

ANÁLISIS TÉCNICO DE LA INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN EN ESPAÑA, MADRID Y CANARIAS.

Technical report of food industry in Spain, Madrid and Canary Islands.

Autor/a: D/D^a Daniel Vega Rodríguez

Tutor/a: D/D^a Carlos Sergio García Suárez

Grado en Contabilidad y Finanzas, curso 2020/2021

Convocatoria: Marzo

Fecha: 15/03/2021

ÍNDICE	pág.
0. Resumen	3
1. La industria de la alimentación	4
1.1. Objetivos de la industria de alimentaria	4
1.2. Órganos públicos intervinientes en la industria alimentaria	4-5
1.3. Federación Española de la Industria de Alimentación y Bebidas (FIAB)	5
1.4. Sector industrial de la alimentación en España	5-6
1.4.1. Subsectores de la industria de alimentación y bebidas	6-9
1.4.2. La situación de España	9
1.4.2.1. La industria alimentaria, Madrid y Canarias	9-10
2. Extracción de datos	10-11
3. Ratios financieras	11-19
4. Conclusiones del análisis	19-21
5. Bibliografía	22-23
ANEXO 1 – NUMERO DE EMPRESAS, INDUSTRIA ALIMENTARIA. SUBSECTORES	24
ANEXO 2 – INDICADORES INDUSTRIA ALIMENTARIA. AUTONOMÍAS	25
ANEXO 3 – NUMERO DE EMPRESAS, INDUSTRIA ALIMENTARIA. AUTONOMÍAS	26

ÍNDICE DE TABLAS Y GRÁFICOS	pág.
Gráfico 1. Ocupación sobre industria alimentaria y de bebidas	6
Gráfico 2. Valor de actividad sobre industria alimentaria y de bebidas	7
Gráfico 3. Número de empresas sobre industria alimentaria y de bebidas	8
Gráfico 4. Inmovilizado material 2015 – 2018	13
Gráfico 5. Existencias 2015 – 2018	13
Gráfico 6. Endeudamiento 2015 – 2018	14
Gráfico 7. Endeudamiento a corto plazo 2015 – 2018	14
Gráfico 8. Rentabilidad económica 2015 – 2018	15
Gráfico 9. Rentabilidad financiera 2015 – 2018	15
Gráfico 10. Ratio liquidez 2015 – 2018	16
Gráfico 11. Ratio tesorería 2015 – 2018	16
Gráfico 12. Ratio solvencia 2015 – 2018	17
Gráfico 13. Fondo de maniobra 2015 – 2018	17
Gráfico 14. Estructura de activos 2015 – 2018	18
Gráfico 15. Tamaño 2015 – 2018	18
Gráfico 16. Crecimiento 2016 – 2018	19
Tabla anexo 1. Número de empresas. Por subsector y estrato de asalariados (01/01/2019)	
Tabla anexo 2. Indicadores de la industria alimentaria por autonomía	
Tabla anexo 3. Número de empresas. Por autonomía y estrato de asalariados (01/01/2019)	

0. RESUMEN

Este informe de carácter técnico analiza el sector alimentario y de fabricación de bebidas en España, concretamente en las comunidades autónomas de Madrid y Canarias, y consta de un análisis comparativo de la situación en ambos territorios. El informe incorpora una introducción a la industria alimentaria, sus objetivos y los órganos que lo regulan; una breve descripción de los diferentes subsectores que la conforman y sus características más destacadas. Además, consta de una descripción de las ratios empleadas en el análisis, una selección de la muestra que incluye empresas de entre 200 y 499 trabajadores en nómina, entre 2015 – 2018, y los resultados obtenidos con su representación gráfica para España, Madrid y Canarias. En las conclusiones, se observa una situación inestable en la industria canaria: mantiene ratios volátiles y un crecimiento inestable en comparación con el territorio madrileño, que goza de mejor salud financiera sin riesgo de escasez de liquidez.

Palabras clave: sector secundario, industria alimentaria, Canarias, Madrid.

0. ABSTRACT

This technical report analyses the industry of food and beverage in two autonomous regions of Spain: Madrid and the Canary Islands. Furthermore, it provides a comparative analysis between both. The report features an introduction to the food industry; its objectives and regulatory institutions; a brief description of its different subsectors; and its most relevant characteristics. Moreover, it is presented a brief description of the ratios which have been employed in the analysis; a sample selection which includes companies with a number of 200 – 499 employees between years 2015 – 2018; and the final results along with their graphical representation for Spain, Madrid, and the Canaries. To conclude, an unstable situation is observed for the Canarian industry, which keeps volatile ratios and unstable growth compared to Madrid. The capital region features better financial health, with no lack of liquidity risk.

Keywords: Secondary sector, food industry, Canary Islands, Madrid.

1. LA INDUSTRIA DE LA ALIMENTACIÓN

A continuación, se establecen las distintas características del sector y sus objetivos como industria en general, y sector alimentario en particular. Se conocen así, los principales organismos públicos encargados de la supervisión del sector, y el marco estratégico publicado en 2014 con horizonte 2020. Se da a conocer la Federación Española de Industrias de Alimentación y Bebidas; institución desarrolladora de un informe anual que describe la situación de la industria alimentaria española. Los distintos subsectores que conforman la industria alimentaria son delimitados, con el objetivo establecer un marco conceptual concreto, ajustado a las definiciones utilizadas en España. Y finalmente, es brevemente concretada la situación de la Comunidad de Madrid y Canarias.

1.1 OBJETIVOS DE LA INDUSTRIA ALIMENTARIA

La industria de la alimentación es una de las industrias descritas y reguladas por la Ley 21/1992, de 16 de julio, de industria (BOE, 1992). Ley encargada de “establecer las bases de ordenación del sector industrial” en España; el fin que esta persigue son cuatro puntos comunes a todo el sector industrial:

1. “Garantía y protección del ejercicio de la libertad de empresa industrial.”
2. “Modernización, promoción industrial y tecnológica, innovación y mejora de la competitividad.”
3. “Seguridad y calidad industriales.”
4. “Responsabilidad industrial.”

La ley recoge la importancia de la innovación y modernización que está depositada en la Administración del Estado y de las Comunidades Autónomas, que deben implementar a través de programas dirigidos a la industria con el objetivo de fomentar el desarrollo tecnológico, promover la formación de profesionales, y reducir el impacto medioambiental.

1.2. ORGANOS PÚBLICOS INTERVINIENTES EN LA INDUSTRIA ALIMENTARIA

La industria alimentaria y de bebidas es un sector con gran influencia sobre su entorno: produce efectos sobre la salud de sus consumidores, utiliza maquinaria para desarrollar una actividad industrial que tiene efectos sobre el medioambiente. Por esta razón son varios ministerios los responsables que publican la normativa que regula su situación reglamentaria, para aclarar las posiciones de los productores y consumidores.

El Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación; según el Real Decreto 430/2020, de 3 de marzo: es el departamento ministerial encargado de la administración “en materia de recursos agrícolas, ganaderos y pesqueros, de industria agroalimentaria, de desarrollo rural y de alimentación”. Así como “establecer y desarrollar directrices políticas de ordenación de las producciones e instalaciones agrarias”. Desempeña un papel fundamental desde la administración pública para el sector primario dirigido a la alimentación.

Ministerio de Industria, Comercio y Turismo; según el Real Decreto 998/2018, de 3 de agosto: es el departamento ministerial de España, al que compete la “formulación de la política comercial bilateral”, así como establecer las relaciones comerciales entre España y resto de países.

Ministerio de Sanidad; según el Real Decreto 735/2020, de 4 de agosto: solía centrar su atención en la creación de la política sanitaria desde el gobierno. Desde el traspaso de competencias a las Comunidades Autónomas está encargado de la “Dirección General de Salud Pública”; que incluye la supervisión en materia de salud pública y el establecimiento de estándares de calidad para los productos destinados al consumo humano.

Ministerio de Transición Ecológica y Reto Demográfico; según el Real Decreto 500/2020, de 28 de abril: es creado durante la última legislatura, y le compete “luchar contra el cambio climático”, a través de políticas de prevención y protección del territorio natural del nuestro país. Así como la “prevención de la contaminación”, lo que la relaciona con la industria de España. De igual manera, la agricultura y ganadería se ven afectadas por este ministerio por su impacto sobre el entorno natural.

Existen más ministerios con importancia relativa a normativas de la industria alimentaria como pueden ser el Ministerio de Consumo, órgano que vela por la seguridad de los consumidores entre los que se incluyen los clientes del sector que nos ocupa. Aun así, la participación de estos ministerios es menor, y, sus planes y normativas suelen desarrollarse en colaboración con los organismos ya nombrados.

El Plan Nacional de Control Oficial de la Cadena Alimentaria (PNCOCA), es ejemplo de colaboración entre ministerios: desarrollado conjuntamente por los Ministerios de Agricultura, Pesca y Alimentación; Sanidad, y Consumo. Dicho plan fue aprobado a finales de 2015, dotando de un marco de acción concreto a los sistemas de control sobre alimentos y piensos. Es de obligada formulación para todos los Estados miembros de la Unión Europea, comprometidos a desarrollar un plan nacional de control multianual.

