremento de los servicios portuarios y de transporte hacia Burkina Faso y Níger, principalmente, y por la gran demanda, muy corriente en el continente africano y, especialmente en la región, de telefonía.

En Ghana, la contribución de este sector representa un alto porcentaje en el PIB, que con el paso de los años se ha ido incrementado, alcanzando en el año 2011 el 48,7 por ciento del PIB. Destacan los subsectores de turismo, comercio y el subsector inmobiliario. El turismo es unos de los subsectores que más ha crecido en la economía ghanesa en los últimos años. Se observa un claro y constante crecimiento, en todas las estadísticas a las que hemos podido acceder, tanto del número de turistas, de establecimientos disponibles (alojamientos o de restauración y ocio), de líneas aéreas operativas, de ingresos relativos al turismo, así como de población empleada en el sector. En cuanto al comercio, en Ghana se han desarrollado multitud de proyectos de espacios destinados a centros comerciales, espacios de oficinas y hoteles de calidad que pretenden cubrir la demanda creciente de servicios con estándares occidentales. El

[18] Oficina Económica y Comercial de España en Dakar (2011) "Informe económico y comercial Senegal"

sector inmobiliario se ha visto desarrollado con la entrada de nuevos constructores y compradores extranjeros además de los inversores locales.

En Burkina Faso este sector viene caracterizado por la fortaleza del subsector de las telecomunicaciones, provocado por la tendencia creciente que ha experimentado la demanda de telefonía móvil y la entrada de nuevos operadores en la red de internet. Por otro lado, el subsector de transporte se ha desarrollado tras el acuerdo con Costa de Marfil, para impulsar las redes de carretera y ferroviarias entre ambos países. En Costa de Marfil, dentro del sector, destacan las actividades comerciales. Costa de Marfil posee un sector comercial bien desarrollado, pero en el que una parte del comercio de pequeña escala está en el sector informal, mientras que el comercio al por mayor se realiza fundamentalmente con empresas libanesas.

En Nigeria, el sector servicios no es menos importante, aunque representa el 24 por ciento del PIB. En este sector servicios preponderan el subsector de las telecomunicaciones, que es uno de los mayores del continente en términos monetarios, y que, como vemos, se repite en cada uno de los países estudiados, y el subsector del comercio, que ha visto incrementada su participación dentro del sector servicios y en la economía nigeriana por el crecimiento de la demanda interna. Respecto al turismo, esta actividad no está muy desarrollada pero el gobierno nigeriano está empeñado en tomar medidas estratégicas empleado para incrementar su participación en el PIB nacional. De cualquier forma, conviene señalar que los problemas derivados de la inestabilidad política de Nigeria, que repercuten de forma negativa en su intento de ejercer el liderazgo económico y político, no sólo en África Occidental sino en el conjunto del continente, en detrimento de la República Sudafricana, fundamentalmente, después de las presidencias de Mandela y Mbeki, también afectan a sus intentos de atracción de inversores extranjeros en estos sectores, así como en la atracción de turistas occidentales, pues noticias como las producidas en estos últimos meses, como las relacionadas con el rapto de niñas y adolescentes cristianas por grupos armados islamistas radicales, como Boko Haram, o la violencia, sobre todo, en los estados del Norte de la República federal de Nigeria, fundamentalmente de carácter étnico y religioso, y en la zona del delta del río Níger (Níger Delta), de carácter étnico, dificultan las políticas del Gobierno federal en este sector, lo que se ve agravado por la escasa credibilidad de sus dirigentes políticos, la falta de transparencia de su Gobierno y Administración pública o Administraciones públicas, pues se incluyen los noveles federal, estatal y local, que influyen en la percepción internacional de escasa seguridad jurídica y de profunda corrupción generalizada en todas sus instituciones, lo que ha llevado a más de un autor a hablar de Nigeria como un "Estado fallido", calificativo discutido y discutible para adjetivar a la República de Nigeria[19].

Por el contrario, el sector terciario, en Liberia apenas representa un 14,9 por ciento del PIB. Este sector está muy poco desarrollado, tras una larga guerra civil, o, quizás, mejor, continuadas guerras civiles, que tuvo como consecuencia la destrucción de

[19] Sobre el concepto de Estado fallido, en colapso o débil, véase S. Woodward, *Fragile States: Exploring the Concept*, Fundación para las Relaciones Internacionales y el Diálogo Exterior, diciembre de 2006, disponible en http://www.fride.org/publicacion/97/estados-fragiles-explorando-el-concepto. En español, véase R. Rotberg, Ch. Clapham y J. Herbst (2007) Estados fallidos o fracasados: un debate sospechoso, Siglo del Hombre Editores, Universidad de los Andes e Instituto Pensar de la Universidad Javeriana, Bogotá.

muchas de las infraestructuras del país. Los principales esfuerzos del Gobierno liberiano se centran en restablecer los servicios básicos, como el abastecimiento de agua, la electricidad, la red de carreteras y la red de telefonía. En este país destacan las actividades de construcción, como es natural en un país que quedó devastado, transporte y comunicaciones.

Como resumen final de este epígrafe, podemos señalar que en los últimos años la contribución del sector servicios en el PIB regional ha disminuido debido principalmente a la reducción del comercio, tanto en las relaciones comerciales entre los países de la región como en la actividad comercial que se efectúa en la región con otros países externos a ella, como consecuencia de la crisis económica en la que vivimos inmersos en la actualidad. Además de esto, habría de añadirse también la disminución del turismo y de las inversiones extranjeras directas consecuencias que trajo consigo la también la crisis económica mundial y el largo proceso de inestabilidad política en el que han vivido y viven, como en la actualidad Mali y Níger, además de Nigeria, muchos de los países de África Occidental.

3.3 FACTORES QUE INFLUYEN EN LAS POSIBILIDADES DE CRECIMIENTO: CAPITAL HUMANO Y CAPITAL FÍSICO

Tradicionalmente se ha considerado que no es posible mantener un proceso de crecimiento sin una acumulación de capital. Podrían conseguirse considerables aumentos de la productividad a través de una utilización más intensa y eficaz de los recursos que posee un estado, pero esos aumentos tendrían carácter excepcional y probablemente no se produciría un crecimiento rápido y sostenido, a menos que se traduzcan en inversiones en la capacidad productiva, con inclusión de la infraestructura física y el capital humano.

3.3.1 Capital Físico

La acumulación de capital físico ha sido considerado como el motor del cambio estructural que ha propiciado el desarrollo de actividades más avanzadas. Este proceso tiene como base la inversión, donde los beneficios actúan, simultáneamente, como incentivo para reinvertir y como fuente de financiación. La experiencia de otros países, como los del sudeste asiático, muestra cómo el sustento inicial del proceso de acumulación fue la inversión extranjera, si bien el ahorro doméstico fue adquiriendo paulatinamente un mayor peso (Akyüz et al., 1998; Singh, 1998). Sin embargo, los países de África Occidental, en general, no han sido capaces de crear un círculo virtuoso de inversión y ahorro interno.

