

**ANALISIS COMPARADO DE LA  
RENTABILIDAD, SOLVENCIA Y  
LIQUIDEZ DE EMPRESAS DE  
ASESORIA DE CANARIAS,  
BALEARES Y MADRID.**

**COMPARATIVE ANALYSIS OF  
THE PROFITABILITY,  
SOLVENCY AND LIQUIDITY OF  
COMPANIES OF ADVICE OF  
THE CANARY ISLANDS, THE  
BALEARIC ISLANDS AND  
MADRID.**

**FACULTAD DE ECONOMIA, EMPRESA Y TURISMO**

Grado de Contabilidad y Finanzas  
ELENA DURO POZUELO  
8 de Septiembre de 2016

Tutora: Ana González.

## **Índice.**

Resumen

Introducción.

1. Marco Teórico.

1.1 Rentabilidad

1.1.1 Rentabilidad económica.

1.1.2 Rentabilidad financiera.

1.2 Solvencia.

1.3 Liquidez.

2. Metodología.

2.1 Muestra de empresas.

2.1.1 Empresas de Canarias

2.1.1.1 ¿Por qué elegí esta Comunidad Autónoma?

2.1.2 Empresas de Baleares.

2.1.2.2 ¿Por qué elegí esta Comunidad Autónoma?

2.1.3 Empresas de Madrid.

2.1.3.3 ¿Por qué elegí esta Comunidad Autónoma?

2.2 Variables de análisis.

3. Resultados obtenidos del análisis realizado.

3.1 Rentabilidad Económica.

3.2. Rentabilidad Financiera.

3.3 Solvencia.

3.4 Liquidez.

Conclusiones.

Bibliografía.

Anexos.

## **RESUMEN.**

El objetivo de este estudio es realizar un análisis comparado de la rentabilidad, solvencia y liquidez de empresas de asesoría de Canarias, Baleares y Madrid para conocer si su localización afecta a dichas variables. Para seleccionar las empresas nos hemos servido de la base de datos SABI donde hemos podido encontrar diferentes tipos de empresa, pero hemos elegido las que tuvieran el mismo tamaño para realizar una comparación consistente. La conclusión más interesante que he sacado de este trabajo es que, dependiendo de donde esté ubicada la empresa, tiene mejor financiación.

## **THEY SUMMARIZE.**

The aim of this study is to perform a comparative analysis of profitability, solvency and liquidity consulting firms Canary Islands, Balearic Islands and Madrid to see if your location affects these variables analysis. To select the companies we have served the SABI database where we could find different types of business, but we chose which had the same size for a consistent comparison. The most interesting conclusion I have drawn from this work is that, depending on where the company is located, has better funding.

## INTRODUCCIÓN.

La asesoría es una actividad que está incluida dentro de los Servicios a Empresas, cuya importancia para el crecimiento económico queda de manifiesto en su aportación al PIB (Producto Interior Bruto) con casi un 6% en 2015 en Canarias, más de un 12% en la Comunidad de Madrid y casi un 7% en Baleares, como muestra la división de “Actividades profesionales científicas y técnica; actividades administrativas y servicios auxiliares” en la Contabilidad Regional de España.

Este tipo de servicios tiene un carácter estratégico, ya que favorece el desarrollo del resto de sectores. Los servicios a empresas son el resultado de la flexibilización de los sistemas productivos y de la internacionalización de los mercados y del aumento de la competencia. Estos servicios, antes cubiertos generalmente de manera interna, hacen posible el desarrollo de una oferta especializada en los distintos ámbitos y funciones de la actividad empresarial.

Otras denominaciones de estos servicios son “servicios empresariales”, “*bussines services*” o “servicios avanzados”. Incluyen las divisiones de: actividades inmobiliarias; alquiler de maquinaria y equipos sin operario, de efectos personales y enseres domésticos; actividades informativas o de I+D y también, otras actividades empresariales entre las que se encuentran las actividades jurídica y contable, auditorías, asesoría y consultaría, que serán el objeto de nuestro análisis.

En este estudio realizaremos una comparativa de la rentabilidad, solvencia y liquidez **con** las muestras elegidas de los dos archipiélagos y de la península, que constan de 30 empresas cada una. De cada una de éstas, elegiremos 10 que tengan el mismo tamaño de empresa para realizar un análisis consistente.

Aplicaremos las técnicas de análisis descritas en la metodología para calcular aquellas variables, y después explicaremos los resultados obtenidos. Lo que se pretende es identificar las diferencias que existen en este sector dependiendo de dónde esté situada la empresa. Para realizar dicho análisis, por tanto, aplicaremos las fórmulas correspondientes a la rentabilidad y solvencia. A partir de los resultados obtenidos sabremos si dichas empresas son rentables y solventes y las diferencias según la comunidad autónoma donde esté asentada la empresa.

## 1. MARCO TEÓRICO.

### 1.1 RENTABILIDAD

El concepto de rentabilidad mide la relación entre los resultados monetarios de una actividad y los medios empleados para obtenerlos. La fórmula para poder calcularla sería:

$$\text{Rentabilidad} = \text{Resultado} / \text{Inversión}$$

La rentabilidad interesa a todos los colectivos relacionados con la empresa debido a que es una información que los afecta directa o indirectamente por su incidencia en el pago de intereses de la deuda, en el reparto de dividendos y en el crecimiento interno y por tanto, en la solvencia de la empresa.

Para que la empresa tenga equilibrio económico es necesario que el rendimiento obtenido por la realización de la actividad empresarial sea adecuada a los medios empleados y para que tenga el equilibrio financiero exige que la rentabilidad de los inversiones tendría que ser superior al coste medio contable de la deuda.

Los ratios de rentabilidad muestran la eficiencia conseguida en la aplicación de los capitales económicos y financieros a la actividad empresarial.

#### 1.1.1 Rentabilidad económica.

La rentabilidad económica es una medida de la eficiencia de la empresa en la utilización de sus inversiones sin considerar como han sido financiadas durante un periodo de tiempo que normalmente coincide con el ejercicio económico. Esto exige que en el numerador tomemos el rendimiento generado por la actividad de la empresa en el periodo estudiado y en el denominador, los capitales invertidos para obtener aquel.

Hay que tener en cuenta dos requisitos para que la rentabilidad económica no nos de resultados distorsionados:

1. Existencia de correspondencia entre el numerador y el denominador, es decir, que las inversiones o recursos que figuren en el denominador sean las que hayan contribuido a generar el resultado que figure en el numerador.
2. En el denominador ha de utilizarse el promedio de los recursos o de las inversiones utilizados durante el periodo. Al ser la inversión una magnitud de fondo frente al resultado que es una magnitud de flujo, hay que tomar su valor medio durante el periodo analizado.

$$\text{RE} = \text{BAIT (Beneficio antes de intereses e impuestos)} / \text{Activo total neto medio}$$

Esta fórmula recoge el resultado antes de intereses y de impuestos, en el numerador y las inversiones netas totales a su estado medio en el denominador durante el periodo considerado.

### 1.1.2 Rentabilidad financiera.

Este tipo de rentabilidad es una medida de la retribución última de los accionistas que se expresa a través de la comparación por cociente entre el resultado obtenido por la empresa y el capital invertido por los accionistas.

La rentabilidad financiera mide la retribución de los fondos propios con independencia de que el beneficio empresarial se reparta en forma de dividendo o se acumule en la empresa bajo la denominación de reservas.

$$RF = BN / PN$$

La RF es un indicador que está en función de la estructura financiera de la empresa y esta dependencia se manifiesta tanto en el escalón de resultado seleccionado como en el nivel de recursos tomados.

Para profundizar en la rentabilidad financiera es preciso descomponerla en los factores que la sostienen.

$$RF = RE(1-t) + [ (RE-i) * P/PN ] * (1-t)$$

i: coste medio de la deuda.

t: tasa media impositiva

P: pasivo

PN: patrimonio neto.

El ratio de apalancamiento mide el efecto de la deuda y los costes fijos financieros sobre la RF. El endeudamiento genera unos costes fijos por intereses que provocan un efecto palanca en las relaciones entre la RE y la RF

Si  $RE > i$ , entonces  $RF > RE$ . Efecto apalancamiento positivo. La utilización de la deuda amplía la RF sobre la RE

- Si  $RE = i$ , entonces  $RF = RE$ . Efecto apalancamiento nulo. La utilización de la deuda no ejerce ningún efecto sobre la RF
- Si  $RE < i$ , entonces  $RF < RE$ . Efecto apalancamiento negativo. La utilización de la deuda es desfavorable para la RF.

## 1.2 SOLVENCIA.

Capacidad financiera de una empresa para hacer frente a sus obligaciones de pago. No solo se habla de efectivo, sino también de todos los bienes y recursos disponibles.

$$\text{Ratio de Solvencia} = \frac{\text{Activo no corriente} + \text{Activo corriente}}{\text{Pasivo no corriente} + \text{Pasivo corriente}}$$

El ratio de solvencia no tiene valores ideales. En principio, debe ser superior a 1. Es decir, que el total de activos sea superior al total de deuda. De esta forma, si la empresa tuviera dificultades económicas y dejara de generar recursos, podría atender a sus obligaciones con los activos. También se llama Coeficiente de Garantía a este ratio. Para una empresa en funcionamiento, este ratio es otro indicador del nivel de endeudamiento.

## 1.3 LIQUIDEZ.

$$\text{Ratio de liquidez} = \text{ACTIVO CIRCULANTE} / \text{PASIVO CIRCULANTE}$$

Con este ratio se mide la capacidad de generar recursos que tiene la empresa para hacer frente al total de sus deudas a corto plazo (misma interpretación que el fondo de maniobra). Por lo tanto cuando éste ratio sea superior a 1, nos estará diciendo que la empresa cuenta con liquidez, frente a los problemas de suspensión de pagos que serán cuando el ratio marque menos de 1.

## 2. METODOLOGÍA.

### 2.1 Muestra de empresas.

Para realizar este análisis sobre el sector de las asesorías hemos seleccionado una muestra de 30 empresas de Canarias, Baleares y Madrid, a partir del SABI, es una base de datos que surge por un acuerdo entre la empresa Informa y los Registros Mercantiles para que estos le proporcionen las cuentas anuales que las sociedades mercantiles depositen en los Registros. Con estas cuentas anuales Informa ha montado una base de datos. Hemos tenido en cuenta el tamaño de las empresas para seleccionar la muestra y así poder obtener unos resultados más representativos. La información observada es el balance de situación, la cuenta de pérdidas y ganancias, los ratios de situación y una grafica sobre los ingresos de explotación de las empresas.

El periodo seleccionado para realizar el análisis es entre 2011 y 2014. No se ha podido incluir el 2015 porque no está aun disponible esta información.