1.3. FEDERACIÓN ESPAÑOLA DE INDUSTRIAS DE ALIMENTACIÓN Y BEBIDAS (FIAB)

Desde el año 1977 la Federación Española de Industrias de la Alimentación y Bebidas (FIAB) es una institución de carácter representativo del sector industrial en España formada por medio centenar de asociaciones que se afilian a la Confederación Española de Organizaciones Empresariales (CEOE) y se integra en 1986 en la Confederación Europea de Industrias Agroalimentarias (FoodDrinkEurope).

Su objetivo es la defensa y la protección de los intereses sectoriales frente a las Administraciones nacionales e internacionales, para anticipar las potenciales adversidades del sector de la alimentación en un futuro próximo.

Esta institución es también la encargada de elaborar varios informes anuales: un calendario, una memoria y un análisis económico que sirva de referencia nacional de la situación industrial del sector de la alimentación en España.

1.4. SECTOR INDUSTRIAL DE LA ALIMENTACIÓN EN ESPAÑA

Los datos que disponibles a continuación pertenecen al Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación dentro de su web; así como al “Informe Anual de la Industria Alimentaria Española Periodo 2018 – 2019” de la Federación Española de Industrias de la Alimentación y Bebidas (FIAB).

El sector de la industria alimentaria está regulado por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Este la define como “principal industria manufacturera en la UE” con una cifra de negocios de 1.192.000 millones de euros y 294.000 empresas. El sector, compuesto mayormente por PYMES tiene una relación de 9 a 10 empresas con esta categoría.

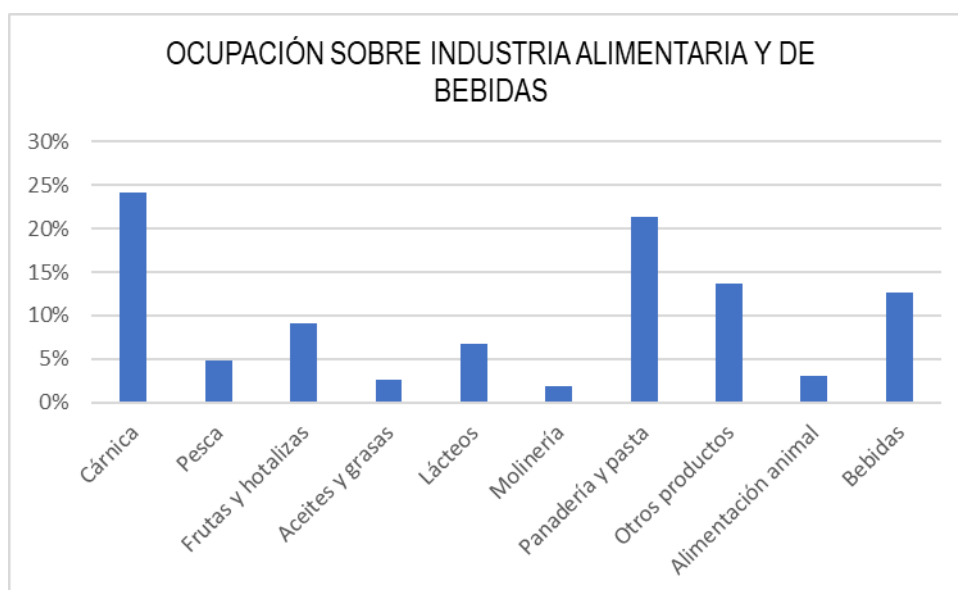
España ocupa el cuarto puesto en valor de cifra de negocios, detrás de Francia, Alemania e Italia. Representa un 2,7% del PIB nacional y un 16,8% de la industria, con uno de los pesos más elevados de industria en su Valor Añadido Bruto.

Es un sector en crecimiento paralelo al incremento de la población, al cierre del año 2019 registró un aumento del 2,5% en afiliaciones a la Seguridad Social, tendencia que se mantiene en los seis últimos años.

Las exportaciones, otro de los factores clave del sector, crece hasta alcanzar los 32.363 millones de euros. La mayor parte captadas por la Unión Europea, un 63,9% de las exportaciones totales. Mientras que el 36,1% restante es captado por países fuera de esta. El país mantiene un saldo comercial de 9.644 millones de euros, que significa un superávit en la balanza comercial por doceavo año consecutivo.

1.4.1. Subsectores de la industria de alimentación y bebidas

La información que se expone procede del Informe Anual de la Industria Alimentaria Española Periodo 2018 – 2019 de la Federación Española de Industrias de la Alimentación y Bebidas (FIAB). La industria de alimentación y bebidas está formada por distintos subsectores:



elaboración propia con datos de la FIAB

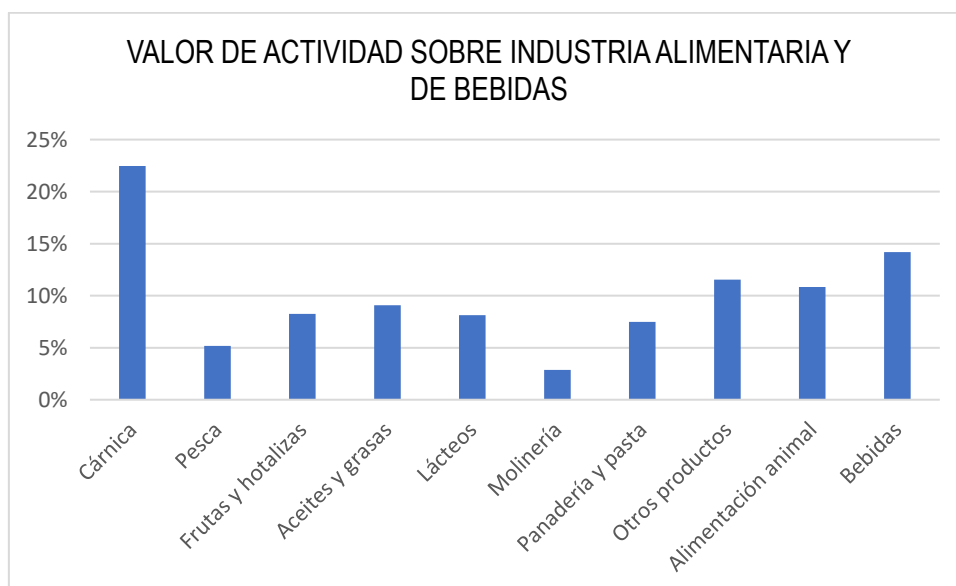
La industria cárnica en España está formada por 3.705 empresas. Forman parte mataderos, salas de despiece e industrias de elaborados; y abarca todas las fases de procesado de carne. Su conjunto representa el “cuarto sector industrial de nuestro país”, según afirma la Asociación Nacional de Industrias de la Carne de España (ANICE). Representa el 22,45% de la industria

alimentaria y el 24,13% del empleo. Sus empresas representan el 12,06% del total en la industria alimentaria.

El sector pesquero para la captura de pescado y marisco en el territorio nacional, así como su tratamiento y preparación. España es el primer productor industrial de la Unión Europea en productos de pesca con el 20% de la producción según la Confederación Española de Pesca (CEPESCA). Con un peso del 5,17% de la industria alimentaria española, da trabajo al 4,85% del sector, formada por el 2,08% de las empresas de este.

Las frutas y hortalizas pertenecen al grueso de la actividad agraria. Las estructuras de explotación son heterogéneas con predominio de las cooperativas, mercantiles y agrarias, que se agrupa en asociaciones que pertenecen a la Federación Española de Asociaciones de Productores (FEPEX). Una actividad que representa el 8,26% de la industria alimentaria. Cuenta con el 9,04% del total de personal asalariado. Sus empresas representan el 4,73% de la industria alimentaria.

Los aceites y grasas son parte fundamental de nuestra cultura. El aceite de oliva representa el producto graso de mayor uso en nuestro país. Este sector reúne productos sólidos y grasos. Pero según la Asociación Nacional de Industriales Envasadores y Refinadores de Aceites Comestibles: el consumo de grasas sólidas o semisólidas es “muy bajo”, y queda relegada a productos industriales. Su valor de actividad constituye el 9,07% del valor de la industria y da empleo al 2,6%. Este subsector reúne al 5,56% de las empresas nacionales, dentro de la industria alimentaria.