En el periodo comprendido entre 2004 a 2008, las tasas de inversión de los estados miembros de la CEDEAO[20] son inferiores a la media mundial. Sin embargo, están por encima de las correspondientes a los países de África al Sur de Sahara. A pesar de ello, es destacable que la tasa de inversión mundial sigue un ritmo más o menos constante, mientras que la de África al Sur del Sahara y la de la CEDEAO siguen una tendencia creciente. La tasa de inversión de la comunidad alcanza el 18,64 por ciento de media a lo largo del periodo, mientras que en el conjunto mundial es del 23,45 por ciento y la de los países de África Subsahariana es del 28,51 por ciento. A partir del 2008, los diferenciales en las tasas de inversión de los estados de la CEDEAO[21] y las del conjunto

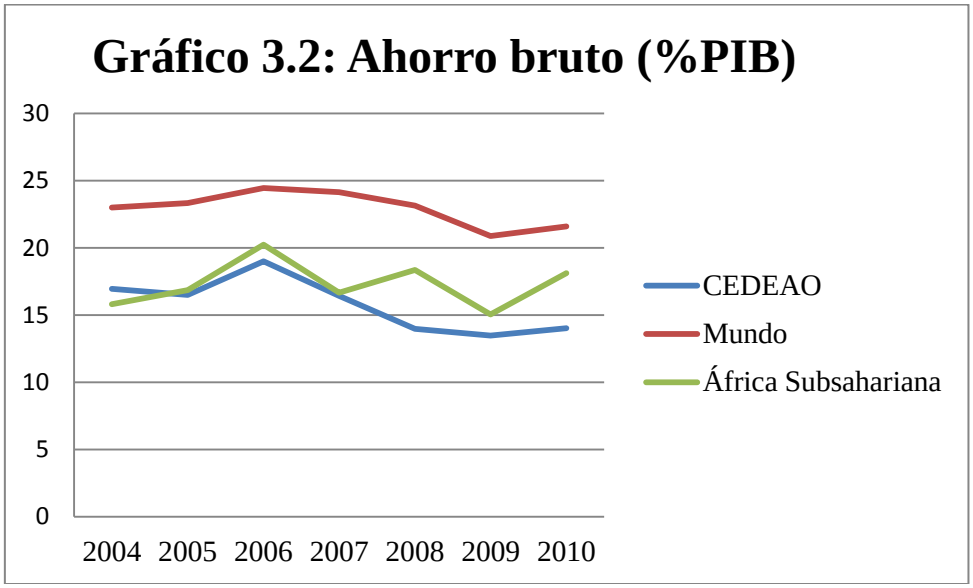
[20] No hemos encontrado datos disponibles de Cabo Verde para los años 2004,2005, 2006.
[21] No hemos encontrado datos disponibles de Costa de Marfil para los años 2009,2010 y 2011.

de los países del mundo se redujeron, destacando también el hecho de que la situación tiende a revertirse, pues las tasas de inversión de la CEDEAO son superiores a la media mundial.

Tabla 3.5: Formación bruta de capital. Tasas de inversión (%)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
CEDEAO	16,37	17,54	17,87	20,08	21,33	20,61	23,59	25,22
África Subsahariana	17,52	17,12	18,31	19,36	20,23	19,51	20,29	20,74
Mundo	22,90	23,17	23,74	23,91	23,53	20,84	21,57	21,77

Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos del Banco Mundial (Indicadores del desarrollo mundial)



Fuente: Elaboración propia a partir de la base de datos del Banco Mundial (Indicadores del desarrollo mundial)

La tasa de inversión alcanza el 25,22 por ciento en el 2011, mientras que en el conjunto mundial es del 21,77 por ciento y el de los países de África del Sur de África es del 20,74 por ciento. Los países de África Occidental cuentan con un reducido peso del ahorro doméstico (Ver gráfico 2). De ahí la excesiva dependencia de dichos países de la inversión extranjera directa. La falta de ahorro privado es, quizás, una de las características más destacables de los países subsaharianos (Collier y Gunning, 1999a, b; y Elbadawi y Mwega, 2000). Entre los problemas para la captación de fondos en el sector privado están los excesivos controles sobre la actividad privada y la intervención estatal en la economía. Además de esto, el fuerte endeudamiento del Estado produce una pérdida de confianza por parte de los inversores domésticos, por el temor de posibles subidas de impuestos. Las dificultades para conseguir aumentar el ahorro interno para la acumulación de capital, el logro de un crecimiento rápido y sostenido

dependerá de la aportación de financiación exterior. Existen notables variaciones entre los países de la región por lo que respecta a la sus tasas de inversión. La mayor estabilidad política que presentan los estados miembros de la CEDEAO atrae a los inversores extranjeros que ayudan al desarrollo de la acumulación del capital físico. Los estados que en 2011 presentaron unos mayores porcentajes de inversión fueron: Cabo Verde, con el 47, 50 por ciento, Sierra Leona, con una tasa de inversión del 40,28 por ciento, y Níger, con una del 38,37 por ciento. En Cabo Verde, la inversión extranjera se concibe desde el Gobierno del país como una de las principales fuentes para su desarrollo. Por tanto, se intenta atraer el capital privado mediante facilidades e incentivos[22], de tal forma que el inversor externo dispone en Cabo Verde de una legislación que le ofrece desde incentivos fiscales y aduaneros hasta los servicios de organismos como la Agencia Caboverdiana de Inversión y Exportación (conocida anteriormente como PROMEX), las Zonas de Desarrollo Integrado o el Centro de Desarrollo Industrial, que le garantizan un tratamiento justo, así como la transferencia al exterior de las cuantías obtenidas. Como consecuencia de estas políticas, Cabo Verde cuenta con un alto nivel de inversión. Al igual que Cabo Verde, Sierra Leona cuenta con una serie de ventajas fiscales que incentivan la entrada de capital procedente del exterior. Además, Sierra Leona cuenta con una elevada dotación de recursos naturales que hace que la inversión sea más atractiva para el inversos exterior. Otros estados que presentan tasas de inversión significativas son Burkina Faso (23,55 por ciento), Ghana (29,63 por ciento), Liberia (25,17 por ciento), Mali (24,11) y Senegal (27,27 por ciento). El Gobierno senegalés ha implementado medidas de apoyo a la inversión e incentivos para la entrada de capital extranjero, para lo que cuenta con un organismo que se encarga de fomentar y prestar apoyo a la inversión, tanto nacional como extranjera, es la Agencia Nacional de Promoción de Inversiones y Grandes Obras (APIX). La financiación exterior se ha centrado en aquellos países de la región que cuentan con una elevada dotación de recursos naturales. El resto de países no resultan atractivos, ya sea porque la rentabilidad de los potenciales negocios es muy baja o porque la inestabilidad política dificulta a los agentes la apropiación de las rentas derivadas de su inversión o, incluso, la devolución del principal.