## **2.1.1 EMPRESAS DE CANARIAS**

### **2.1.1. ¿Por qué hemos elegido esta Comunidad Autónoma?**

Canarias han gozado históricamente de un Régimen Económico y Fiscal especial debido a las circunstancias geográficas. Las Islas Canarias tiene unos beneficios fiscales diferentes a otras comunidades autonómicas ya que se le aplica el IGIC (Impuesto General Indirecto Canario) que es un IVA (Impuesto sobre el Valor Añadido) reducido para compensar los costes estructurales de las Islas por su lejanía e insularidad.

Las sociedades, personas físicas y entidades no residentes que desarrollen actividades económicas mediante un establecimiento permanente en Canarias pueden beneficiarse de la RIC (Reserva para Inversiones en Canarias) que tiene una bonificación de hasta el 90% en el IS y en el IRPF. A cambio, las sociedades deben materializar el importe de la dotación en inversiones que deberán quedar afectas al desarrollo de sus actividades. La RIC deberá materializarse en el plazo máximo de cuatro años contado desde la fecha del devengo del impuesto, correspondiente al ejercicio en él se ha dotado la misma.

También otro beneficio que tiene Canarias es la Zona Especial Canaria (ZEC), que es una zona de baja tributación. El tipo impositivo del IS es un 4%, la mejor fiscalidad de Europa, cuya media está en el 19,6%, Este tipo impositivo (4%) se le aplica a la hora a la creación de empleo de este modo: 1.800.000€ con 5 empleados; +500.000€ por cada empleado adicional y sin límite con más de 50 empleados. Tiene como objetivo fomentar el establecimiento de nuevas sociedades en el Archipiélago Canario que desarrollen determinadas actividades comerciales, industriales o de servicios. Entre Las ventajas fiscales de la ZEC se encuentran

- Exención distributiva de dividendos: las empresas de la UE, las empresas no europeas y las empresas nacionales.
- Exención en el Impuesto sobre Transmisiones Patrimoniales y Actos Jurídicos Documentados.
- Exención en el Impuesto General Indirecto Canario (IGIC) para las entregas de bienes y prestaciones de servicios entre entidades ZEC y en las importaciones.

## **2.1.2 EMPRESAS DE BALEARES.**

### **2.2.2.1 ¿Por qué elegí esta Comunidad Autónoma?**

La Comunidad Autónoma de Baleares tiene en común con la de Canarias la insularidad. Además, tiene un régimen fiscal regulado por la Ley 30/1998, del 29 de julio, que se pretende modificar según el Proyecto de ley por la que se modifica dicha ley, del régimen especial de las Illes Baleares y que se quedo pendiente de aprobar antes de la convocatoria de las elecciones generales en 2015. Este proyecto introduce la Reserva para Inversiones en Illes Baleares.



## 2.1.3 EMPRESAS DE LA COMUNIDAD AUTÓNOMA DE MADRID.

### 2.1.3.1 ¿Por qué elegí esta Comunidad Autónoma?

La Comunidad Autónoma de Madrid está localizada en la Península y no disfruta de las ventajas fiscales de los archipiélagos.

## 2.2 Variables de análisis.

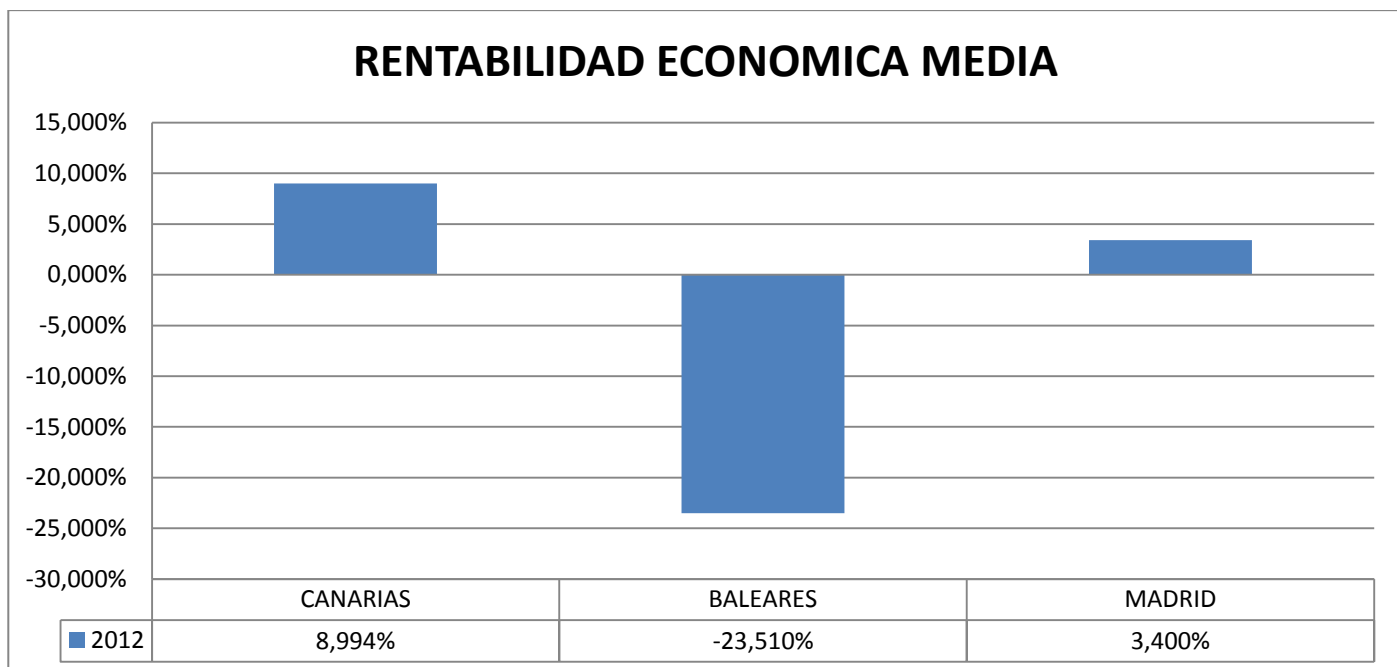
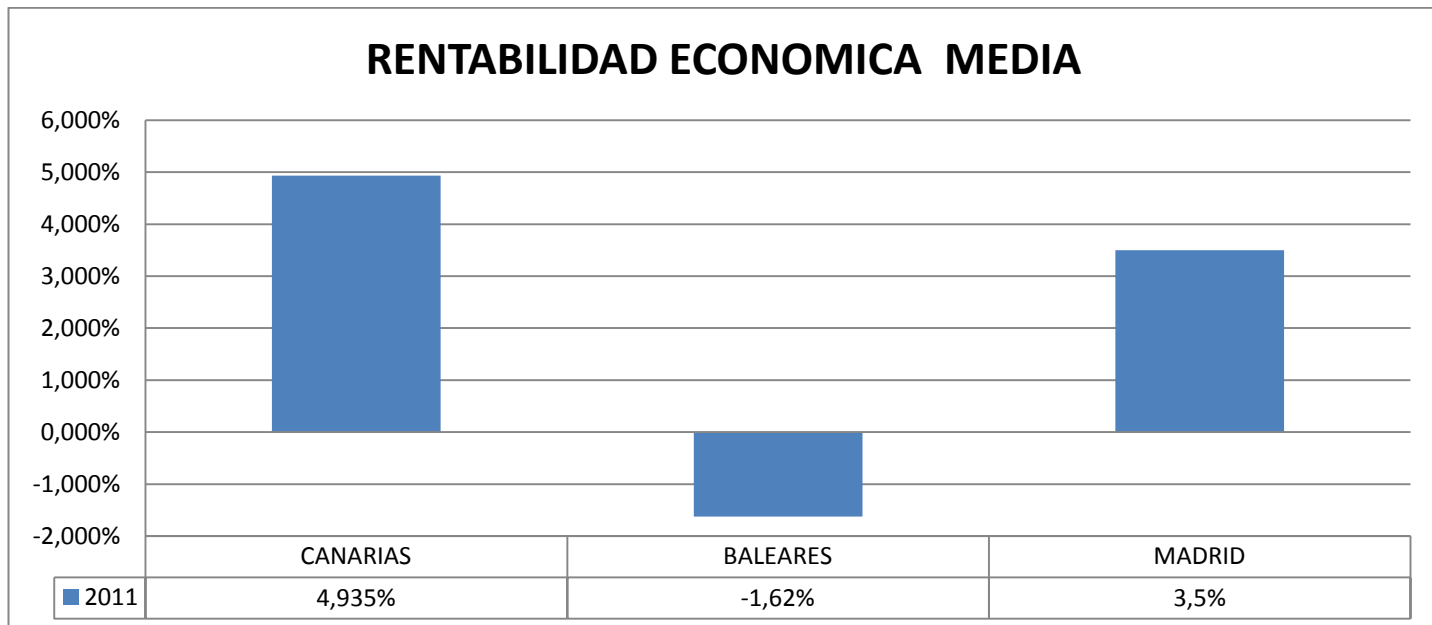
Las variables que vamos a utilizar para realizar este estudio son las siguientes:

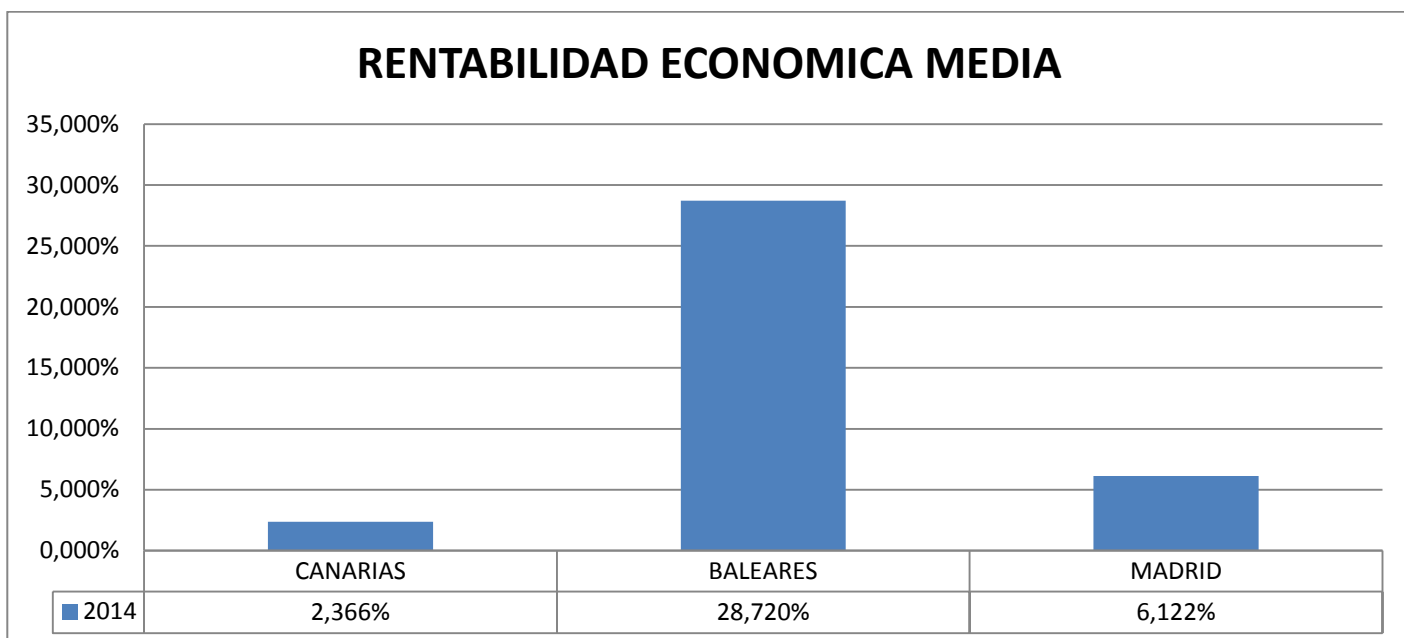
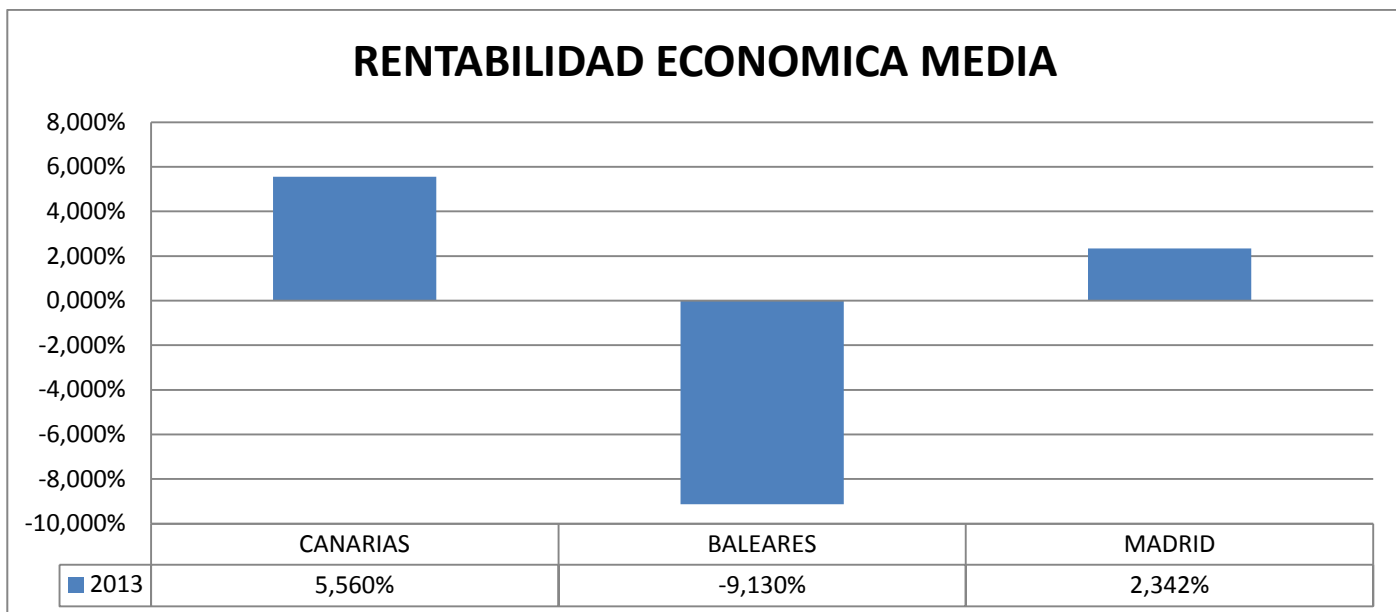
- **Rentabilidad económica:** Medida de la eficiencia de la empresa en la utilización de sus inversiones sin considerar como han sido financiadas durante un periodo de tiempo que, normalmente, coincide con el ejercicio económico.
- **Rentabilidad financiera:** Medida de la retribución última de los accionistas que se expresa a través de la comparación por cociente entre el resultado obtenido por la empresa y el capital invertido por los accionistas.
- **Ratio de solvencia:** Mide la capacidad financiera de una empresa para hacer frente a sus obligaciones de pago y no solo se habla de efectivo, sino también de todos los bienes y recursos disponibles.
- **Ratio de liquidez:** Informa sobre la capacidad de la empresa para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo con los activos corrientes.

Rentabilidad económica	Rentabilidad financiera	Ratio de solvencia	Ratio de liquidez
BAIT/ATMedio	BN/PN	$(AC+ANC) / (PC+PNC)$	AC/PC

### 3. RESULTADOS OBTENIDOS DEL ANÁLISIS REALIZADO.

#### 3.1 Rentabilidad Económica.





En estas 4 graficas podemos observar la rentabilidad económica media de las empresas recogidas en la muestra. Los cálculos realizados se reflejan en tanto por cien.

En la primera grafica podemos ver la diferencia que existe entre las rentabilidad económica de las tres comunidades autónomas. Nos está diciendo que las empresas ubicadas en Canarias tiene una rentabilidad superior a las de Baleares y Madrid en el año 2011. También podemos observar que las empresas de Baleares su rentabilidad económica es negativa esto nos quiere decir que ha obtenido perdidas ese año.

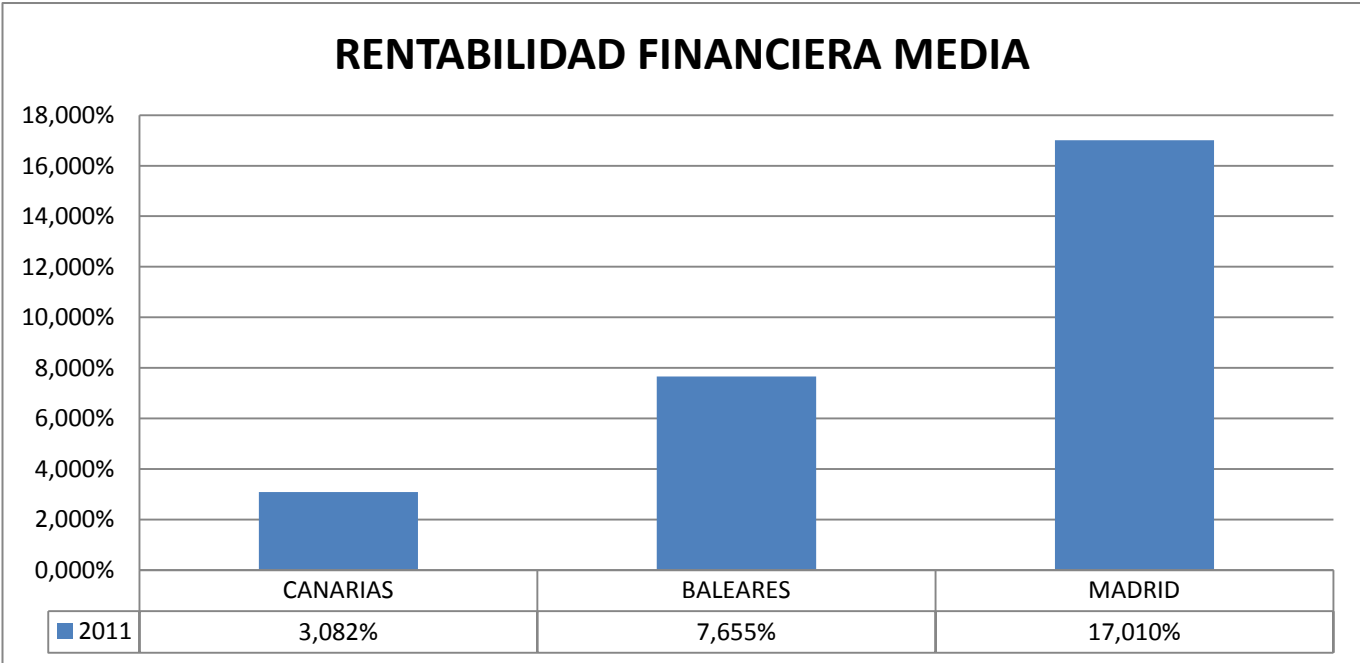
En el año 2012 la grafico nos indica cómo se mantiene ese comportamiento en las empresas. Observamos que Canarias sigue aumentando su rentabilidad económica, Baleares sigue obteniendo valores negativos y en Madrid se puede ver que se mantiene en sus valores.

En el año 2013 podemos observar que las empresas canarias han bajado ligeramente sus valores en la rentabilidad económica, en cambio en las empresas de Baleares siguen teniendo valores negativos pero han sabido arreglar un poco la situación y en Madrid se sigue manteniendo estable.

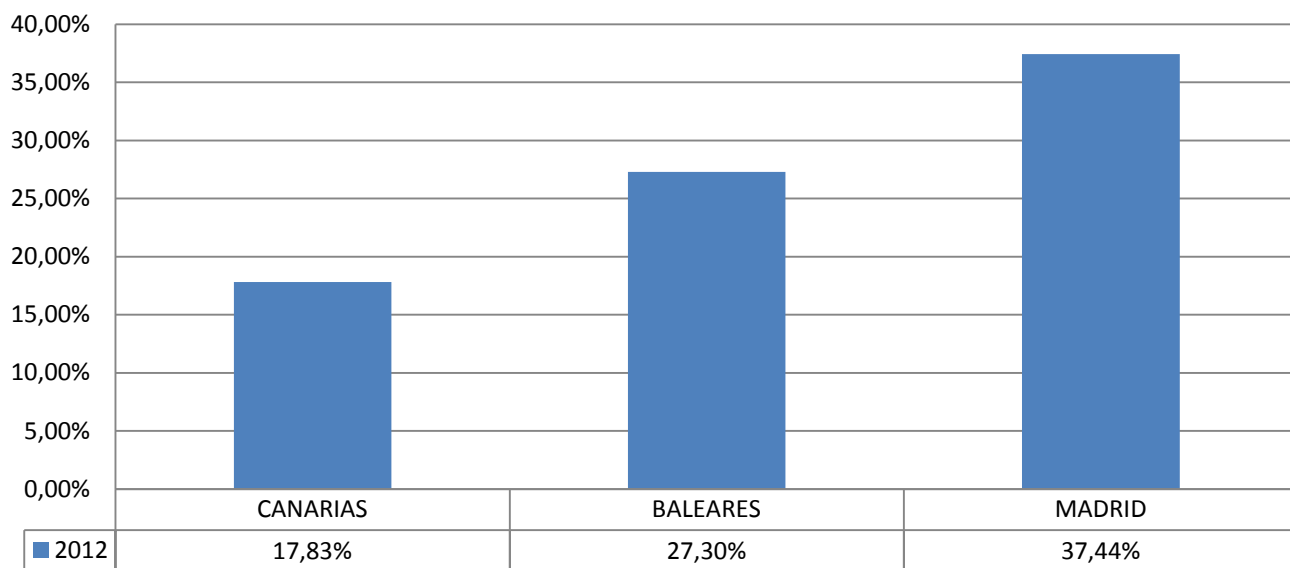
En el año 2014 las cosas cambian ya que las empresa de Canarias se puede observar que sus valores en la rentabilidad económica ha disminuida comparado con los otros años, y las empresas de Baleares observamos que han solucionado sus problemas, ya que este año han obtenido valores positivos en su rentabilidad económica y así ya no obtienen perdidas. En las empresas ubicadas en Madrid nos indica que también han aumentado su valor en la rentabilidad económica.