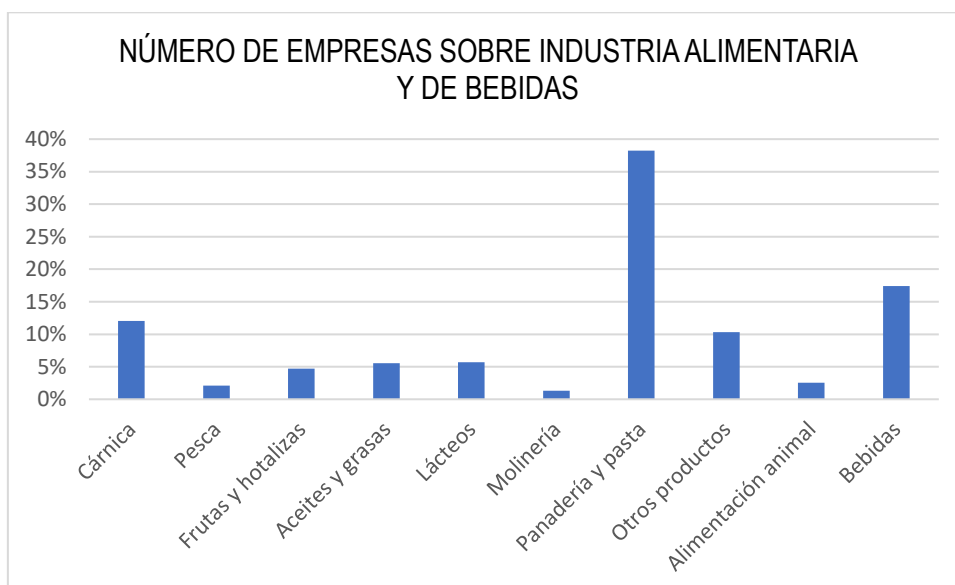


elaboración propia con datos de la FIAB

El sector lácteo está constituido por empresas dirigidas a la producción, transformación y comercialización de productos que proceden del ganado vacuno, ovino y caprino que se concentra en determinadas Comunidades Autónomas. Constituye el 8,14% del valor en la industria y ocupa al 6,77% de sus empleados, con el 5,71% de las empresas del sector.

La industria molinera reúne la molinería de harina y sémola, la producción de galletas y la industria arrocera. La mayoría desarrolla su actividad con el trigo y los cereales. Estas empresas se

encargan de gestionar la materia prima que almacena, su limpieza y acondicionamiento, la molienda (proceso de transformación principal), envasado y venta del producto terminado. Es la industria de menor impacto en la industria alimentaria (2,88%), da empleo al 1,81% de trabajadores y reúne al 1,33% de las empresas.



elaboración propia con datos de la FIAB

La panadería y producción de pastas consta de la producción de pan, bollería y pastelería; el envasado y distribución de estos productos. La producción de pastas abarca la producción y venta de pastas en sus variedades frescas y secas. El valor de esta actividad constituye el 7,49% del sector y da empleo al 21,42%, con más de un tercio de las empresas del sector en su interior, 38,22%.

En Otros Productos se incluyen el resto de las actividades del sector de la alimentación no incluidas explícitamente en el resto de los subsectores enumerados. Engloba desde el cacao hasta la elaboración de platos preparados. Cuenta con el 11,55% del valor en la industria y ocupa al 13,7% del personal del sector. Sus empresas forman el 10,34% sobre el total en la industria alimentaria.

El desarrollo de piensos y alimentación animal constituye la producción de artículos para la sostenibilidad de las actividades ganaderas, así como el cuidado nutricional de animales de compañía. Está encargado de fabricar piensos para el ganado porcino, bovino y de avicultura; entre otros. Está especialmente conectado con la industria cárnica, y es que los ganaderos son los clientes de mayor peso. Su valor alcanza el 10,82% del total en la industria alimentaria y emplea al 3,1% de esta; constituye sobre la industria el 2,54% de sus empresas.

La industria de bebidas es un sector que abarca las fábricas de bebidas tanto alcohólicas como no alcohólicas. Destacan las empresas de agua envasada para el consumo y las bebidas refrescantes sin alcohol (refrescos, zumos, bebidas carbonatadas). Se encuentran también, el vino y las bebidas espirituosas (aguardientes, licores y vodka, entre otros), con alcohol en distintas concentraciones. Sus empresas fabrican, envasan y distribuyen estos productos. Representan en

el sector de la alimentación el 14,18% de su valor, da trabajo al 12,59% y sus empresas forman el 17,43% del sector.

1.4.2. La situación de España

Se presentan datos del INE de su Estadística Estructural del año 2017, que se cruza con datos del Informe económico 2019 de la Federación de Industria Alimentaria y con el Informe Anual de la Industria Alimentaria Española Periodo 2018-2019.

En España la industria alimentaria es un sector que cuenta con 30.730 empresas que representan un 15,40% de la industria manufacturera en nuestro país. Su cifra de negocios asciende a los 118.681,8 millones de euros que representan el 23,5% de la cifra de negocio del sector industrial.

La mayoría de las empresas pertenecientes a este grupo disponen de menos de 50 empleados, siendo estas el 96,3% sobre el total. Un total de 24.573 empresas (80% sobre el total), constan de menos de 10 trabajadores. Tan solo 91 de las empresas en nuestro país (0.3% sobre el total) constan con 500 empleados o más.

Se presentan dos casos extremos. La industria cárnica concentra la mayoría de las empresas con más de 50 trabajadores del sector de la alimentación; el 25,3% de las empresas cárnicas tienen más de 500 trabajadores. Sin embargo, la industria cárnica sólo representa el 12,1% de las empresas del sector de la alimentación. En otro extremo, la industria de la Panadería y pastas alimenticias (38,2%) con la industria de Fabricación de bebidas (17,4%) representan un 55,6% de las empresas del sector de la alimentación, pero tienen una plantilla de menos de 10 trabajadores.

En empleo, según datos de 2016 y 2017 del Informe Anual de la Industria Alimentaria Española Periodo 2018 – 2019, revela que la Industria cárnica y la Panadería y pastas alimenticias dan trabajo a la mayor cantidad de asalariados en este sector. Además, la Industria cárnica lidera las empresas del sector de la alimentación por el número de empresas con más de 500 trabajadores. En los años 2016 y 2017 la Industria cárnica representa el 23,4% y el 23,9% del total de empleos en la industria alimentaria.

1.4.2.1. La industria alimentaria, Madrid y Canarias

La distribución del sector a lo largo del territorio es heterogénea en la mayoría de comunidades. Si se tiene en cuenta la cifra de negocios en el sector, existe un amplio contraste entre las autonomías de Madrid y Canarias, del resto. Canarias con un 1,3% de la cifra de negocio nacional y Madrid con un 4,8%, son cifras que distan con los territorios que lideran esta área como Cataluña y Andalucía con un 23,6% y 15,4% respectivamente.

El número de empresas localizadas en la Comunidad de Madrid, 1.666, se encuentra por debajo de la media 1.707,2 empresas. Madrid, Andalucía y la Comunidad Valenciana tienen la mayor concentración de empresas con plantillas de más de 500 trabajadores, un 9,9% de las empresas se encuentra en cada una de estas comunidades. La Comunidad de Madrid da empleo a 23.227 trabajadores del sector, 5,8% sobre el total. La Cifra de Negocios es de 5.719 millones de euros, el 4,8% del total nacional, por debajo de la media nacional, 6.235,6 millones de euros. Su participación en inversiones en activos materiales es el 5,4%, 236 millones de euros que supera la media nacional, 229,9 millones de euros.

En la comunidad de Canarias, el sector de la alimentación da empleo al 2,8% del total nacional, y con una inversión en activos materiales del 2,4%; con una cifra de negocios de 1.521 millones de euros, 1,3% nacional. Sus valores están por debajo de la media y en particular la cifra de negocios que apenas alcanza a la cuarta parte (media 6.235,6 millones de euros). En Canarias la cantidad de empresas y el número de personal asalariado, evolucionan inversamente. Existe una única empresa con más de 500 trabajadores, que representa el 1,11% del total nacional. Canarias cuenta con el 3,8% de las empresas con menos de 10 trabajadores. La PYME es la opción preferida del territorio insular.

La información de este apartado se extrae de los anexos 1 y 2 que se adjuntan.

2. EXTRACCIÓN DE DATOS

Este informe técnico centra su estudio en el análisis de datos de las empresas del sector alimenticio de tres zonas geográficas en España: el sector alimenticio en la totalidad del territorio español, la Comunidad de Madrid y la Comunidad de Canarias.

Los datos para el análisis de extraen de la base de datos del Sistema de Análisis de Balances Ibéricos (SABI), la muestra preliminar incluyó 12.869 empresas pertenecientes a España, 840 pertenecientes a Madrid y 316 pertenecientes a Canarias. Dichas empresas fueron seleccionadas por cuatro criterios: 1) estar en activo; 2) pertenecer a la zona geográfica seleccionada para nuestro estudio particular; 3) formar parte de los códigos que hacen referencia a la Industria alimentaria y de fabricación de bebidas en la Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CNAE) de 2009; 4) tener publicadas las cuentas anuales de los ejercicios económicos comprendidos entre los años 2015 y 2018.