3.3.2 Capital humano

Tradicionalmente se ha considerado que existe una estrecha relación entre crecimiento económico y capital humano y educación. Adam Smith (1976), Marshall (1930), Schultz (1961) y otros autores, enfatizaron la importancia de la inversión en educación como componente clave para desarrollar habilidades y capacidades a los individuos, y de forma logra contribuir al crecimiento económico de un estado. En general, cuando hablamos de educación hacemos referencia al proceso de impartir y adquirir conocimientos y habilidades a través de la enseñanza, la práctica y la experiencia (Dauda, 2009, p. 6). Se considera a Theodore Schultz (1961), como el precursor de la teoría formal del capital humano. Este autor sostenía que el crecimiento económico no

[22] Véase, AFRICAinfomarket (2005) "Inversión, incentivos y privatizaciones en Cabo Verde"

sólo se debía a la inversión en capital físico; sino que una parte correspondía a la educación, o capital humano, por lo que comenzó a considerarse como un bien de inversión. Por tanto, la inversión en capital humano le generaba beneficios al individuo en la medida que incrementaba sus posibilidades de conseguir empleo y tenía efectos redistributivos en la sociedad generando mayor igualdad de oportunidades. Sin embargo, el principal desarrollo de la Teoría del Capital Humano, se atribuye a Gary Stanley Becker (1964), quien establece que el individuo actúa racionalmente comparando los costes en los que incurre, si decide invertir o no en su educación frente a los beneficios futuros en términos de salarios que puede percibir. Bustamante (2003), define el capital humano como el conjunto de conocimientos, capacidades y habilidades de la fuerza laboral, ya sea por inversiones en educación, salud, seguridad y cultura o por aquellas destrezas adquiridas por la experiencia. En definitiva, se puede definir el capital humano como el conjunto de conocimientos adquiridos tanto formalmente como informal, es decir, a través de la experiencia, las condiciones de salud, entre otros, que permiten al individuo participar competitivamente en el sistema productivo.

La dotación de capital humano de la CEDEAO es baja en términos relativos. Así, las tasas de escolarización primaria, secundaria y superior, son claramente inferiores a los del conjunto mundial. Aunque hay que destacar que ha experimentado un notable crecimiento y que se ha producido cierta convergencia con las tasas medias mundiales. Las bajas tasas de escolarización pueden deberse a un reducido gasto en educación por parte de los Gobiernos de la región, lo que provoca que los recursos humanos y materiales disponibles sean escasos y de baja calidad, o porque los progenitores, que son quienes en último término deciden sobre la educación de sus hijos, prefieren no escolarizarlos y dedicar los recursos precisos a otros gastos de consumo e inversión (Glick y Sahn, 2000). Hay que tener en cuenta que, además de los costes directos (asociados a las tasas, el material escolar y el transporte), los hijos son percibidos como un input productivo (especialmente en las zonas rurales, que son las predominantes en la rergión) y el tiempo dedicado a la formación tiene un coste de oportunidad alto (Assié-Lumumba, 1993; Bray y Lillis, 1998; De la Croix y Doepke, 2003).

Tabla 3.6. Tasas de Matriculación (%)

Primaria	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
CEDEAO	88,09	89,91	90,97	86,89	91,14	93,96	97,05
MUNDO	104,48	104,77	104,98	105,63	106,25	106,32	106,55
Secundaria	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
CEDEAO	31,05	36,27	37,74	40,89	42,36	45	45
MUNDO	64	64,77	65,65	66,91	68,26	68,91	70,39
Terciaria	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
CEDEAO	4,52	4,9	4,69	5,96	6,44	7,89	8,12
MUNDO	23,42	24,13	24,89	25,95	27,06	28,16	29,56

Fuente: Elaboración propia a partir de Banco Mundial (Indicadores de desarrollo)

4. COMERCIO EXTERIOR

4.1 POLÍTICA COMERCIAL: ZONA DE LIBRE COMERCIO (ZLC) Y ARANCEL EXTERNO COMÚN (AEC)

En el tratado firmado por la CEDEAO, en 1975, entre sus objetivos se establecía "*la creación de un mercado común (mediante la liberalización de los intercambios comerciales, el establecimiento de una tarifa exterior común y una política comercial común), la eliminación de obstáculos a la libre circulación de personas, bienes y servicios*"[23]. Para ello se estableció el "Plan de Liberalización del Comercio de la CEDEAO" (en inglés *Trade Liberalisation Scheme* (ETLS))[24]. Este plan se implementó por primera vez en 1979, en él se especificaba que sólo se beneficiarían los productos agrícolas no procesados y los artesanales. En 1990, sin embargo, se amplía el acuerdo para incluir productos industriales. Dada la evolución del comercio internacional y la adopción por parte de la Organización Mundial del Comercio (OCM) de un nuevo acuerdo sobre normas de origen, la CEDEAO adoptó este mismo criterio. La CEDEAO definió, el 31 de enero 2003, el concepto de productos originarios y los criterios de origen aplicables a la libre circulación de bienes industriales. Los productos se consideran originarios del estado miembro donde han sido producidos totalmente o han sido transformados de forma suficiente. La transformación suficiente consiste en un cambio mínimo del 30 por ciento en la subpartida arancelaria o en el contenido nacional. Tras la implantación de la Zona de Libre Comercio (ZLC), se propuso el establecimiento de un "arancel externo común" (AEC). El AEC es uno de los instrumentos de armonización de los estados miembros de la CEDEAO, a través del cual se pretende lograr el fortalecimiento de su mercado común[25]. En artículo 3 del Tratado de la CEDEAO, revisado, se definen los objetivos de la CEDEAO en la promoción de "*la cooperación y la integración, que permitirá el establecimiento de una unión económica en el África Occidental*...."[26] Con el fin de lograr este objetivo, la comunidad pretende, mediante etapas, el establecimiento de un mercado común a través de "*la adopción de un arancel externo común y una política comercial común frente a los terceros países*..."[27] Por lo que la Autoridad de Jefes de Estado y de Gobierno de la CEDEAO establece el AEC de la CEDEAO, que es un arancel externo común, con una nomenclatura común, de manera que los procedimientos aduaneros sean transparentes y de fácil seguimiento. Para el establecimiento del arancel común, la Autoridad de Jefes de Estado y de Gobierno de la CEDEAO adoptó, en enero de 2006, en Niamey, capital de Níger, una decisión que establece el denominado AEC CEDEAO, que se compone de cuatro bandas arancelarias o derechos de aduana.