Por esto, a partir del periodo analizado, podríamos concluir que las empresas ubicadas en Canarias tiene una mayor rentabilidad económica que las que están ubicadas en Madrid que tiene un comportamiento mejor que las que están ubicadas en Baleares ya que su comportamiento no ha sido muy estable en estos cuatro años analizados.

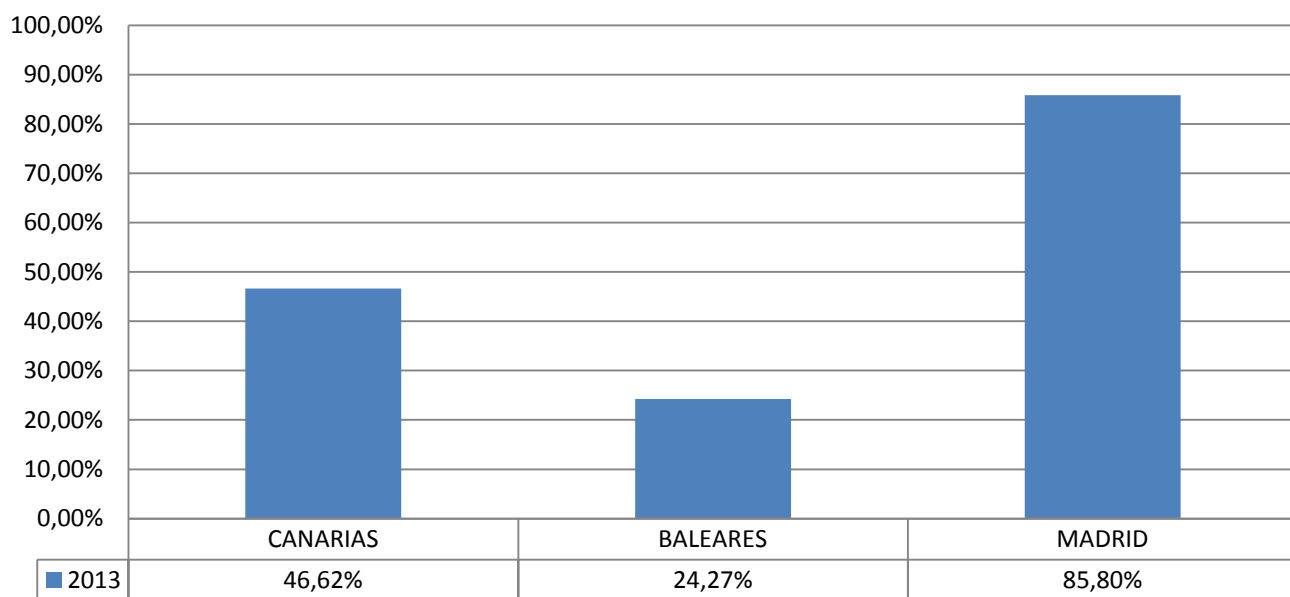
**3.2 Rentabilidad Financiera.**



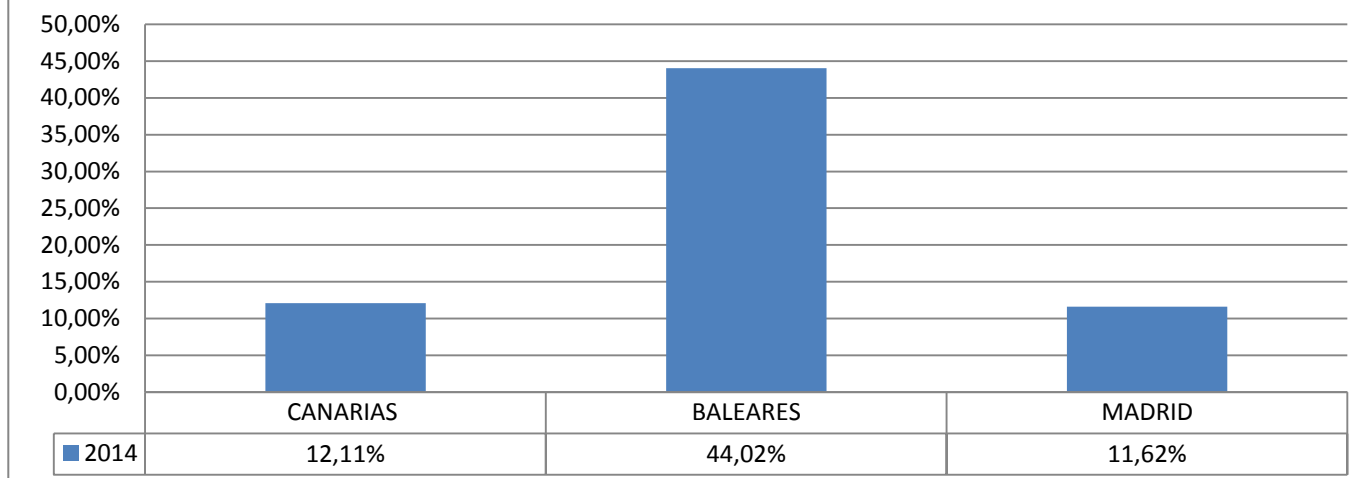
## RENTABILIDAD FINANCIERA MEDIA



## RENTABILIDAD FINANCIERA MEDIA



## RENTABILIDAD FINANCIERA MEDIA



En estas 4 graficas nos está diciendo la rentabilidad financiera media de las 10 empresas seleccionadas para realizar este análisis. Los resultados obtenidos se reflejan en las tablas en tanto por ciento.

En el año 2011 podemos observar que las empresas ubicadas en Madrid que tiene una rentabilidad financiera superior a las empresa de Canarias y Baleares.

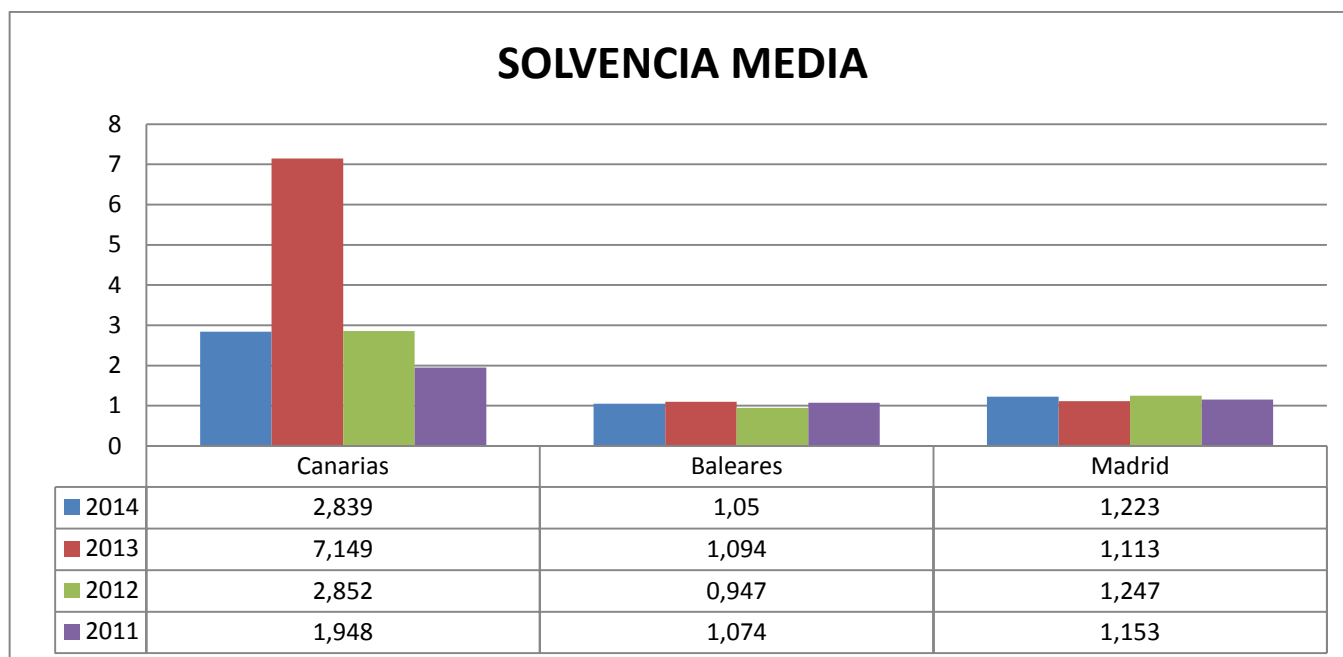
En el año 2012 podemos ver como las empresas de Madrid siguen aumentando sus valores en la rentabilidad financiera siendo superior a las empresas de Canarias y Baleares. Pero también observamos que las empresas de Canarias y Baleares han aumentado sus valores en la rentabilidad.

En el año 2013 observamos que las empresas de Madrid siguen aumentado sus valores en la rentabilidad, es decir, se mantiene superior a las de Canarias y Baleares.

En el año 2014 podemos observar como todo cambia, es decir, que las empresas de Baleares han aumentado considerablemente sus valores en la rentabilidad financiera y supera a las de Canarias y Madrid. También nos damos cuenta como las empresas de Madrid se ha desplomado sus valores en su rentabilidad financiera y eso ha podido ser porque la empresa no están obteniendo los resultados esperados.

Por esto, a partir del periodo analizado podemos decir que en general las empresa ubicadas en Madrid han sabido mantener y obtener un mayor valor en su rentabilidad financiera superando a las empresas de Canarias y Baleares, pero en el año 2014 vemos como las empresas de Baleares son las que han obtenido un mayor valor en su rentabilidad superando a las de Madrid y Canarias.