En la base de datos se agrupan las empresas por el número de trabajadores con contrato laboral permanente con la empresa. Se diferencian las siguientes categorías según el número de empleados de la plantilla laboral:

- a) Empresas con plantilla laboral entre 1 y 9 empleados
- b) Empresa con plantilla laboral entre 10 y 49 empleados
- c) Empresa con plantilla laboral entre 50 y 199 empleados
- d) Empresa con plantilla laboral entre 200 y 499 empleados
- e) Empresa con plantilla laboral más de 500 empleados

Este informe centra su estudio en las empresas con una plantilla laboral entre 200 y 499 trabajadores con vinculación permanente con la empresa, que asegura que esa empresa es estable en el tiempo y prosigue en el ejercicio de su actividad mercantil, de forma que tiene capacidad económica y recursos financieros suficientes para afrontar situaciones de inestabilidad como la crisis económica derivada de la pandemia del COVID-19. Finalmente, la muestra analiza 178 empresas españolas, de las cuales 19 son de la Comunidad de Madrid y 7 de la Comunidad de Canarias.

Se indica que la diferencia entre el número de empresas de la comunidad de Madrid y la comunidad de Canarias responde al número de habitantes y la densidad demográfica. También se incluyen razones de tipo geográfico, la comunidad de Madrid está en la península ibérica y tiene potencial para fabricar productos que se exporten al extranjero u otras comunidades de la

península. El carácter de territorio ultraperiférico insular de la comunidad canaria obliga a este territorio a vender prácticamente casi la totalidad de su producción en el mercado insular del territorio de la comunidad.

3. RATIOS FINANCIERAS

Con el análisis de las ratios financieras y su evolución en el tiempo, se estudia el comportamiento de la actividad económica en este sector industrial. Se escogen las siguientes ratios financieras para el análisis de los datos:

Ratio del inmovilizado material

Cociente entre el inmovilizado material y el activo total. El inmovilizado material es una cuenta con gran valor dentro del activo para las empresas industriales. Calcular su peso sobre activo total indica el grado de industrialización y tecnología que incorpora la empresa en el producto final.

Ratio de existencias

Cociente entre las existencias y el activo total. El valor de las existencias en proporción con el total de activo refleja el stock mínimo imprescindible de reposición que resulta necesario para realizar la actividad productiva.

Ratio endeudamiento (E)

Cociente entre pasivo total y los fondos propios. Representa la relación entre financiación ajena y propia, que revela la salud financiera de la empresa. Si bien el endeudamiento puede conllevar beneficios fiscales, niveles muy altos de deuda pueden suponer un mayor riesgo de quiebra.

Ratio endeudamiento a corto plazo

Cociente entre el pasivo corriente y, el pasivo total más fondos propios. Muestra la capacidad de la empresa para liquidar sus deudas en el corto plazo. Esta ratio es preferible que sea lo menor posible, que significa que la empresa se financia con recursos propios, o que disponen de plazos más amplios para liquidar sus deudas.

Rentabilidad económica (RE)

Cociente entre el resultado antes de impuestos con intereses y el activo total. Para las empresas representa eficiencia, la capacidad para generar resultados a través de sus activos.

Rentabilidad financiera (RF)

Cociente entre el resultado del ejercicio de una empresa y su patrimonio neto. Mide la eficiencia con que una empresa genera beneficios a partir de sus fondos propios.

Ratio liquidez (RL)

Cociente entre el activo y el pasivo corrientes. Es la capacidad de las empresas para responder de sus deudas en el corto plazo. En el caso de ser uno o menos las empresas tendrán dificultades para pagar sus deudas a corto plazo. En el caso de $RL=1$, la empresa asume un riesgo de insolvencia, pues el retraso en cobros por la ausencia de ventas de productos puede desembocar en una escasez de medios líquidos para saldar las deudas.

Ratio tesorería (RT)

Cociente entre la tesorería y el pasivo corriente. Mide la capacidad que tiene una empresa para responder de sus obligaciones y deudas. Cuanto mayor, menor es el riesgo de liquidez.

Ratio solvencia (RS)

Cociente entre activo total y pasivo total. Muestra si la empresa es capaz de afrontar sus obligaciones y deudas al realizar todo su activo. Define la salud financiera de la empresa ya que, si es muy bajo, la empresa podría enfrentarse a una situación de quiebra.

Fondo de maniobra (FM)

Diferencia entre activo corriente y pasivo corriente. Representa la capacidad de liquidar las obligaciones de pago en el corto plazo. Mantener un valor positivo indica que los retrasos puntuales en cobros no ponen en riesgo la liquidez de la empresa. Existen casos en los que un fondo de maniobra negativo no resulta un mal síntoma, sino que es fruto de una planificación estratégica en la gestión de los plazos de cobro y pago y la rotación de stock. Sin embargo, el sector industrial no reúne los requisitos para que esto sea posible.

Estructura de activos

Cociente entre activo no corriente y activo total. Representa la proporción de activos fijos, permite conocer la naturaleza de los activos que producen rentabilidad económica.

Tamaño

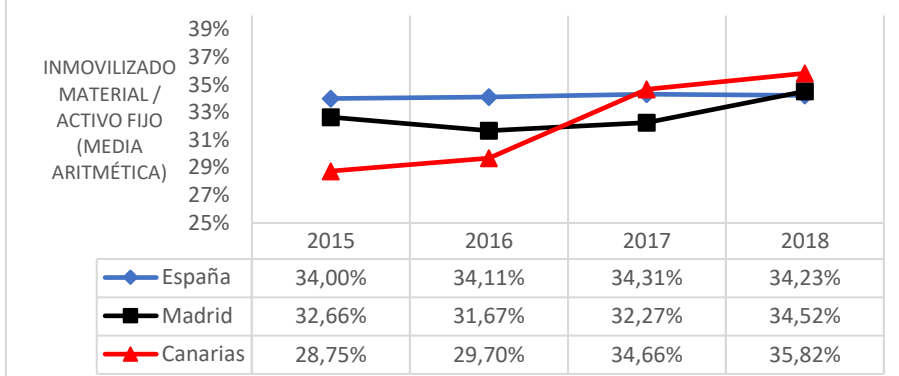
Para ajustar los resultados de forma que se puedan obtener unas gráficas comparativas de la evolución de los datos se calcula el logaritmo neperiano del activo total, para ajustar la dimensión de una empresa a su activo total. Cuanto mayor es el valor de la ratio, mayor es el logaritmo neperiano que significa proporcionalmente un activo total en euros de mayor cuantía, por tanto, una empresa de mayor dimensión.

Crecimiento

Cociente entre activo total en un año X y activo total del año X-1, muestra la evolución del crecimiento y dimensión de una empresa, proporcionalmente para ajustar el gráfico, responden en el mismo sentido el logaritmo neperiano de estos datos. En caso de obtener un valor porcentual positivo la empresa habrá incrementado su tamaño; mientras que, si resultara negativo, habría disminuido.

A continuación, se exponen los gráficos que se obtienen con el análisis de los datos de la muestra.

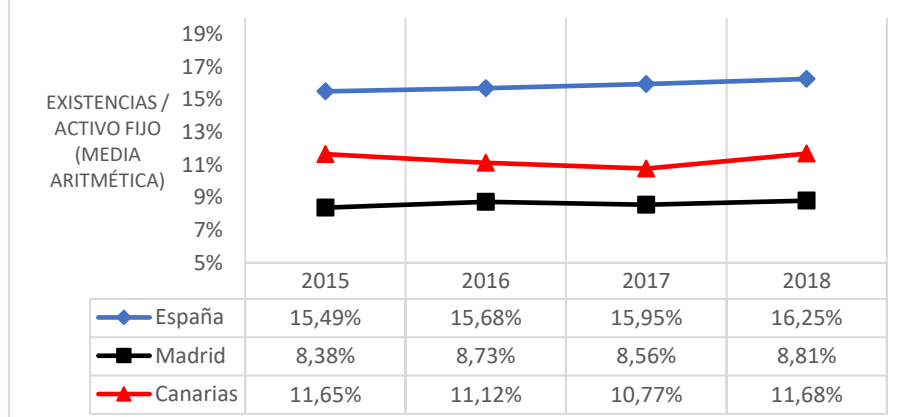
INMOVILIZADO MATERIAL 2015-2018



elaboración propia con datos del SABI

La importancia del inmovilizado material en un sector industrial es cuanto mínimo de un 30% del activo fijo. La evolución diacrónica del sector de la alimentación en el conjunto del territorio nacional tiende al crecimiento según se aprecia en el gráfico con un crecimiento casi inapreciable del 34% hasta el 34,23% en del ejercicio 2015 al 2018, con una cota máxima en el ejercicio de 2017, 34,31%. En la comunidad de Madrid, del 32,66% al 34,52%. En la comunidad de Canarias del 28,75% hasta el 35,82%. Comparativamente es donde se identifica el mayor crecimiento en términos porcentuales, supera el crecimiento nacional del sector. Este efecto se debe posiblemente a una modernización en las estructuras en la industria canaria, que parece haber mantenido una posición desaventajada en el pasado.