---

[23] Benavides (2007) "Actores Regionales y subregionales en África subsahariana. Socios y líneas de trabajo potenciales para la cooperación española". p. 72. Documento electrónico.

[24] Información en línea ECOWAS Trade Liberalisation Scheme (ETLS).Consultada en: http://www.etls.ecowas.int/

[25] Información en línea ECOWAS Common External tariff (CET). Consultada en: http://www.aidfortrade.ecowas.int/programmes/ecowas-common-external-tariff-cet

[26] CEDEAO (1993). Tratado revisado, la Secretaría Ejecutiva de la CEDEAO, Abuja, en el artículo 3.

[27] Ibíd.

Tabla 4.1: Derechos de aduana de la AEC de la CEDEAO

Categorías	Porcentajes de los derechos	Descripción de las mercancías
0	0%	Productos básicos y sociales
1	5%	Productos de primera necesidad, materias primas e insumos específicos
2	10%	Los bienes intermedios
3	20%	Bienes de consumo final

Fuente: Elaboración propia sobre datos de CEDEAO

Además de los tipos de los derechos propuestos en el marco del AEC, la Secretaría Ejecutiva de la CEDAO está proponiendo la adopción de tres medidas complementarias destinadas a proporcionar protección a los sectores agrícola e industrial, que pueden enfrentar una fuerte competencia de las importaciones con la introducción del AEC. Las medidas complementarias propuestas al AEC son:

- Impuesto de salvaguardia a la importación (TSI), que es un impuesto adicional temporal a las importaciones originarias fuera de la CEDEAO diseñado para proteger la producción local de la volatilidad del precio mundial y el aumento de las importaciones. Este mecanismo implicará un precio y volumen disparadores para su aplicación y será desmantelado cuando las condiciones del mercado vuelvan a la normalidad.

- Impuesto regresivo de protección (TDP), que es una medida de salvaguardia provisional que se aplicará a productos en los que existe un nivel de protección moderado propuesto por el AEC de la CEDEAO que puede conducir a importaciones que causan daño grave o amenaza de causar un daño grave a la producción local. Se aplica al precio del producto importado junto con los derechos de aduana y otras tasas e impuestos aplicables.

- Derechos compensatorios, que es un mecanismo transparente para abordar los impactos perjudiciales como consecuencia de los altos niveles de ayuda interna y subvenciones a la exportación por parte de sus socios de la OMC sobre los precios del mercado mundial. Este mecanismo se impondrá si se comprueba que los subsidios de los países desarrollados constituyen una práctica "desleal".

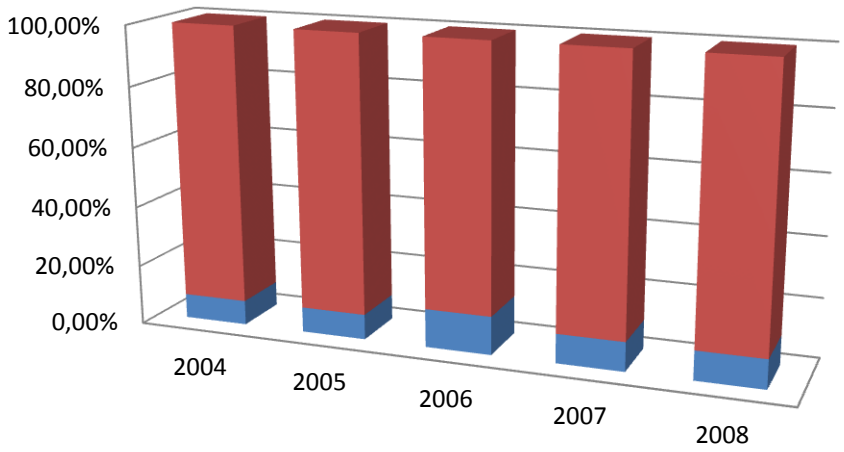
Aún establecidos estos acuerdos, la aplicación real tanto del proceso de liberalización del comercio y el arancel externo común ha sido muy arduo y lento y no es realmente efectivo en la práctica, aún son muchas las resistencias de algunos países miembros a la hora de aplicar el plan armonizado de eliminación de aranceles y de barreras no arancelarias. El motivo principal es la débil capacidad institucional y la mala organización. La falta de capacidad técnica, la insuficiencia de recursos humanos, y la lentitud e inadecuación de los procedimientos internos dificultan la armonización de las

políticas entre los países miembros de la CEDEAO y retrasan la implementación de las decisiones, por lo tanto obstaculizan el desarrollo de las diferentes estrategias regionales. Además, los países miembros forman a su vez parte de otros organismos de integración con los que se establecen otros acuerdos que dificultad aún más este proceso.

4.2 COMERCIO INTERREGIONAL

A pesar de los esfuerzos políticos realizados por los estados miembros para mejorar el comercio regional descritos en el apartado anterior, el comercio regional en la CEDEAO se ha mantenido más o menos constante a un nivel bastante bajo en los últimos años. Las exportaciones a los mercados regionales giran en torno al 8 por ciento y el 13 por ciento de las exportaciones totales de la comunidad en su conjunto. Este porcentaje está muy por debajo de las exportaciones que se realizan fuera de la región que representan más del 87 % de las exportaciones de la comunidad.

Gráfico 4.1: Exportaciones de INTRA-CEDEAO (% Total de exportaciones)



	2004	2005	2006	2007	2008
Comercio Extra	91,81%	91,59%	87,13%	90,22%	90,22%
Comercio Intra	8,19%	8,41%	12,87%	9,78%	9,78%

Fuente: Elaboración propia a partir de ECOSTAT

Pese a este bajo porcentaje, Nigeria es el estado que presenta un peso más importante en el total de las exportaciones, que representaba, en 2006, el 53,4 de las exportaciones totales de la región, aunque posteriormente se produce una disminución que alcanzó, en 2008, el 34,88 por ciento de las exportaciones. Entre los productos exportados destaca el petróleo no elaborado. Costa de Marfil también presenta, en comparación con el resto de países, un porcentaje significativo en las exportaciones totales de la comunidad, pues, en 2008, representó el 26,01 de las exportaciones. Costa de Marfil exporta