### 3.3. Solvencia



Como podemos observar en la grafica anterior nos refleja la solvencia media de las asesarías en Canarias, Baleares y Madrid. El ratio de solvencia se calcula teniendo en cuenta el activo total entre el pasivo total.

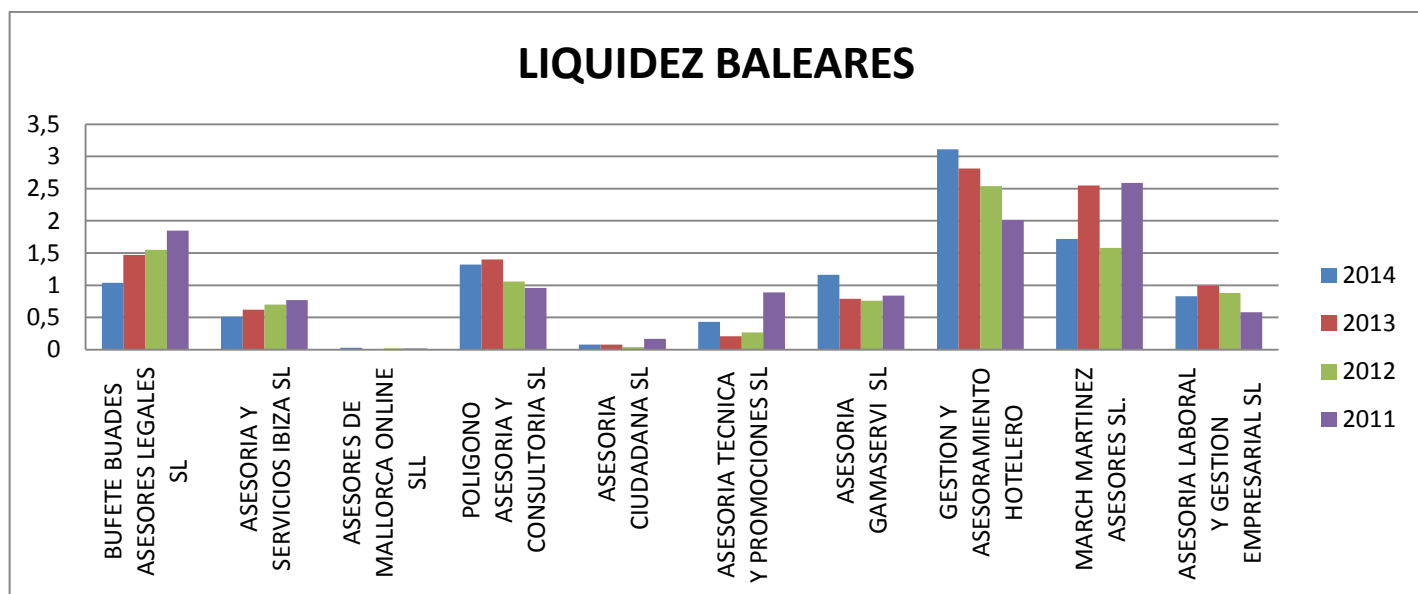
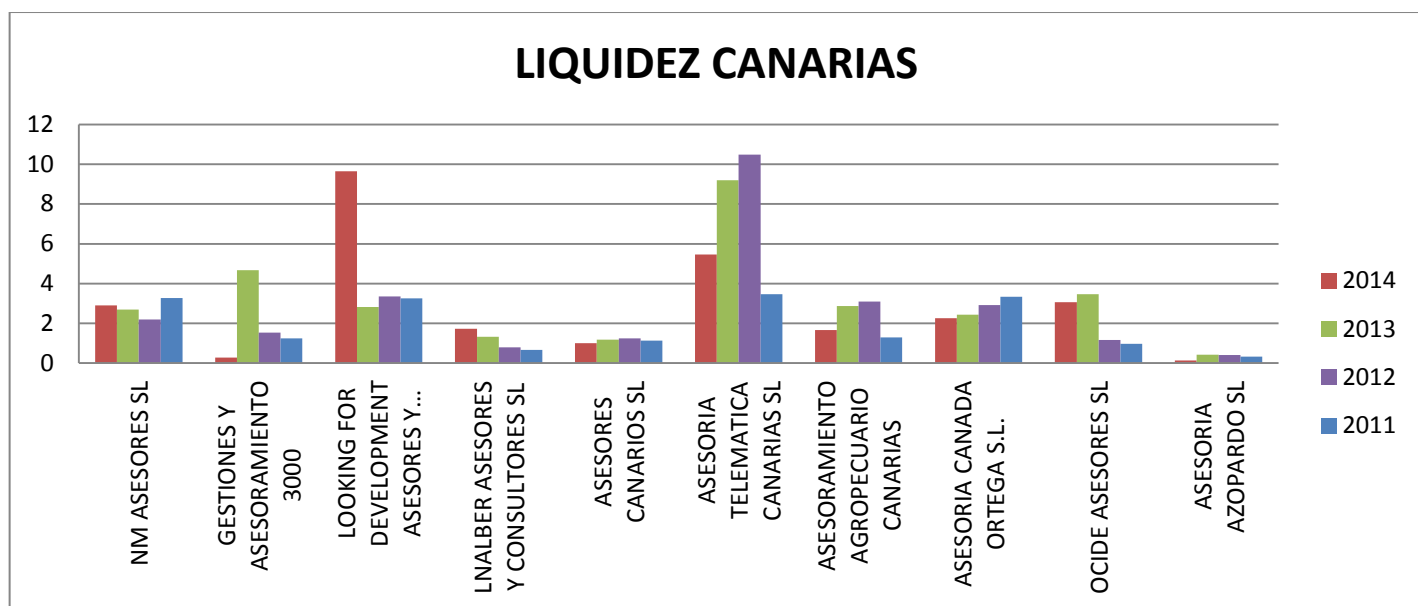
En general las tres comunidades autónomas que hemos elegido para analizar sus empresas de asesorías hemos observado que su ratio de solvencia han obtenido unos valores bueno dentro del margen que establece este ratio. Esto nos quiere decir que todas las empresas tienen un total de activo superior al total de deuda.

En Canarias podemos observar que en 2011 al 2012 los valores se han mantenido estables, pero en el 2013 se puede ver que las empresas son muchos más solventes y eso a veces puede ser perjudicial para la empresa porque tiene un exceso de activo. En 2014 los valores han vuelto a ser como en los años anteriores esto es nos quiere decir que la empresa si tuviera dificultades económicas y dejara de generar recursos podría atender a sus obligaciones con los activos.

En Baleares observamos que sus valores están en el límite del margen de este ratio. Solo destaca que en el 2012 se puede ver que el valor está por debajo del 1, esto nos puede indicar que tiene más deuda que activo. En 2013 observamos que las empresas se han podido recuperar y han atendido sus obligaciones con el activo que han generado.

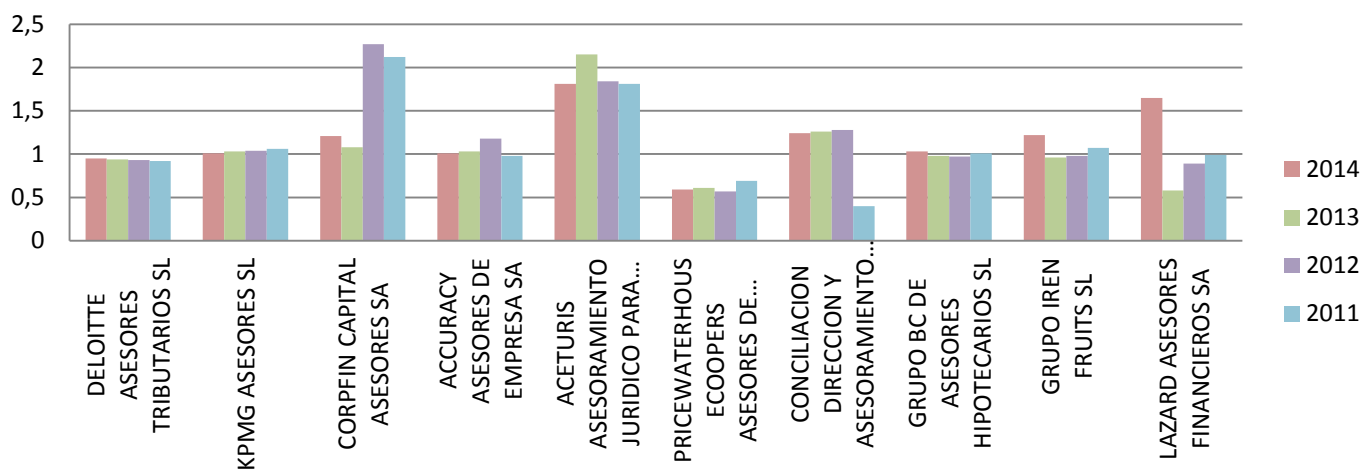
En Madrid se observa que los valores están por encima del margen establecido de este ratio, y se mantiene estable a los largo de las 4 años analizados, esto quiere decir, que el total de activo es superior al total de deuda, y que si las empresas pasaran por dificultades económicas y no generaran recursos podrían hacer frente a sus obligaciones con los activos.