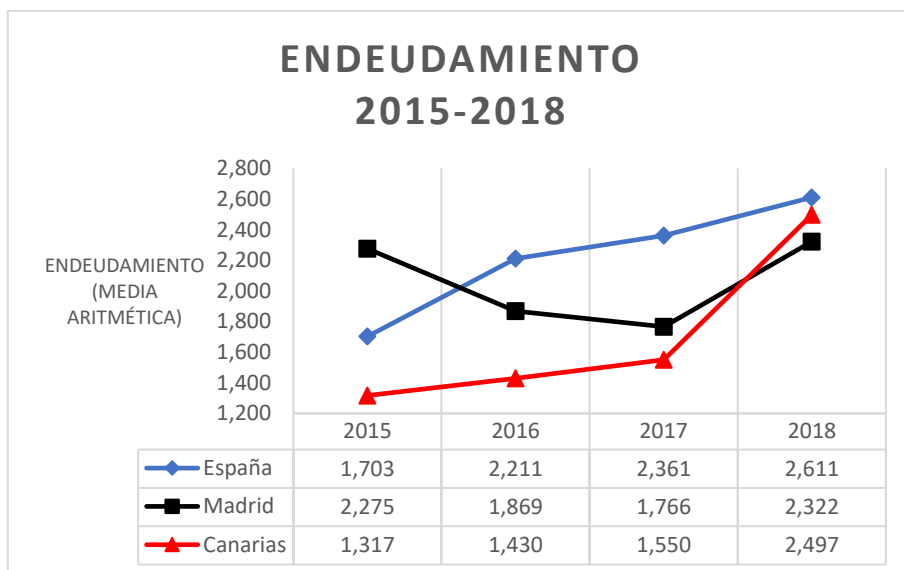
EXISTENCIAS 2015-2018



elaboración propia con datos del SABI

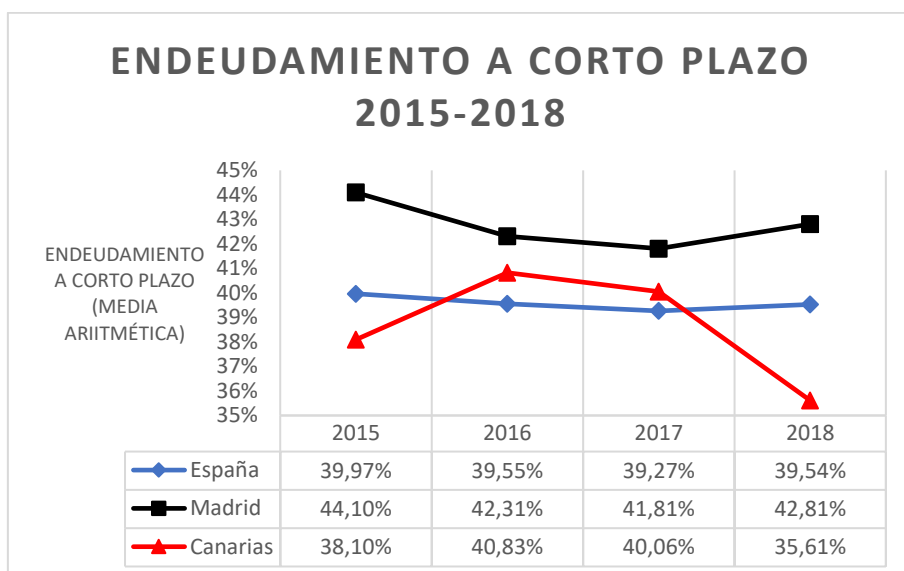
Las existencias evolucionan con un crecimiento lento y constante del sector de la alimentación en su conjunto. Desde un 15,49% en 2015 hasta el 16,25% en 2018. En comunidad de Madrid las existencias oscilan entre el 8,38% en 2015 hasta el 8,81% en 2018. En la comunidad de Canarias

oscilan entre 11,65% y 11,68%, más próximas en un 3% al sector de alimentación nacional que las de la comunidad de Madrid.



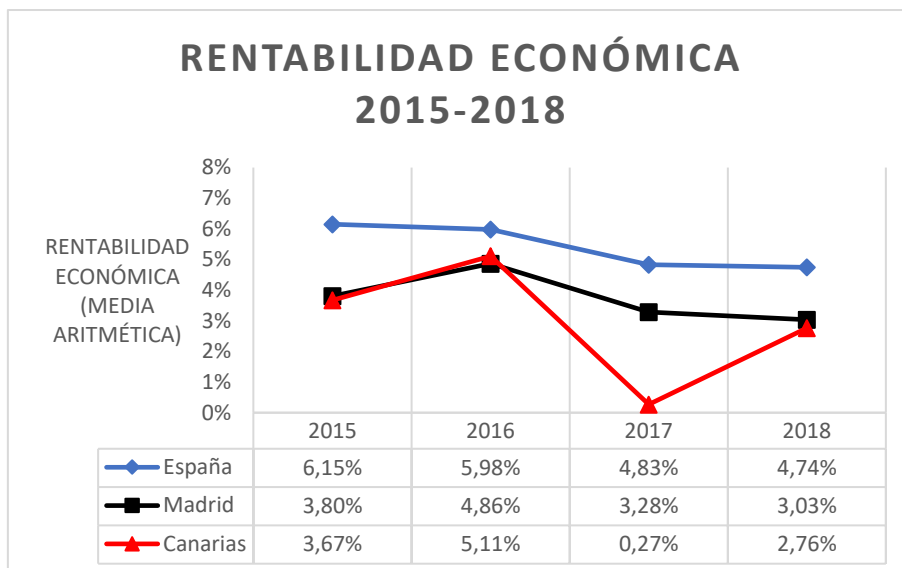
elaboración propia con datos del SABI

El endeudamiento tiene una tendencia pausada, con poca pendiente, al crecimiento en su media nacional. En la comunidad de Madrid crece en endeudamiento del 2,275 al 2,322; pero no sigue la tendencia y decrece en los años 2016 y 2017 (año que alcanza el valor mínimo). La comunidad de Canarias parte del 1,317 hasta el 2,497, casi alcanza la cota nacional y supera a Madrid.



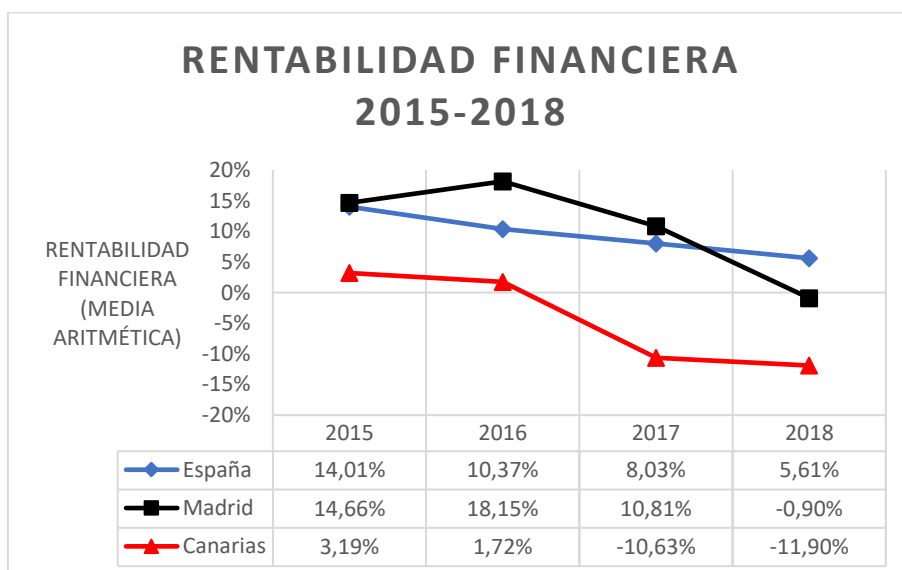
elaboración propia con datos del SABI

En España la ratio endeudamiento a corto plazo prácticamente se mantiene estable e invariable en el período que se analiza, con un descenso mínimo desde el 39,97% hasta el 39,54%. La comunidad de Canarias es en donde se advierte el mayor descenso desde el 38,10% hasta la 35,61%, aunque entre los extremos se aprecia un leve incremento. Claramente el endeudamiento en la comunidad Canarias es inferior al endeudamiento del sector nacional. Caso contrario en la comunidad de Madrid que se mantiene casi un 4% por encima del endeudamiento del sector.



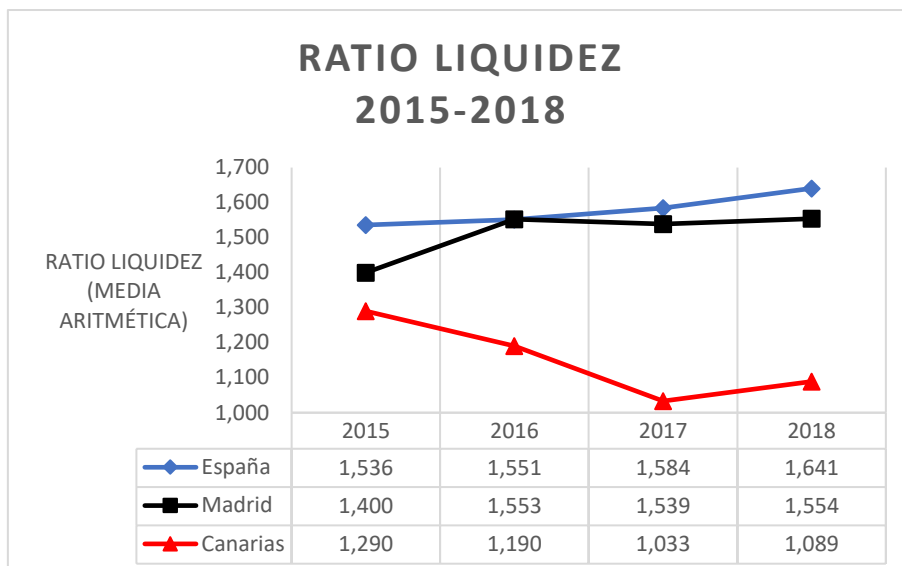
elaboración propia con datos del SABI

La rentabilidad económica en el sector nacional disminuye desde 6,15% hasta 4,74%. Comunidad de Madrid pierde rentabilidad económica desde el 3,80% hasta 3,03%. En Canarias experimenta la mayor pérdida de rentabilidad, desde el 3,67% hasta el 2,76%, con un mínimo del 0,27% muy significativo en 2017, que después recupera y se aproxima al valor de Madrid. En Canarias y Madrid la rentabilidad del sector de la alimentación claramente es inferior a la del sector nacional, en todo el periodo de evaluación.