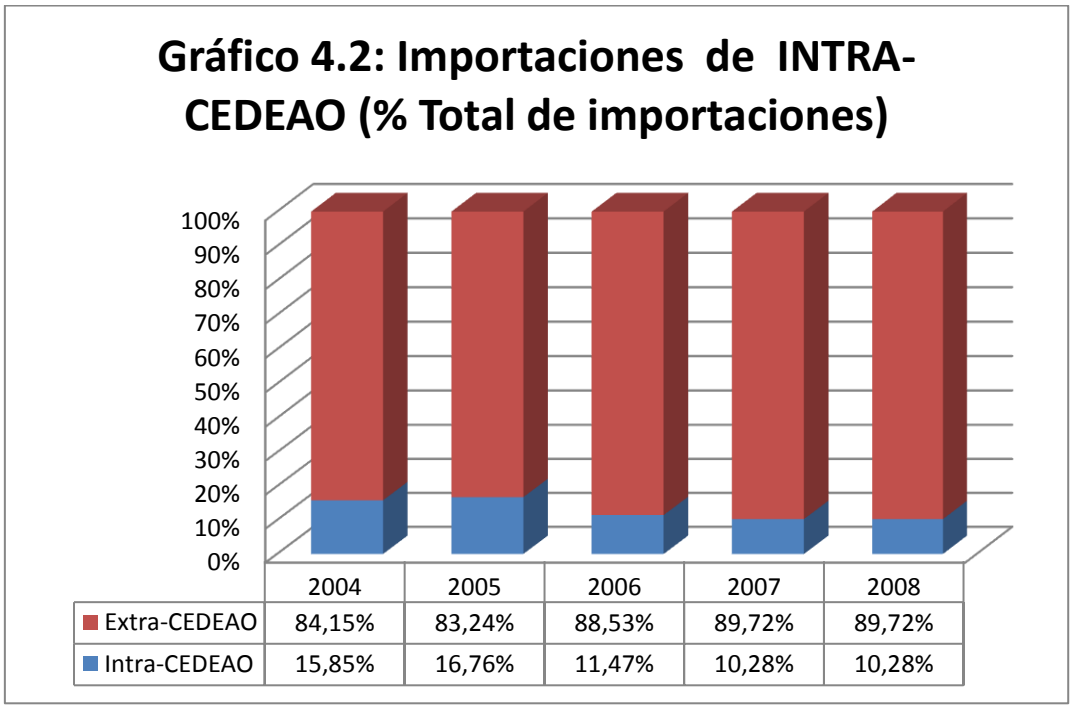
principalmente productos refinados del petróleo al conjunto de la CEDEAO. También es significativa Ghana, con un 43,86 en 2006, que, sin embargo, disminuye, en 2008, al 15,76 de las exportaciones totales de la región. Entre los productos exportados por Ghana a la CEDEAO se encuentran la madera, plástico y productos textiles. Respecto a los demás países miembros, los porcentajes son pocos significativos. A excepción de Costa de Marfil, Ghana, y Nigeria, los estados miembros tienen porcentajes de un solo dígito en las exportaciones a la CEDEAO. Las exportaciones de Benín representan aproximadamente 1,6 por ciento del total de la región, y entre ellas destacan los alimentos manufacturados, las bebidas, el tabaco y algunos materiales de construcción (principalmente acero y cemento). Senegal exporta al resto de países de la región, productos derivados del petróleo refinado, materiales de construcción (acero y cemento) y productos alimenticios. Togo, por su parte, exporta materiales de construcción (acero y cemento) y material de embalaje, así como productos alimenticios. Burkina Faso exporta fundamentalmente un producto agrícola, como es el algodón. Las exportaciones a la CEDEAO también comprenden algunos productos alimenticios y tabaco. Guinea tiene una escasa exportación a los demás países de la CEDEAO, más o menos la mitad de los cuales son productos pesqueros. En Malí, los productos agrícolas son los principales productos de exportación a la CEDEAO, entre ellos resalta el algodón. Níger exporta productos agrícolas (animales vivos, cebollas) al conjunto de países de la CEDEAO.

Tabla 4.2: Exportaciones de la CEDEAO (como % del valor total de las exportaciones de comercio interregional) por países.

	2004	2005	2006	2007	2008
Benín	1,87	1,29	1,41	1,68	1,76
Burkina Faso	7,74	3,72	5,46	6,94	7,29
Cabo Verde	0	0	0,04	0,11	0,12
Costa de Marfil	34,98	25,78	27,48	24,77	26,01
Gambia	0,01	0,04	0,05	0,05	0,05
Ghana	3,86	3,13	43,86	15	15,76
Guinea	0,28	0,81	0,22	0,17	0,18
Guinea Bissau	0,01	0,01	0	0	0
Liberia	0	0	0	0	0
Mali	2,43	4,72	1,44	2,81	2,95
Níger	2,25	1,23	1,05	1,46	1,53
Nigeria	34,08	28,85	53,4	33,22	34,88
Senegal	7,91	4,8	5,33	6,36	6,68
Sierra Leona	0	0,02	0,02	0,04	0,04
Togo	4,58	1,95	2,16	2,63	2,76
Total	100	76,35	141,92	95,24	100

Fuente: Elaboración propia a partir de Ecostat

En lo que respecta a las importaciones, pues siguen la misma dinámica que las exportaciones con niveles bajos aunque las importaciones intracomunitario tienen mayor proporción que las exportaciones. Las importaciones intracomunitarias giran en torno al 13 por ciento de total de la región, mientras que las extra comunitarias por encima del 80 por ciento.



	2004	2005	2006	2007	2008
Extra-CEDEAO	84,15%	83,24%	88,53%	89,72%	89,72%
Intra-CEDEAO	15,85%	16,76%	11,47%	10,28%	10,28%

Fuente: Elaboración propia a partir de Ecostat.

Costa de Marfil es el que mayor proporción de importaciones tiene en el comercio intracomunitario, recibiendo alrededor de 17 por ciento del total de importaciones de la región en el periodo 2004-2008. También presentan una proporción significativa en las importaciones, Burkina Faso, Ghana, Mali, Nigeria y Senegal. Cada uno de ellos representa un 12 por ciento, un 7,91 por ciento, un 10 por ciento, un 9,79 por ciento y un 10,58 por ciento, respectivamente. Entre los productos importados a Costa de Marfil de sus vecinos destacan el petróleo, medicamentos, refinados del petróleo y pescado congelado. Por su parte Mali importa fertilizantes, aceite combustible, hierro fundido y acero. Senegal importa petróleo desde Nigeria. Burkina Faso gasolina y fertilizantes desde Costa de Marfil.