### 3.4. LIQUIDEZ.

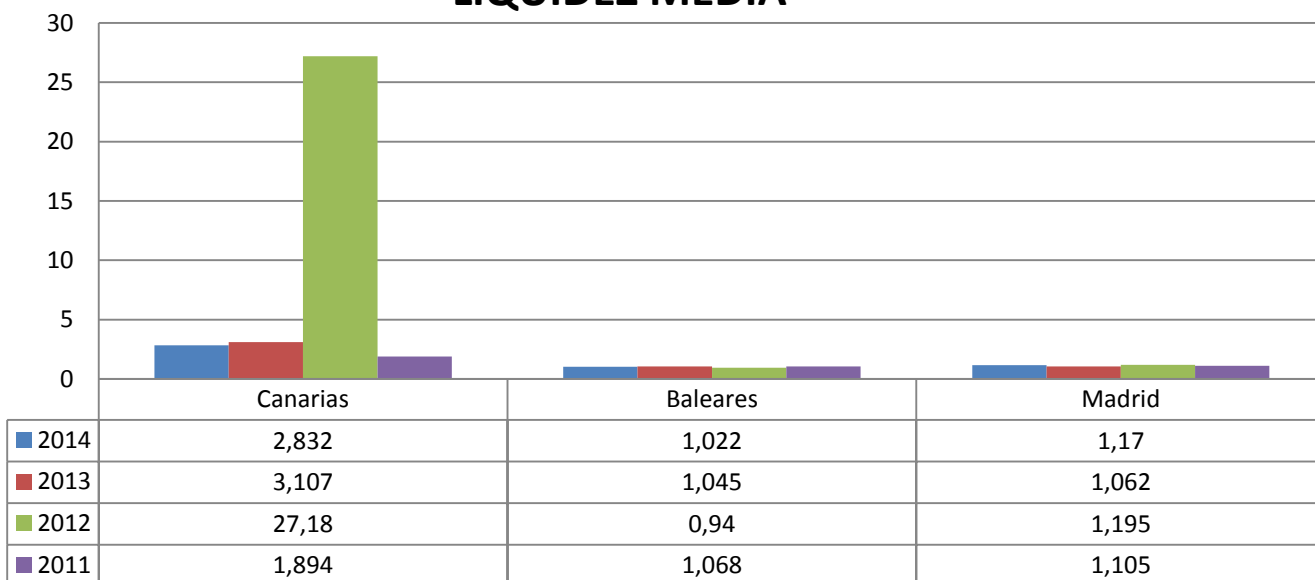




## LIQUIDEZ MADRID



## LIQUIDEZ MEDIA



La información que nos da estas graficas está referida al ratio de liquidez que se calcula dividiendo el activo corriente entre el pasivo corriente y nos indica si las empresas son capaces de hacer frente a sus obligaciones a corto plazo con los activos a corto plazo

Podemos observar que en Canarias hay 5 de las 10 empresas que tiene el ratio de liquidez por encima de 1, esto quiere decir que hay más activo corriente que pasivo corriente, y en principio si podrá atender a las obligaciones a corto plazo.

También observamos que 4 de las 10 empresas tiene un ratio de liquidez que tiene valor que ronda por encima del 1, es decir, que el activo corriente es superior que el pasivo corriente y ha podido hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, pero los años siguientes han obtenido valores por debajo del

margen establecido por este ratio y esto nos quiere decir que tiene problema de liquidez y tiene que buscar una solución para poder ser más solvente.

La asesoría Azopardo SL observamos que su ratio de liquidez es muy bajo, y esto nos dice que podría tener problemas de liquidez ya que existe más pasivo corriente que activo corriente.

En Baleares observamos que 4 de las 10 empresas que han tenido un ratio de liquidez por encima de 1, y esto nos indica que hay más activo corriente que pasivo corriente y en principio podrán ser capaces de hacer frente a sus obligaciones de pago a corto plazo.

En el resto de empresas observamos que el ratio de liquidez en todos los años están por debajo de 1, entonces esto nos indica que el activo corriente es menor al pasivo corriente, por lo tanto la empresa puede tener problemas a la hora de hacer frente a sus pagos a corto plazo.

En Madrid observamos que 4 de las 10 empresas han tenido un ratio de liquidez por encima de 1, entonces quiere decir que son capaces de hacer frente a sus obligaciones de pago a corto plazo.

El resto de las empresas se observa que sus valores de liquidez son inferiores a 1, entonces nos indica que tiene falta de liquidez y que el pasivo corriente es superior al activo corriente, y nos quiere decir que no sabe si va a ser capaz de hacer frente a sus pagos a corto plazo.

En general podemos observar en el último gráfico la liquidez media que hay entre las empresas de las tres comunidades seleccionadas. Observamos que la CCAA donde sus empresas son más solventes son las Islas Canarias en comparación con Baleares y Madrid.

## CONCLUSIONES.

En conclusión, lo que pretendo con este trabajo es poder observar las diferencias a través de su rentabilidad, solvencia y liquidez la diferencia que existe entre los archipiélagos y Madrid. Me he centrado en el sector de las asesorías porque me parece interesante saber cómo están funcionando en estos tiempos.

Una vez realizado el estudio y aplicado los términos explicados anteriormente hemos sacado en conclusión que las empresas de Canarias son las más rentables ya que sus valores de la rentabilidad económica son mejores que las otras dos muestras seleccionados. Cuando hablamos de la rentabilidad financiera hemos observado que las empresas ubicadas en Madrid son las que tiene mejores valores que las empresas de Canarias y Baleares, esto nos quiere decir que los beneficios que han obtenido se podrían repartir en dividendos o quedarse en la empresa reflejada en la partida de reservas.

En el tema de la solvencia las empresas más solventes son las de Canarias, según el ratio analizado observamos que estas empresas tiene unos valores estable durante los 4 años, es decir, que sus valores se mantienen siempre por encima del margen que ofrece este ratio y esto significa que si pasaron por dificultades económicas siempre podrán hacer frente a sus obligaciones con los activos que tienen en su poder. En cambio, en Baleares y Madrid sus valores de este ratio también están por encima de margen pero están en el límite, esto nos quiere decir que si las empresas podrían dejar de generar recursos y pasar por dificultades económicas pero podrían hacer frente a sus obligaciones de pago con los activos que ya poseen.

Cuando hablamos de liquidez observamos que las empresas de Canarias son las que mejores valores tiene en este ratio, esto nos quiere decir que tiene más activo corriente que pasivo corriente y tiene suficientes activos que se convertirían en liquidez para poder hacer frente a sus obligaciones en el mismo plazo. En cambio, Baleares y Madrid sus valores en este ratio en general está por debajo del margen establecido y esto nos indica que tiene más pasivo corriente que activo corriente y que no podrían hacer frente a las obligaciones de pago a corto plazo.

La conclusión final que he sacado de este estudio es que las empresas de asesorías que estén ubicadas en Canarias son las más solventes y las que mejores gestionan sus recursos para poder seguir con su actividad.

## BIBLIOGRAFÍA.

<http://www.definicionabc.com/general/asesoria.php>

[https://sabi-bvdinfo-com.accedys2.bbtk.ull.es/version-2016321/Search.QuickSearch.serv?\\_CID=7499&context=1FKACEZS2VA005T](https://sabi-bvdinfo-com.accedys2.bbtk.ull.es/version-2016321/Search.QuickSearch.serv?_CID=7499&context=1FKACEZS2VA005T)

<http://www.gestionyadministracion.com/asesoria>

La rentabilidad empresarial: evaluación empírica de sus factores determinantes. Autora: Ana L. González Pérez. Universidad de la Laguna.

<http://www.gestiopolis.com/que-es-solvencia-financiera-como-se-analiza>

<http://www.abanfin.com/?tit=ratio-de-solvencia-formulario-economico-financiero&name=Manuales&fid=ee0bccj>

<http://destinonegocio.com/gestion/los-tipos-de-asesoria-mas-utiles-para-un-pequeno-negocio/>

<http://www.rankia.com/blog/anfundeem/413170-liquidez-solvencia-endeudamiento>

<http://www.contabilidad-empresa.com/2012/04/estudio-de-la-rentabilidad-economica-y.html>

<http://www.asesoria-fiscal-tenerife.es/regimen-fiscal-de-canarias/>

[http://noticias.lainformacion.com/policia-y-justicia/magistratura/el-gobierno-aprueba-un-nuevo-regimen-fiscal-para-baleares\\_xRxCuwzbw4qnlzX2lUI3z4/](http://noticias.lainformacion.com/policia-y-justicia/magistratura/el-gobierno-aprueba-un-nuevo-regimen-fiscal-para-baleares_xRxCuwzbw4qnlzX2lUI3z4/)

<http://www.zec.org/es/>

[www.congreso.es/public\\_oficiales/L10/CONG/BOCG/A/BOCG-10-A-151-1.PDF](http://www.congreso.es/public_oficiales/L10/CONG/BOCG/A/BOCG-10-A-151-1.PDF)

Anexos.

Cuadro de Asesorías en las Islas Canarias.

Nombre	Rentabilidad Económica				Rentabilidad Financiera				Solvencia			
	2014	2013	2012	2011	2014	2013	2012	2011	2014	2013	2012	2011
NM ASESORES SL	7,24	1,59	10,26	5,40	10,83	2,58	13,42	7,18	2,69	2,20	3,27	2,97
GESTIONES Y ASESORAMIENTO 3000	0,23	2,07	2,12	2,74	0,49	4,60	5,72	6,93	0,54	5,54	1,78	1,42
LOOKING FOR DEVELOPMENT ASESORES Y CONSULTORES SL	-20,62	1,99	9,10	8,43	-22,97	3,07	12,94	12,10	9,64	2,83	3,35	3,26
LNALBER ASESORES Y CONSULTORES SL	1,42	4,78	0,38	1,38	50,02	348,99	-11,56	-38,31	1,73	1,33	0,79	0,66
ASESORES CANARIOS SL	3,11	-1,85	1,78	3,10	9,15	-5,04	4,47	10,03	1,01	1,18	1,24	1,14
ASESORIA TELEMATICA CANARIAS SL	10,15	10,24	12,97	16,38	12,35	13,30	16,70	23,67	5,46	9,20	10,48	3,46
ASESORAMIENTO AGROPECUARIO CANARIAS	6,35	16,83	35,73	15,66	11,34	25,21	54,65	26,32	1,86	2,93	3,12	1,96
ASESORIA CANADA ORTEGA S.L.	-2,26	0,36	-0,13	-0,36	-4,45	0,73	-0,28	-0,77	2,26	2,43	2,92	3,34
OCIDE ASESORES SL	10,58	9,35	9,55	-11,44	29,98	32,93	37,23	-81,56	3,07	3,46	1,16	0,97
ASESORIA AZOPARDO SL	7,46	10,32	8,18	8,06	24,37	39,84	45,02	65,23	0,13	0,42	0,41	0,33
ASESORIA JURIDICA GABINO RAMOS	20,09	18,57	15,64	18,16	20,95	19,21	16,89	20,38	12,02	15,07	7,50	4,58
BLAZUL ASESORES SL	7,89	5,58	9,11	10,14	13,10	10,96	20,38	25,68	0,92	0,78	0,70	0,53
NESAGA ASESORES SOCIEDAD LIMITADA.	3,20	19,07	3,63	3,20	8,85	48,68	11,46	8,85	2,13	1,45	1,06	2,13
DELGADO-YUMAR ASESORES SL	4,67	4,90	4,06	-2,52	8,80	11,85	9,00	-6,04	11,84	1,36	20,19	21,99
GESTION Y ASESORAMIENTO TECNICO CANARIO SL	-27,59	-13,28	-63,84	-15,23	-34,75	-15,85	-79,67	-17,01	4,68	6,00	4,92	9,41
FHC ASESORES Y CONSULTORES SL	1,29	-1,66	-4,52	0,40	1,46	-1,92	-5,36	0,60	68,21	27,30	13,30	6,61
ASESORIA ROGADI SL	5,35	3,32	-2,41	3,87	34,47	31,56	-32,24	36,67	3,15	2,03	1,62	2,35
ASESORIA LABORAL LITO YANES SL	13,93	4,88	1,57	-110,99	-24,35	-6,31	-1,89	149,28	0,15	0,06	0,04	0,07
ACOSI ASESORES SL	25,81	41,90	16,40	29,40	36,70	60,39	35,42	34,18	7,83	4,16	2,00	6,65
PINILLA Y LOPEZ ASESORES SL	-15,84	1,36	-2,21	-6,54	-18,56	1,56	-2,58	-7,96	16,24	21,85	22,03	11,51
ASESORIA ATAMAN SLP.	49,79	-2,44	20,57	-46,20	-81,11	4,27	-46,97	85,89	0,31	0,42	0,48	0,35
ASESORAMIENTO SALMIR SL	5,93	3,25	1,07	3,34	5,99	3,31	1,09	3,41	40,44	23,41	28,89	15,35
PROMOCIONES Y ASESORAMIENTO PARQUE-RAMBLA SL	0,32	0,35	-2,20	-3,13	-0,53	-0,56	3,55	5,23	0,05	0,01	0,03	0,03
J. & E. RDGUEZ FERRER ASESORES SOCIEDAD LIMITADA.	6,03	26,31	21,25	-1,50	6,65	28,09	21,35	-1,50	7,87	12,66	126,43	
APEMI ASESORES SL PROFESIONAL	-13,03	4,18	-11,03	-6,22	-84,52	14,52	-39,87	-21,34	0,91	1,05	0,86	0,90
ASESORIA MORALES Y GARCIA SL	0,33	-0,04	1,45	2,47	1,25	-0,17	5,85	10,79	2,98	0,11	0,11	0,10
ASESORES CANARIOS TELEFONICA SL	21,05	-6,67	-2,78	-0,29	24,37	-14,30	-5,82	-0,62	7,64	1,67	1,73	1,75
ASESORIA LABORAL JUAN RODRIGUEZ RODRIGUEZ SL	12,07	39,54	9,93	76,08	17,68	62,64	21,61	85,06	2,41	2,02	1,85	9,47
MAR ASESORES Y CONSULTORES SL	3,65	33,13	64,80	-120,06	7,41	48,70	96,03	-165,79	1,80	2,97	3,20	0,69
ASESORIA ABREU Y ASOCIADOS SL	13,50	-9,84	10,90	14,41	15,39	-11,54	12,89	17,20	8,00	6,46	6,29	5,88