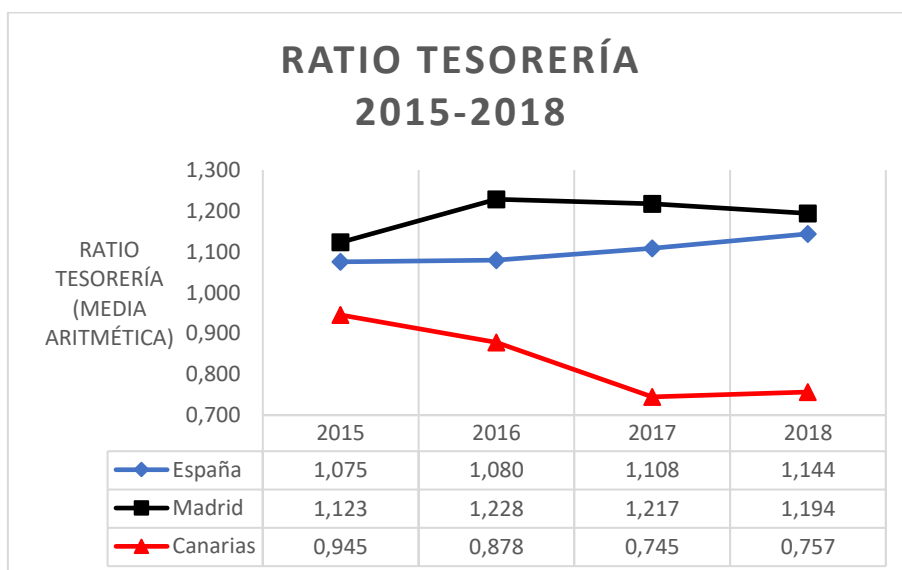
elaboración propia con datos del SABI

La rentabilidad financiera del sector nacional decrece desde 14,01% hasta 5,61%. En la comunidad de Madrid, decrece desde 14,66% hasta 0,90% en negativo. La comunidad de Canarias decrece desde 3,19% hasta el 11,90% en negativo. Queda patente la pérdida de la rentabilidad financiera del sector nacional, que en Canarias se agudiza de forma alarmante.



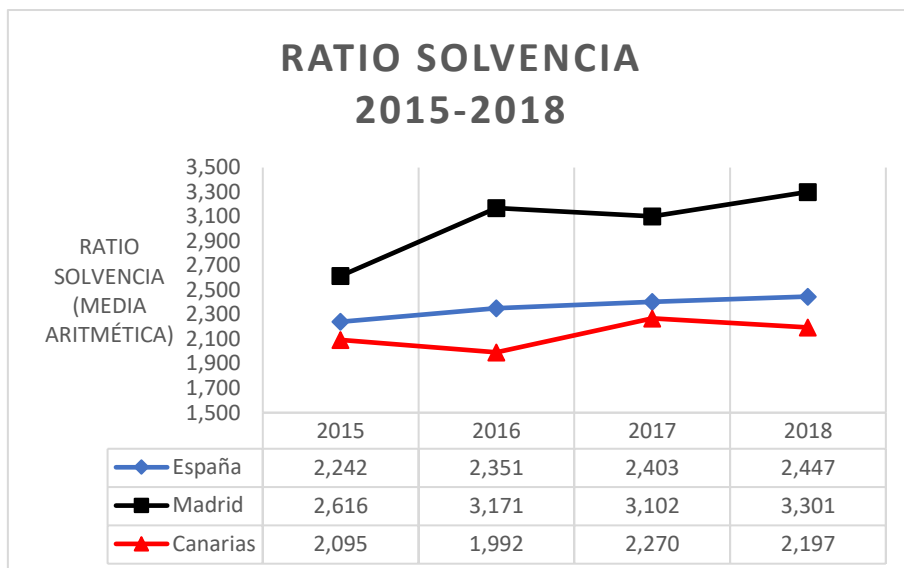
elaboración propia con datos del SABI

El sector nacional muestra una tendencia alcista pero muy leve desde 1,536 hasta 1,641. En la comunidad de Madrid también se aprecia tenue el crecimiento, aunque finalmente se sitúa por debajo del sector nacional. En la comunidad de Canarias la situación es delicada, comienza con el valor más bajo 1,29 y desciende de forma drástica hasta 1,033 en 2017, aunque se recupera algo, 1,089 al final del período. Canarias afronta el mayor riesgo por falta de liquidez para liquidar las obligaciones de pago.



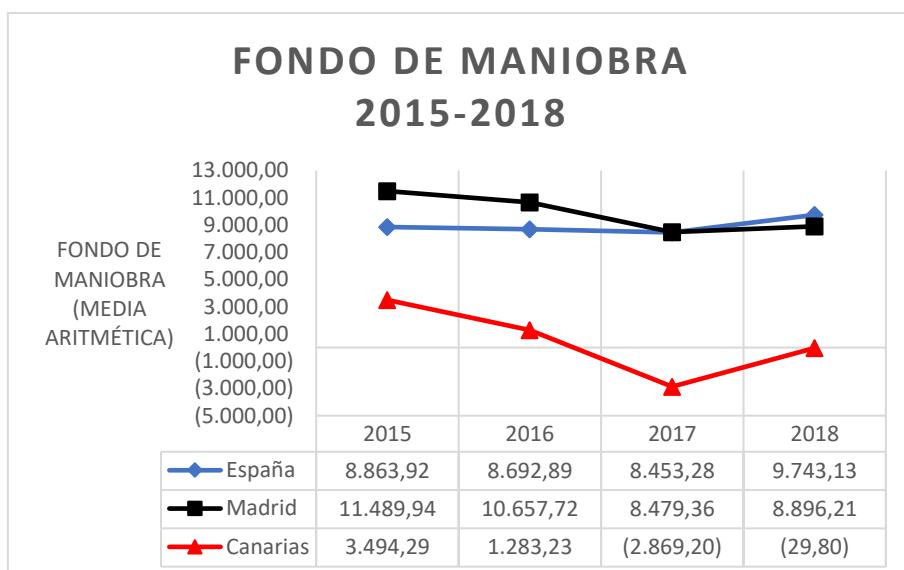
elaboración propia con datos del SABI

La ratio tesorería en el sector nacional crece con estabilidad desde 1,075 hasta 1,144. En la comunidad de Madrid la ratio se sitúa siempre sobre la del sector nacional desde 1,123 hasta 1,194. En la comunidad de Canarias el estado de la tesorería es crítico, siempre inferior a 1, desde el 0,945 hasta 0,757. En esta situación la tesorería de la industria canaria es incapaz de liquidar sus deudas a corto plazo. Su punto más crítico en 2017, con una ratio de 0,745.



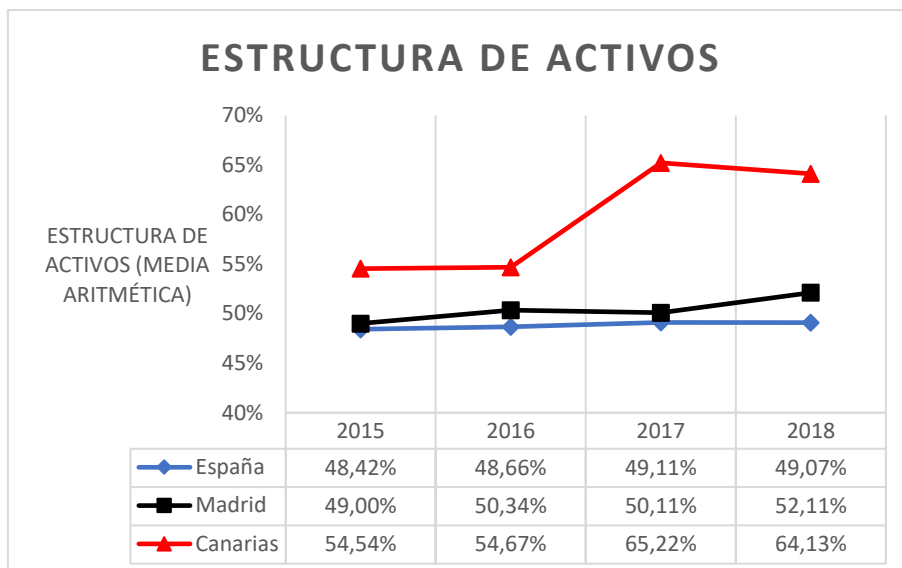
elaboración propia con datos del SABI

La solvencia en el sector nacional es sólida y estable con un crecimiento leve desde 2,242 hasta los 2,447. La comunidad de Madrid experimenta crecimiento más importante desde 2,616 hasta 3,301, siempre por encima del sector nacional. En la comunidad de Canarias se evidencia una leve mejora desde el 2,095 hasta 2,197, siempre por debajo del sector nacional.