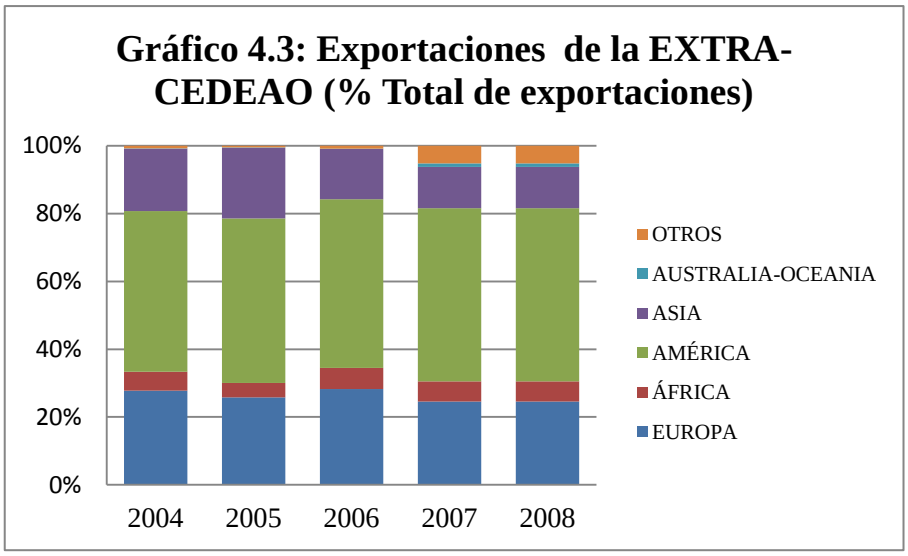
Tabla 4.3: Importaciones de la CEDEAO (como % del valor total de las importaciones del comercio interregional) por países.

	2004	2005	2006	2007	2008
Benín	4,61	3,42	9,5	8,53	8,78
Burkina Faso	10,04	8,79	6,34	13,68	14,09
Cabo Verde	0,86	0,77	1,26	0,73	0,75
Costa de Marfil	22,59	24,71	28,63	4,6	4,74
Gambia	0,81	0,63	0,54	0,51	0,53
Ghana	9,95	11,97	3,4	7,01	7,22
Guinea	4,03	3,89	3,19	0,46	0,47
Guinea Bissau	0,95	0,7	0,69	0,73	0,75
Liberia	n.d	n.d	n.d	n.d	n.d
Mali	14,98	5,03	11,25	9,86	10,15
Níger	4,99	3,29	3,13	3,39	3,49
Nigeria	6,98	12,84	3,88	12,44	12,81
Senegal	15,69	12,61	6,8	13,56	13,97
Sierra Leona	1,26	1,22	9,57	19,75	20,35
Togo	2,26	1,36	1,64	1,85	1,9
Total	100	91,22	89,91	97,09	100

Fuente: Elaboración propia a partir de Ecostat

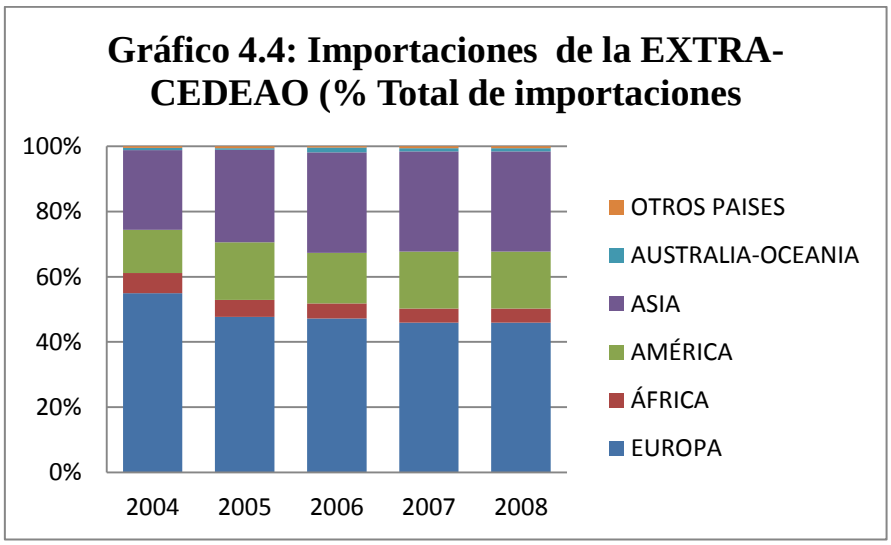
4.3 COMERCIO EXTRACOMUNITARIO

El comercio de la CEDEAO con el resto de países es mucho más dinámico y representa más del 80 por ciento del comercio regional. El comercio extracomunitario se ha mantenido constante a un nivel bastante elevado. Esto muestra la fuerte dependencia existente de los países miembros de la CEDEAO del resto del mundo. Entre los principales clientes y proveedores de la CEDEAO se encuentran Europa, América, Asia. En las exportaciones, América es el principal cliente de la región, pues es el que mayor proporción de exportaciones tiene en el comercio extracomunitario, recibiendo aproximadamente el 50 por ciento del total de la exportaciones realizadas por parte de la región en el periodo 2004-2008. América del Norte (Estados Unidos y Canadá) representa aproximadamente el 42 por ciento de las exportaciones, seguido de Sudamérica con un 6,74 por ciento del total y América Central y el Caribe con sólo un 0,35 por ciento. Tras América se encuentra Europa con cerca del 26 por ciento de las exportaciones regionales, seguido de Asia y África (sin incluir CEDEAO), con un 16 y 6 por ciento, respectivamente.



Fuente: Elaboración propia con datos de Ecostat

A lo largo del periodo se observa que se han reducido las exportaciones destinadas a Europa mientras que las de América se han visto incrementadas. Además, es destacable que, al igual que el nivel de las exportaciones en el comercio interregional, el nivel de las exportaciones de la región con el resto de países africanos también es bajo. Existe un mayor porcentaje en las exportaciones que van dirigidas hacia aquellos países que son considerados más desarrollados, como los de Europa y América del Norte, mientras que los países en vías de desarrollo, como los de Asia y Sudamérica y los del resto de África tienen un peso escaso. En cuanto a las importaciones, la situación se revierte y las cifras de las importaciones son muy diferentes, ya que en el periodo 2004-2008, el 48 por ciento llegaron a la CEDEAO desde Europa y tan sólo el 16 por ciento desde América, y dentro de este continente, desde América del Norte el 12 por ciento y desde Sudamérica sólo el 4 por ciento.



Fuente: Elaboración propia con datos de Ecostat

Desde Asia procedía el 29 por ciento de las importaciones, mientras que de África (excluyendo a CEDEAO) sigue una clara tendencia negativa representando apenas el 5 por ciento de las importaciones de la CEDEAO. Entre los productos exportados destacan los productos primarios como lo son el cacao, el café, el aceite de palma, el cacahuete, el algodón, el maíz, el arroz, la cebada, el trigo, el tabaco, la madera y los plátanos, además del petróleo. Entre los productos importados por los países CEDEAO destacan los productos manufacturados, maquinaria y equipamiento de transporte, productos químicos, alimentos. De tal forma que la estructura comercial de África Occidental responde, asimismo, en mi opinión, a un patrón colonial, en el que la región colonizada suministra materias primas a la metrópoli y ésta la aprovisiona de productos manufacturados.