### Cuadro de las Asesorías Islas Baleares.

Nombre	Rentabilidad Económica				Rentabilidad Financiera				Solvencia			
	2014	2013	2012	2011	2014	2013	2012	2011	2014	2013	2012	2011
BUFETE BUADES ASESORES LEGALES SL	64,18	50,91	52,60	43,38	337,40	127,25	126,32	86,39	1,04	1,47	1,55	1,85
ASESORIA Y SERVICIOS IBIZA SL	-3,90	-2,31	-0,66	-8,44	-12,25	-7,43	-2,13	-30,18	0,51	0,62	0,70	0,77
ASESORES DE MALLORCA ONLINE SLL	-9,47	-5,65	-19,63	-26,55	33,24	29,11	27,45	35,50	0,03	0,00	0,02	0,02
POLIGONO ASESORIA Y CONSULTORIA SL	3,48	2,49	1,48	0,79	6,30	4,60	3,36	2,08	1,32	1,40	1,06	0,96
ASESORIA CIUDADANA SL	192,09	-177,19	-275,39	-54,02	-21,98	20,66	27,46	23,73	0,08	0,08	0,04	0,17
ASESORIA TECNICA Y PROMOCIONES SL	19,64	-7,94	-29,78	-0,77	31,84	-16,98	-55,95	-1,23	0,43	0,21	0,27	0,89
ASESORIA GAMASERVI SL	3,24	1,15	14,22	0,19	38,88	9,39	99,74	13,28	1,20	0,85	0,83	0,90
GESTION Y ASESORAMIENTO HOTELERO	2,40	2,92	1,78	2,63	2,85	3,73	2,40	3,50	3,22	2,86	2,54	2,01
MARCH MARTINEZ ASESORES SL.	1,27	34,11	11,02	18,04	2,79	55,95	27,65	26,95	1,84	2,55	1,58	2,59
ASESORIA LABORAL Y GESTION EMPRESARIAL SL	14,31	10,15	9,24	8,45	21,16	16,43	16,71	16,53	0,83	0,99	0,88	0,58
DOLPHIN ASESORES SL	37,03	4,73	5,75	1,10	114,44	9,88	12,10	5,55	1,44	3,09	4,80	1,30
ASESORIA COMPANY SALVA SL	9,66	19,14	18,38	12,28	9,95	20,11	19,58	12,60	33,15	20,33	15,58	35,81
ASESORIA MUSON SL	5,59	3,85	5,32	11,79	6,24	4,13	5,68	12,50	4,22	6,03	15,25	16,78
POZUELO & BAEZA ASESORES S.L.	-0,94	3,37	8,76	1,79	-1,90	6,54	16,02	3,63	3,16	4,89	16,61	12,10
ISIDRO MAESTRE ASESORIA SL	9,08	-1,41	12,39	3,48	9,89	-1,51	13,76	4,62	6,06	6,59	4,72	2,83
ARUM ASESORES SL	5,02	-0,34	-2,91	9,72	6,46	18,16	189,52	740,90	4,49	0,54	0,55	0,56
BALEARES ASESORIA TECNICA SL	4,03	-2,32	10,61	16,46	48,63	-38,81	78,86	53,11	1,02	0,98	1,10	1,38
RIUSECH ASESORES SOCIEDAD LIMITADA	4,25	3,99	2,90	2,14	5,20	5,12	3,88	2,95	7,67	3,08	2,07	1,73
ASESORAMIENTO Y GESTION CONTABLE PORTIXOL SL	-1,59	-0,43	0,38	1,26	-12,28	-2,34	2,24	7,74	0,10	0,21	0,28	0,30
VIDAL ASESORES TRIBUTARIOS SL	0,64	-0,02	0,53	0,22	3,68	-0,10	2,54	1,73	0,22	0,46	0,74	1,05
HOMDOS ASESORIA TECNICA SL	15,06	13,90	17,56	5,72	39,50	37,14	58,06	24,28	1,55	1,41	1,30	0,94
ASESORIA FREGINAL SOCIEDAD LIMITADA	-27,52	-54,44	-9,81	-50,28	24,18	54,56	17,44	106,21	0,11	0,09	0,24	0,26
AUREN ASESORES PMI SL	0,71	4,07	1,70	-0,34	2,37	5,60	2,32	-0,42	1,39	3,42	3,51	5,19
ESTUDIOS MERCANTILES Y ASESORIA CONTABLE SL	8,46	1,07	5,97	12,76	26,31	4,45	24,95	73,49	0,91	0,83	0,89	0,82
ALCUDIA ASESORES SL	4,09	6,37	9,68	8,01	4,56	7,02	10,65	8,60	17,42	15,62	12,20	15,74
INGENIERIA Y ASESORIA DE ENERGIAS RENOVABLES SL	-4,27	3,66	16,12	19,94	-5,14	4,39	20,00	24,05	5,92	6,07	5,15	5,85
CONFALIA ASESORES DE EMPRESA SL	5,27	6,73	4,55	-3,44	11,83	16,14	10,73	-9,66	1,04	0,99	1,35	1,27
ASESORIA LOSA & PERALTA SL	10,70	6,29	2,06	14,44	27,81	23,61	16,07	91,27	1,87	1,25	1,36	3,14
GESTAX ASESORIA DE EMPRESAS SL	3,53	-11,64	-26,25	-16,62	-4,12	13,09	30,20	30,84	0,40	0,28	0,31	0,60
PSEDANO ASESORES SLP	11,62	13,05	20,47	21,54	16,30	19,06	34,06	40,35	5,86	4,95	5,52	2,62