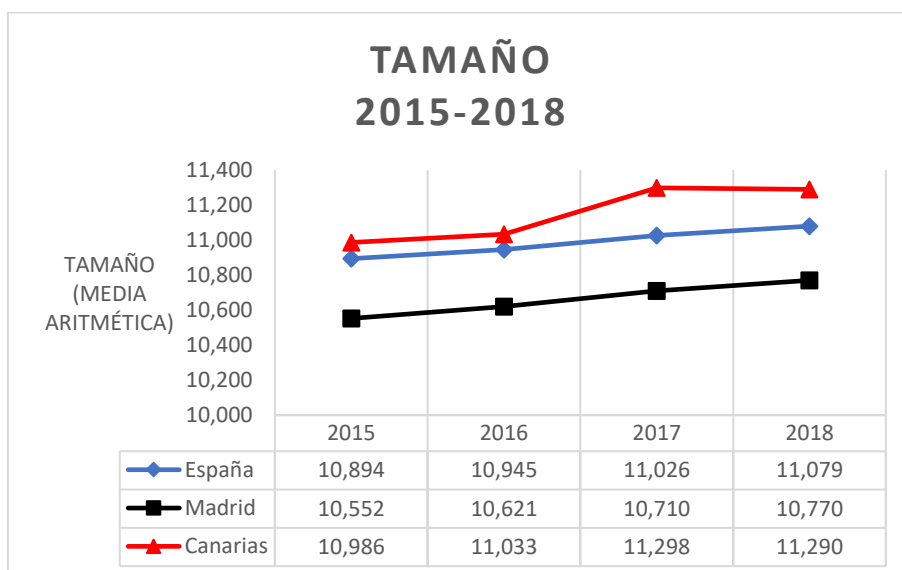
elaboración propia con datos del SABI

El fondo de maniobra en el sector nacional aumenta desde 8.863,92 hasta 9.743,13 en miles de euros. Parece que la industria sufre un descenso en 2017, aspecto que comparte con las comunidades de Madrid y Canarias. En Madrid se aprecia un descenso mínimo desde los 11.489,94 miles de euros hasta los 8.896,21 miles de euros. En Canarias se evidencia la mayor caída, desde 3.494,29 en miles de euros hasta los 29,80 miles de euro en negativo, con una cota más baja de 2.869,20 miles de euros en negativo para el año 2017.



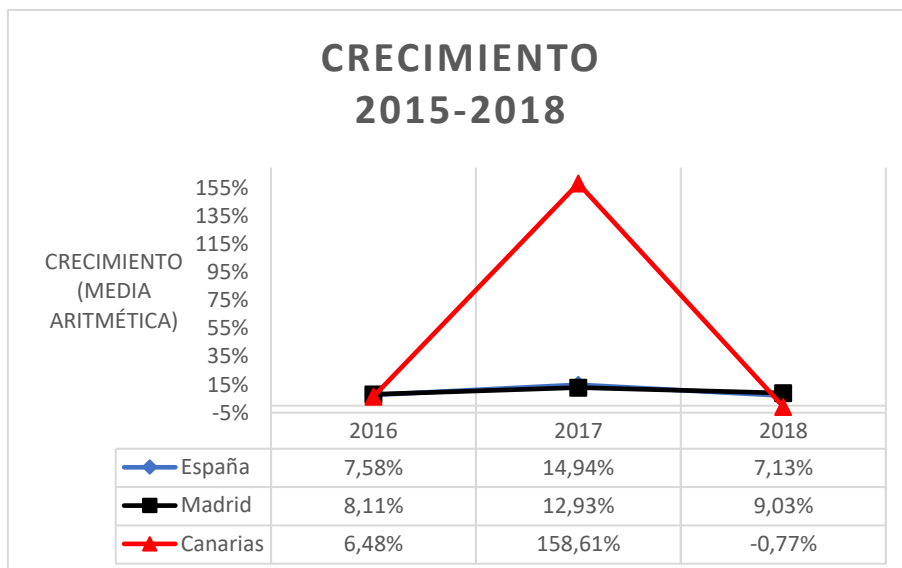
elaboración propia con datos del SABI

En el sector nacional, el activo no corriente tiene un peso en porcentaje sobre el activo total en torno al 48,5% que se mantiene bastante estable en el período evaluado. En la comunidad de Madrid el sector de la alimentación tiene una estructura de activos acorde y en línea con el sector nacional. En Canarias, oscila entre un 6% y 15% superior al promedio del sector nacional. Esto significa que en Canarias existe un exceso de inversión en activos del inmovilizado fijo sobre el promedio del sector nacional, que reduce la rentabilidad de cada euro invertido.



elaboración propia con datos del SABI

El sector nacional crece desde 10,894 hasta 11,079. La comunidad de Madrid desde 10,552 hasta 10,770 mantiene una distancia constante por debajo del sector nacional. Canarias dispone del mayor tamaño en activos desde 10,986 hasta 11,290 y refleja la mayor variación en tamaño durante 2017 con una cota máxima de 11,298. El crecimiento del sector queda patente, siendo Canarias la comunidad que mayor dimensión desarrolla.



elaboración propia con datos del SABI

El sector nacional desde 7,58% hasta 7,13% pierde capacidad de crecimiento. Madrid desde 8,11% hasta 9,03% aumenta el crecimiento. Canarias desde 6,48% hasta 0,77% en negativo, es el territorio que sufre mayor crecimiento en 2017, y el único territorio que alcanza crecimiento negativo en 2018. En 2017 el sector muestra un incremento del crecimiento generalizado, que se contrae rápidamente al año siguiente.

4. CONCLUSIONES DEL ANÁLISIS

Del análisis de los datos y su visualización en los gráficos se extraen las siguientes conclusiones:

1. Del gráfico 4. Inmovilizado material, página 13. El crecimiento de las empresas del sector de la alimentación es más fuerte en la comunidad de Canarias que Madrid o el sector nacional. El mayor crecimiento se identifica con la mayor pendiente de la recta del gráfico, entre 2016, un 29,70%, hasta el 34,66% en 2017, que indica claramente una expansión en la infraestructura que conlleva un incremento sustancial en la producción en Canarias. Quizás obedezca al incremento de las exportaciones a África, apertura de un nuevo e incipiente mercado.
2. Del gráfico 6. Ratio endeudamiento, página 14. La industria alimentaria y de fabricación de bebidas constituye un sector endeudado, lo que supone mayor riesgo de quiebra, su estrategia financiera conlleva ventajas fiscales que deberían preservar la rentabilidad financiera del gráfico 9, la industria puede estar respondiendo a una depresión en la actividad, que resulta en la necesidad de recursos ajenos para mantener su funcionamiento. La comunidad de Madrid incrementa mínimamente su deuda externa, la merma de actividad parece incrementar su financiación a través de fondos propios durante los primeros años, aspecto que tiene consecuencias sobre la rentabilidad financiera, antes de recuperar su nivel de endeudamiento original. En Canarias el aumento ya mencionado en inmovilizado material, gráfico 4, tiene efectos sobre su deuda a largo plazo, aumenta el endeudamiento en poco tiempo y tiene consecuencias sobre la rentabilidad del territorio.
3. Del gráfico 7. Endeudamiento a corto plazo, página 14. El sector alimentario y de bebidas dispone de endeudamiento en el corto plazo constante, su variación mínima revela una

tendencia saludable en el sector pues la actividad corriente muestra un comportamiento estable gracias al equilibrio entre pasivo no corriente y fondos propios. Madrid sigue la tendencia del sector, su variación entre años parece responder directamente de la perspectiva nacional, y establece una relación entre la actividad corriente del resto de comunidades y esta. La evolución en Canarias revela un decrecimiento de casi el 5% entre 2017 y 2018, que haya causa en el incremento de endeudamiento del gráfico 6, al aumentar la financiación a largo plazo se produce un efecto de retracción en la ratio.