Existen una serie de programas y acuerdos comerciales que intentan favorecer las relaciones comerciales de otras regiones del mundo con África Occidental, con el objetivo de incrementar la participación comercial de los países africanos en el comercio internacional y potenciar su desarrollo económico. Estados Unidos cuenta con un programa establecido en virtud a la Ley sobre Crecimiento y Oportunidades para África (AGOA), el propósito de esta legislación es ayudar al desarrollo de las economías de África subsahariana y mejorar las relaciones económicas-comerciales entre los Estados Unidos y la región[28]. Este acuerdo permite un acceso al mercado de los Estados Unidos libre de derechos y de contingentes para distintos bienes, incluidos determinados productos agrícolas y textiles, salvo las prendas de vestir. Para las prendas de vestir, algunos países pueden acogerse a la disposición especial, vigente hasta el 30 de septiembre de 2012, relativa a la incorporación de tejidos de países terceros en esas prendas, así como a la disposición sobre los productos hechos a mano y la disposición sobre los artículos fabricados a partir de tejidos étnicos. Para la incorporación en este programa se debe seguir una serie de criterios que son mejorar los derechos laborales y una economía basada en el mercado. Cada año, se evalúan a los países del África subsahariana y se determina qué países deberían seguir siendo participes del programa. Casi todos los países miembros de la CEDEAO han sido admitidos para obtener los beneficios de la AGOA, a excepción de Mali y Guinea Bissau. Los países admitidos con arreglo a la AGOA se beneficiarán hasta el año 2015.

Por su parte, Europa, en concreto la Unión Europea (UE), estableció el denominado **Acuerdo de Cotonou**, que se trata de un acuerdo de intercambio comercial y de asistencia firmado en el año 2000 entre la Unión Europea (UE) y los 78 estados de África, del Caribe y del Pacífico (los llamados países ACP) en Cotonou, Benín. Este acuerdo reemplazó a la Convención de Lomé (1975). Entre los países que conforman los ACP se encuentra los estados miembros de la CEDEAO. Las disposiciones comerciales son uno de los mecanismos de cooperación entre los países ACP y la UE. A través de las disposiciones comerciales la UE había admitido en régimen de franquicia de los productos no agrícolas y la mayor parte de los productos agrícolas transformados originarios de 78 países de ACP sin reciprocidad cuya fecha de vencimiento era 31 de diciembre de 2007. Desde finales del año 2003, (antes de la fecha de fin del acuerdo anterior) comenzaron un proceso de negociación regional de Acuerdos de Cooperación Económica (APE), con el fin de reemplazar a las disposiciones comerciales a partir del 1º de enero de 2008. Los APE son acuerdos comerciales con vistas al desarrollo destinado a apoyar la modernización de las capacidades productivas instaurando zonas de libre comercio parcial entre la Unión Europea y cada una de las regiones ACP, en este caso la región de África Occidental. Por lo que el propósito de la UE es establecer

[28] Información en línea de la AGOA. Consultada en: http://trade.gov/index.asp

un acuerdo global de asociación económica con el conjunto de los países de África Occidental que reemplazaría en principio a los acuerdos concertados individualmente con los países de la subregión. Los países de la CEDEAO decidieron en 2003 negociar un APE conjuntamente, excepto dos de ellos , Ghana y Costa de Marfil, que decidieron negociar por separado acuerdos provisionales con la UE lo que les ha permitido seguir gozando de acceso en franquicia arancelaria para sus productos originarios en los mercados de la UE. Salvo estos dos países, el resto de los estados miembros de la CEDEAO han mantenido en mayor o menor grado, una postura de reticencia y/u oposición. Hasta día de hoy prosiguen las negociaciones sobre el acuerdo de asociación económica con África Occidental. Entre las principales preocupaciones de los países de la CEDEAO figuran, por una parte, la pérdida de ingresos propios y, por otra, la competitividad de las empresas nacionales frente a la competencia de los productos originarios de la UE. Otras de la iniciativas de la UE es la denominada "Todo menos armas", que permite la admisión en régimen de franquicia arancelaria de todos los productos originarios de los Países Menos Avanzados (PMA) (incluidos los plátanos desde 2006, el azúcar y el arroz desde 2009) con la excepción de las armas y municiones. Se benefician de la iniciativa los países miembros de la CEDEAO, que están dentro de la categoría PMA, todos a excepción de Costa de Marfil, Ghana y Nigeria.

CONCLUSIONES

Primera, en los últimos años, las tasas de crecimiento del PIB de los estados miembros de la CEDEAO han experimento un notable crecimiento, pese al desfavorable contexto mundial, caracterizado por la escalada de los precios de los productos del petróleo y los alimentos, las turbulencias financieras a nivel mundial. Las economías de África Occidental no se vieron afectadas directamente por la crisis económica y financiera internacional, pero comenzaron a sentir la repercusión de sus efectos secundarios a partir de 2009. Esta situación se explica principalmente por su escasa integración en la economía mundial en lo que respecta a las operaciones financieras. No obstante, las economías de los países miembros de la CEDEAO siguen siendo vulnerables a las conmociones externas, especialmente a la fluctuación de los precios de las materias primas. Por otra parte, la contracción de la demanda externa observada en 2009 se traducirá en una disminución general de las exportaciones; las entradas de recursos en forma de transferencias privadas e inversiones extranjeras podrían también registrar retrocesos.

Segunda, en cuanto a la estructura productiva, el sector primario sigue siendo esencial para el crecimiento económico de los países de África Occidental, donde destaca principalmente la agricultura. Por lo tanto, el rendimiento económico sigue estando dictado principalmente por los resultados de las campañas agrícolas, que a su vez dependen de las condiciones climáticas. En general, el sector agrícola es aún poco competitivo debido a su escasa mecanización y a la utilización de técnicas de cultivo rudimentarias.

Tercera, los servicios contribuyen también considerablemente al PIB de la CEDEAO, son el motor principal de la mayoría de las economías de África Occidental, ya que tienen un alto porcentaje de población ocupada y a que es una de las principales fuentes de ingresos. Las actividades en este sector se basan esencialmente en el transporte y el

comercio; las telecomunicaciones que han experimentado también cierto dinamismo a lo largo de los últimos años. La participación de dicho sector ha disminuido como consecuencia de la reducción del comercio, tanto regional como con las otras de regiones del mundo y la disminución del turismo.

Cuarta, la contribución del sector industrial sigue siendo relativamente modesta en la región en su conjunto. La ejecución de importantes proyectos de infraestructura de transporte y obras públicas actualmente en curso mejorará el entorno de las actividades económicas y podría atraer inversores para lograr un mayor desarrollo del sector manufacturero. Pese al gran potencial del sector minero, en la actualidad la explotación del subsuelo es aún bastante limitada. Sin embargo, las industrias extractivas están cobrando impulso.