**Cuadro de Asesorías en Madrid.**

Nombre	Rentabilidad Económica				Rentabilidad Financiera				Solvencia			
	2014	2013	2012	2011	2014	2013	2012	2011	2014	2013	2012	2011
DELOITTE ASESORES TRIBUTARIOS SL	4,57	2,60	-0,02	-0,08	814,79	418,93	-2,96	-14,20	0,94	0,93	0,92	1,00
KPMG ASESORES SL	0,04	0,01	0,32	0,00	21,67	4,21	137,21	3,23	1,03	1,04	1,06	1,04
CORPFIN CAPITAL ASESORES SA	20,41	-14,26	1,70	3,51	84,84	-73,42	2,96	5,92	1,21	1,08	2,27	2,12
ACCURACY ASESORES DE EMPRESA SA	-2,18	4,69	31,88	14,07	-10,89	26,99	143,39	260,58	1,01	1,03	1,18	0,98
ACETURIS ASESORAMIENTO JURIDICO PARA AGENCIAS DE VIAJES SL	-6,71	-8,83	-9,49	10,46	-14,84	-16,18	-19,93	22,68	1,81	2,15	1,84	1,81
PRICEWATERHOUSECOOPERS ASESORES DE NEGOCIOS SL	8,17	10,51	1,23	3,21	90,63	87,27	14,46	29,13	1,08	1,11	1,05	1,11
CONCILIACION DIRECCION Y ASESORAMIENTO SL	-1,39	-1,37	0,01	6,64	-6,81	-6,39	0,03	22,90	1,24	1,26	1,28	0,40
GRUPO BC DE ASESORES HIPOTECARIOS SL	2,89	1,20	0,73	0,21	12,88	4,91	4,07	0,94	1,03	0,98	0,98	1,01
GRUPO IREN FRUITS SL	6,48	7,50	2,98	6,67	30,83	77,37	49,97	67,49	1,23	0,97	1,00	1,07
LAZARD ASESORES FINANCIEROS SA	28,94	-25,47	4,66	-9,70	143,16	334,39	45,21	-228,57	1,65	0,58	0,89	0,99
J BRICEÑO Y ASOCIADOS ASESORES SL	2,49	3,07	-0,18	-3,52	2,49	3,08	-0,19	-4,07	881,12	241,09	122,99	12,22
VIAJES AMEDIDA ASESORES SL	26,13	36,34	35,89	30,07	47,07	67,32	69,52	69,46	2,08	2,09	1,97	1,68
MAPE ASESORES SA	12,83	11,54	10,98	17,80	20,47	19,22	22,57	35,08	2,57	2,36	1,85	1,91
COMERCIAL DE SUMINISTROS Y ASESORIA TECNICA	11,58	5,12	7,26	6,60	19,16	13,56	13,96	23,39	2,50	1,59	2,05	1,39
ASESORIA Y SERVICIOS PARA LA INICIATIVA EMPRENDEDORA SL	0,02	-45,89	-80,32	10,44	-0,01	36,82	153,57	31,27	0,16	0,44	0,53	0,99
ASESORIA VERTICE SL	0,43	0,39	0,62	0,72	0,43	0,39	0,62	0,72	42,96	41,39	19,57	14,89
BDO AUDIBERIA ABOGADOS Y ASESORES SLP	1,57	1,46	2,19	1,46	14,20	11,18	13,93	8,51	1,36	1,40	1,54	1,76
GAVAL ASESORES SL	-1.548,37	-1.051,56	-9.466,59	-2.649,65	13,61	15,22	29,00	45,07	0,01	0,01	0,00	0,01
ASTEX ASESORAMIENTO DE ESTUDIOS SA	1,00	1,72	3,54	6,56	1,00	1,72	3,54	6,56	0,87	1,27	1,27	1,18
ASESORAMIENTO GESTION REHABILITACION Y ARQUITECTURA SLP	-6,94	-10,55	4,74	-1,17	-8,01	-12,06	5,68	-1,24	0,82	1,19	1,21	2,03
ATTITUDE ASESORES SL	10,14	6,53	12,87	-14,46	21,52	7,38	16,23	-18,43	0,58	2,30	1,39	0,71
BANKINTER CONSULTORIA ASESORAMIENTO SA	1,94	0,54	1,99	-0,14	2,00	0,55	2,03	-0,14	2,79	3,67	18,53	30,14
COMPANIA PARA EL ASESORAMIENTO Y DESARROLLO EMPRESARIAL CADE SL	8,09	9,56	19,28	22,76	8,12	9,63	20,30	23,20	353,69	130,77	19,93	52,85
ABANTE ASESORES GESTION SGIC SA	37,40	39,85	21,83	18,34	54,97	85,79	28,28	21,96	4,12	1,85	4,68	23,68
ENVIRA SOSTENIBLE SA	11,28	12,73	14,87	10,44	13,65	15,67	19,31	13,92	4,30	5,28	5,04	4,64
CECA ASESORES Y PROYECTOS SL	21,47	-1,66	-2,92	-3,59	-35,26	5,24	10,31	15,38	3,61	1,14	1,24	1,12
ASESORIA Y CONTROL ECONOMICO RTA MANAGEMENT SL	0,30	1,05	4,18	4,35	11,31	11,38	64,63	76,13	1,01	1,07	1,04	1,03
GEORAMIUM ASESORIA Y SOLUCIONES TECNOLOGICAS SL	2,37	48,07	77,97	-39,10	2,37	52,86	111,76	-1.002,73	1.815,48	11,03	3,31	1,04
GARRIDO ABOGADOS Y ASESORES FISCALES	91,09	61,68	54,86	66,25	138,01	258,66	134,73	201,75	2,74	1,16	1,48	1,26
CIES GESTION Y ASESORAMIENTO SOCIEDAD LIMITADA.	-2,29	-2,84	0,56	-0,48	-13,74	-16,57	2,87	-2,37	0,20	0,57	0,66	1,21

## RATIO DE ALPALANCAMIENTO.

<b>Nombre</b>	<b>Islas Canarias</b>			
	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
NM ASESORES SL	30,84	33,12	38,41	23,59
GESTIONES Y ASESORAMIENTO 3000	52,53	55,00	63,04	60,47
LOOKING FOR DEVELOPMENT ASESORES Y CONSULTORES SL	10,22	35,04	29,68	30,34
LNALBER ASESORES Y CONSULTORES SL	97,16	98,63	103,31	103,60
ASESORES CANARIOS SL	66,03	63,35	60,10	69,06
ASESORIA TELEMATICA CANARIAS SL	17,75	23,03	22,32	30,78
ASESORAMIENTO AGROPECUARIO CANARIAS	43,99	33,22	34,62	40,48
ASESORIA CANADA ORTEGA S.L.	49,23	51,31	52,67	53,74
OCIDE ASESORES SL	64,72	71,60	74,36	85,97
ASESORIA AZOPARDO SL	69,38	74,09	81,84	87,65

## RATIO DE LIQUIDEZ

<b>Nombre</b>	<b>Islas Canarias</b>			
	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
NM ASESORES SL	2,90	2,69	2,20	3,27
GESTIONES Y ASESORAMIENTO 3000	0,28	4,67	1,53	1,24
LOOKING FOR DEVELOPMENT ASESORES Y CONSULTORES SL	9,64	2,83	3,35	3,26
LNALBER ASESORES Y CONSULTORES SL	1,73	1,32	0,79	0,66
ASESORES CANARIOS SL	1,01	1,18	1,24	1,14
ASESORIA TELEMATICA CANARIAS SL	5,46	9,20	10,48	3,46
ASESORAMIENTO AGROPECUARIO CANARIAS	1,66	2,87	3,10	1,30
ASESORIA CANADA ORTEGA S.L.	2,26	2,43	2,92	3,34
OCIDE ASESORES SL	3,07	3,46	1,16	0,97
ASESORIA AZOPARDO SL	0,13	0,42	0,41	0,33



## RATIO DE APALANCAMIENTO.

<b>Nombre</b>	<b>Islas Baleares</b>			
	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
BUFETE BUADES ASESORES LEGALES SL	80,98	59,99	58,36	49,79
ASESORIA Y SERVICIOS IBIZA SL	68,19	68,88	68,95	72,02
ASESORES DE MALLORCA ONLINE SLL	128,49	119,43	171,50	174,79
POLIGONO ASESORIA Y CONSULTORIA SL	44,69	45,83	55,90	62,05
ASESORIA CIUDADANA SL	973,98	957,69	1.103,03	327,66
ASESORIA TECNICA Y PROMOCIONES SL	38,32	53,21	46,77	37,37
ASESORIA GAMASERVI SL	91,68	87,71	85,74	98,60
GESTION Y ASESORAMIENTO HOTELERO	15,85	21,56	26,02	24,97
MARCH MARTINEZ ASESORES SL.	54,46	39,03	60,15	33,06
ASESORIA LABORAL Y GESTION EMPRESARIAL SL	32,37	38,24	44,70	48,86

## RATIO DE LIQUIDEZ

<b>Nombre</b>	<b>Islas Baleares</b>			
	<b>2014</b>	<b>2013</b>	<b>2012</b>	<b>2011</b>
BUFETE BUADES ASESORES LEGALES SL	1,04	1,47	1,55	1,85
ASESORIA Y SERVICIOS IBIZA SL	0,51	0,62	0,70	0,77
ASESORES DE MALLORCA ONLINE SLL	0,03	0,00	0,02	0,02
POLIGONO ASESORIA Y CONSULTORIA SL	1,32	1,40	1,06	0,96
ASESORIA CIUDADANA SL	0,08	0,08	0,04	0,17
ASESORIA TECNICA Y PROMOCIONES SL	0,43	0,21	0,27	0,89
ASESORIA GAMASERVI SL	1,16	0,79	0,76	0,84
GESTION Y ASESORAMIENTO HOTELERO	3,11	2,81	2,54	2,01
MARCH MARTINEZ ASESORES SL.	1,72	2,55	1,58	2,59
ASESORIA LABORAL Y GESTION EMPRESARIAL SL	0,83	0,99	0,88	0,58

## RATIO DE APALANCAMIENTO

### MADRID

Nombre	2014	2013	2012	2011
DELOITTE ASESORES TRIBUTARIOS SL	99,47	99,44	99,38	99,40
KPMG ASESORES SL	97,36	99,82	99,80	99,77
CORPFIN CAPITAL ASESORES SA	75,94	80,57	42,39	40,81
ACCURACY ASESORES DE EMPRESA SA	79,98	82,64	77,77	94,60
ACETURIS ASESORAMIENTO JURIDICO PARA AGENCIAS DE VIAJES SL	54,80	45,40	52,36	53,88
PRICEWATERHOUSECOOPERS ASESORES DE NEGOCIOS SL	90,99	87,96	91,52	88,99
CONCILIACION DIRECCION Y ASESORAMIENTO SL	79,65	78,62	77,88	71,03
GRUPO BC DE ASESORES HIPOTECARIOS SL	77,55	75,59	81,96	77,05
GRUPO IREN FRUITS SL	79,00	90,30	94,04	90,11
LAZARD ASESORES FINANCIEROS SA	79,79	107,62	89,68	95,75

## RATIO DE LIQUIDEZ

### MADRID

Nombre	2014	2013	2012	2011
DELOITTE ASESORES TRIBUTARIOS SL	0,95	0,94	0,93	0,92
KPMG ASESORES SL	1,01	1,03	1,04	1,06
CORPFIN CAPITAL ASESORES SA	1,21	1,08	2,27	2,12
ACCURACY ASESORES DE EMPRESA SA	1,01	1,03	1,18	0,98
ACETURIS ASESORAMIENTO JURIDICO PARA AGENCIAS DE VIAJES SL	1,81	2,15	1,84	1,81
PRICEWATERHOUSECOOPERS ASESORES DE NEGOCIOS SL	0,59	0,61	0,57	0,69
CONCILIACION DIRECCION Y ASESORAMIENTO SL	1,24	1,26	1,28	0,40
GRUPO BC DE ASESORES HIPOTECARIOS SL	1,03	0,98	0,97	1,01
GRUPO IREN FRUITS SL	1,22	0,96	0,98	1,07
LAZARD ASESORES FINANCIEROS SA	1,65	0,58	0,89	0,99

**Cuadro de las Medias de las Empresas Canarias.**

	2011	2012	2013	2014
Rentabilidad Económica Media	4,935%	8,994%	5,568%	2,366%
Rentabilidad Financiera Media	3,082%	17,831%	46,62%	12,11%
Solvencia Media	1,948	2,852	7,149	2,839
Liquidez Media	1,894	27,18	3,107	2,832

**Cuadro de las Medias de las Empresas IIs Baleares.**

	2011	2012	2013	2014
Rentabilidad Económica Media.	-1,62%	-23,51%	-9,13%	28,72%
Rentabilidad Financiera Media	7,655%	27,30%	24,27%	44,02%
Solvencia Media	1,074	0,947	1,094	1,05
Liquidez Media.	1,068	0,94	1,045	1,022

**Cuadro de las Medias de las Empresas de Madrid.**

	2011	2012	2013	2014
Rentabilidad Económica Media	3,5%	3,4%	2,342%	6,122%
Rentabilidad Financiera Media	17,01%	37,44%	85,80%	11,62%
Solvencia Media	1,153	1,247	1,113	1,223
Liquidez Media	1,105	1,195	1,062	1,17