Quinta, las tasas de inversión de la CEDEAO siguen una tendencia creciente. La mayor estabilidad política que presentan los estados miembros de CEDEAO atrae a los inversores extranjeros que ayudan al desarrollo de la acumulación del capital físico. Los países de la CEDEAO presentan bajos niveles de ahorro para la acumulación de capital, lo cual implica que para un crecimiento rápido y sostenido deberá financiarse del capital extranjero. La financiación exterior se ha centrado en aquellos países que cuenta con elevada dotación de recursos naturales o en aquellos que presentan una rentabilidad de los potenciales negocios alta. Estas inversiones sin las comparamos a escala mundial son inferiores.

Sexta, la dotación de capital humano de la CEDEAO es baja en términos relativos. Así, las tasas de escolarización primaria, secundaria y superior, son claramente inferiores a los del conjunto mundial. Aunque hay que destacar que ha experimentado un notable crecimiento y que se ha producido cierta convergencia con las tasas mundiales. Estas tasas bajas impiden lograr un desarrollo económico sostenido en estos países.

Y, séptima, a pesar de los esfuerzos políticos a la hora de establecer acuerdos de libre comercio y el AEC con el propósito de conseguir una mayor integración comercial, el comercio regional se ha mantenido más o menos constante a un nivel bastante bajo. Sin embargo, el comercio extracomunitario se muestra más dinámico, pues presenta un nivel de exportaciones e importaciones mucho más elevado que el comercio intracomunitario. Los países de África Occidental exportan productos primarios e importan productos manufacturados. De tal forma que se puede decir que la estructura comercial de África Occidental sigue un patrón colonial o neocolonial, en el que la región colonizada suministra materias primas a la metrópoli y ésta la aprovisiona de bienes manufacturados.

BIBLIOGRAFÍA

- Akyüz, y.; Chang, h-j. y Kozulwright,r. (1998): «New Perspectives on East Asian Development», Journal of Development Studies, volumen 34, 6, páginas 4-36.
- AFRICAinfomarket (2005): «Inversión, incentivos y privatizaciones en Cabo Verde»
- Assié-Lumumba, N. (1993): «Coûts, Financement de l'Education de Base et Participation des Familles et Communautés Rurales dans le Pays du Tiers-Mondes», Problématiques et Méthodologies du Développement de l´Education, número 10, International Institute for Educational Planning

-Benavides, Lourdes de la Vega (2007) «Actores Regionales y subregionales en África subsahariana. Socios y líneas de trabajo potenciales para la Cooperación española» Fundación Carolina /CeALCI, UCM, Madrid.
-Becker, Gary S., (1964) «Human Capital», 1sted. (New York: Columbia University Press for the National Bureau of Economic Research)
-Bray, M. y Lillis, K. (eds.) (1998): «Community Financing of Education: Issues and Policy Implications in Less Developed Countries», Oxford: Pergamon Press.
-CEDEAO (1993), Traité révisé - Publié par le Secrétariat Exécutif de la CEDEAO, Abuja, Disponible en www.ecowas.int.
-Collier, P y Gunning, J. W. (1999b):«Explaining Africa Economic Performance», Journal of Economic Literature, volume 37, número 1, páginas 64-111
-Dauda R,O. (2009). « Investment in Education and Economic Growth in Nigeria»: A Co-integration Approach. A Paper Presented at the 9th Global Conference on Business and Economics at the University of Cambridge, UK 16-17, 2009.
-De La Croix, D. y Doepke, M. (2003):«Inequality and Growth: Why Differential Fertility Matters», American Economic Review, volúmen 93, número 4, páginas 1.091-1.113.
- Economic Community for West African States (2008) - ECOWAS. «Documento de apoyo a la comisión de la ECOWAS para la integración regional de África occidental» Disponibleen:http://www.comm.ecowas.int/dept/index.php?id=p_p1_commission&lang
- Elbadawi, I. A. y Mwega, F. M.(2000): «Can Africa's Saving Collapse Be Reversed», The World Bank Economic Review, volumen 14, número 3, páginas 415-443.
- Glick, P y Sahn, D. E. (2000): «Schooling of Boys and Girls y a West African Country: The Effect of Parental Education, Income, and Household Structure», Economics of Education Review, volúmen 19,número 1, páginas 63-87.
-Luengos García Jesús y Serón Aires Gema (2014) «Los procesos de integración regional de la CEDEAO y la cooperación internacional», Grupo de Estudios Africanos de la Universidad Autónoma de Madrid (GEA), Disponible en: http://www.aecid.es.
- Oficina Económica y Comercial de España en Dakar (2011) "Informe económico y comercial Senegal".
- Oficina Económica y Comercial de España en Accra (2013) Informe económico y comercial Ghana.
- Oficina Económica y Comercial de España en Accra (2012) Guía país Liberia.
- Oficina Económica y Comercial de España en Dakar (2011) Informe económico y comercial Cabo Verde.
- Oficina Económica y Comercial de España en Accra (2011) Informe económico y comercial Sierra Leona.
- Oficina Económica y Comercial de España en Lagos (2011) Informe económico y comercial Togo.
- Oficina Económica y Comercial de España en Dakar (2013) Informe económico y comercial Guinea.
- Oficina Económica y Comercial de España en Lagos (2011) - Informe económico y comercial Nigeria.
- Oficina Económica y Comercial de España en Accra (2012) Informe económico y comercial Costa de Marfil.
- Organización Mundial del comercio (2010) Examen de las políticas comerciales Benín, Burkina Faso y Malí.

- Rotberg, R., Clapham, Ch. y Herbst, J. (2007) Estados fallidos o fracasados: un debate sospechoso, Siglo del Hombre Editores, Universidad de los Andes e Instituto Pensar de la Universidad Javeriana, Bogotá.
-Singh, A. (1998): «Saving, Investment and the Corporation in the East Asian Miracle», Journal of Development Studies, volumen 34, número 6, páginas 112-137.
-Schultz, Theodore W. (1961) "Investment in Human Capital." The American Economic Review 51.1 (1961): 1-17.
- Seck Diery (2014) Regional Economic Integration in West Africa, Editorial Springer, páginas 185-186.
- United Nations Economic Commission For Africa- ECA (2012) "Report on Economic and Social Conditions in West Africa in 2010 and Outlook for 2011".
- United Nations Economic Commission For Africa -ECA (2013) "Recent economic and social developments in West Africa and prospects for 2012".
- Woodward, S. (2006) Fragile States: Exploring the Concept, Fundación para las Relaciones Internacionales y el Diálogo Exterior, diciembre de 2006, disponible en http://www.fride.org/publicacion/97/estados-fragiles-explorando-el-concepto.