4. Del gráfico 8. Rentabilidad económica, página 15. En el sector nacional la rentabilidad económica experimenta un descenso pausado debido probablemente a una depresión de las ventas, su activo total experimenta un crecimiento que no parece guardar relación con dicho descenso, gráfico 15, su causa debe tener origen en el ambiente económico del sector. Madrid mantiene una pérdida de rentabilidad continuada desde 2016 que revela el efecto adverso del descenso en las ventas. La comunidad de Canarias evoluciona semejante a Madrid salvo en 2017 debido al incremento en activo fijo derivado de la inversión en inmovilizado material en el gráfico 4, esto produce un descenso excesivamente pronunciado pero la solidez del territorio queda latente al recuperar la cercanía precedente con Madrid para 2018.
5. Del gráfico 9. Rentabilidad financiera, página 15. La industria sufre una pérdida paulatina de rentabilidad financiera, la reducción de las ventas ligada al incremento de la deuda del gráfico 6, produce un efecto que es mitigado levemente por las ventajas fiscales de esta. En Madrid la rentabilidad sufre los efectos de la financiación a través de recursos propios, que agrava la pérdida producida por la caída de ventas en el sector. Canarias presenta la situación de mayor preocupación, su rentabilidad mantiene posición negativa desde 2017, las pérdidas derivadas de las ventas, así como el endeudamiento extremo parece tener efectos devastadores sobre su rentabilidad. El estado situacional de Madrid y Canarias genera desconfianza sobre posibles inversores, este aspecto podría agravar la situación financiera del sector y podría ser determinante, sobre todo en Canarias.
6. Del gráfico 10. Ratio liquidez, página 16. El sector industrial alimentario nacional dispone una evolución favorable y capacidad suficiente para afrontar su actividad regular a través del activo corriente, el crecimiento de existencias en la gráfica 5 a través de la experiencia en la previsión de stock, y la reducción de pasivos a corto plazo generan su buena salud financiera. En Madrid la mejoría responde a la tendencia del sector, aun manteniendo valores por debajo de la media nacional, experimenta los efectos combinados del incremento en existencias y reducción de relevancia en el pasivo corriente. Canarias revela un claro problema de liquidez, a pesar de incurrir en la mayor reducción de pasivo a corto plazo en el gráfico 7, no logra frenar su descenso proveniente de graves problemas en su tesorería, gráfico 11.
7. Del gráfico 11. Ratio tesorería, página 16. La evolución de la tesorería en la industria nacional se corresponde con la presente en su liquidez en el gráfico 10, y evoluciona de manera favorable mostrando capacidad para afrontar el corto plazo sin riesgos. La comunidad de Madrid dispone de mayor volumen en tesorería que España, aspecto no presente en su liquidez debido al bajo nivel de existencias presente en el gráfico 5, pero que representa un riesgo de impago menor al nacional gracias a la cantidad que dispone de recursos líquidos. Canarias presenta en su tesorería el principal problema de su

liquidez, se hace evidente el descenso homogéneo entre liquidez y tesorería, situación que produce incapacidad en el sector para enfrentar sus obligaciones y deudas a corto plazo, y la urgente realización de sus existencias para no incurrir en quiebra.

8. Del gráfico 13. Fondo de maniobra, página 17. El sector nacional muestra buena capacidad de gestión en el corto plazo a través de un fondo de maniobra positivo y en alza, la variación entre ejercicios poco pronunciada resulta de un equilibrio financiero consolidado. Madrid reduce su fondo de maniobra sin que suponga un riesgo, dispone de una situación financiera saludable, y el descenso parece responder de la reducción de la actividad ya mencionada en las conclusiones 4 y 5. La comunidad de Canarias muestra de nuevo indicios de su desequilibrio financiero y su grave situación, el fondo de maniobra alcanza cota negativa lo que supone financiación de activo fijo vía pasivo corriente, situación que podría resultar insostenible de manera indefinida debido a la naturaleza del sector.

El sector industrial alimentario y de fabricación de bebidas constituye un sector altamente industrializado, con una liquidez consolidada a través de su tesorería, que ha visto descender su rentabilidad a causa de la depresión experimentada por la demanda. Tanto Madrid como Canarias sufren los efectos adversos de esta reducción en las ventas, siendo el caso del archipiélago el más acuciante, pues podría suponer la desaparición de empresas próximamente. La industria en Madrid evoluciona según la tendencia nacional: pierde rentabilidad lentamente, y mantiene una liquidez sólida gracias su tesorería; se aprecia especial sensibilidad para con el sector. Canarias, sin embargo, experimenta una ampliación de su estructura económica a través de su inmovilizado material, muy probablemente para acceder a nuevos y emergentes mercados como respuesta a la pérdida de actividad y a la delicada situación de su liquidez.

4. BIBLIOGRAFÍA

Real decreto 430/2020, de 3 de marzo, por el que se desarrolla la estructura orgánica básica del Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Artículo 3, página 3.
<https://www.boe.es/eli/es/rd/2020/03/03/430/con>

Real Decreto 998/2018, de 3 de agosto, por el que se desarrolla la estructura orgánica básica del Ministerio de Industria, Comercio y Turismo.
<https://www.boe.es/eli/es/rd/2018/08/03/998/con>

Real Decreto 735/2020, de 4 de agosto, por el que se desarrolla la estructura orgánica básica del Ministerio de Sanidad, y se modifica el Real Decreto 139/2020, de 28 de enero, por el que se establece la estructura orgánica básica de los departamentos ministeriales.
<https://www.boe.es/eli/es/rd/2020/08/04/735/con>

Real Decreto 500/2020, de 28 de abril, por el que se desarrolla la estructura orgánica básica del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, y se modifica el Real Decreto 139/2020, de 28 de enero, por el que se establece la estructura orgánica básica de los departamentos ministeriales.
<https://www.boe.es/eli/es/rd/2020/04/28/500/con>

Plan Nacional de Control Oficial de la Cadena Alimentaria 2016-2020.

http://www.aecosan.msssi.gob.es/AECOSAN/web/seguridad_alimentaria/seccion/pncoca.htm

http://www.aecosan.msssi.gob.es/AECOSAN/docs/documentos/seguridad_alimentaria/pncoca/PNCOCA20162020Espaa.pdf

Web oficial de la FIAB.

<http://fiab.es/fiab-presentacion/portal-de-transparencia/informacion-institucional/>

Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación. Marco estratégico

<https://www.mapa.gob.es/es/alimentacion/temas/industria-agroalimentaria/marco-industria/>

Asociación Nacional de Industrias de la Carne de España (ANICE)

https://www.anice.es/industrias/area-de-prensa/el-sector-carnico-espanol_213_1_ap.html

[Informe del ministerio de agricultura, pesca y alimentación](#)

https://www.mapa.gob.es/es/alimentacion/temas/industria-agroalimentaria/informemarcoestrategicoparalaiab_tcm30-87439.PDF

Confederación española de pesca (CEPESCA)

<https://cepesca.es/sobre-cepesca/>

Federación Española de Asociaciones de Productores Exportadores de Frutas, Hortalizas, Flores y Plantas vivas (FEPEX)

<https://www.fepex.es/ext/sector-frutas-hortalizas.aspx>

Asociación Nacional de Industriales Envasadores y Refinadores de Aceites Comestibles

<http://anierac.org/consumo-en-espana/?lang=es>

Federación Nacional de Industrias Lácteas trabaja por el sector industrial lácteo español (FeNIL)

<http://fenil.org/industria-lactea/>

El sector del transporte aéreo y el sistema aeroportuario en las Islas Canarias: fundamentos teóricos y análisis de su estructura económica y financiera. González Barreto, Laura del Sol; González Sosa, Geisbel y Castillo Santos, María Jesús del.

<https://riull.ull.es/xmlui/handle/915/2725>

Una aproximación a la estructura financiera de las empresas del sector primario en La Palma. Paz Martín, María Delia de.

<https://riull.ull.es/xmlui/handle/915/311>

ANEXO 1 – NUMERO DE EMPRESAS, INDUSTRIA ALIMENTARIA POR SUBSECTORES

Tabla anexo 1. Número de empresas. Por subsector y estrato de asalariados (01/01/2019)

Subsectores	Menos de 10		De 10 a 49		De 50 a 199		De 200 a 499		500 y más		Total	
	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%
Industria cárnica	2.532	10,30	933	18,60	172	20,20	45	24,20	23	25,30	3.705	12,10
Industria del pescado	341	1,40	215	4,30	61	7,20	16	8,60	6	6,60	639	2,10
Prep. y conservación frutas y hortalizas	944	3,80	349	6,90	122	14,30	23	12,40	14	15,40	1.452	4,70
Aceites y grasas	1.392	5,70	281	5,60	26	3,00	8	4,30	s	1,10	1.708	5,60
Productos lácteos	1.486	6,00	211	4,20	36	4,20	12	6,50	11	12,10	1.756	5,70
Molinería y almidones	313	1,30	76	1,50	14	1,60	s	2,70	s	1,10	409	1,30
Panadería y pastas alimenticias	10.124	41,20	1.465	29,10	131	15,40	13	7,00	12	13,20	11.745	38,20
Fabricación otros productos alimenticios	2.402	9,80	588	11,70	142	16,60	34	18,30	12	13,20	3.178	10,30
Productos de alimentación animal	499	2,00	228	4,50	46	5,40	8	4,30	s	1,10	782	2,50
Fabricación de bebidas	4.540	18,50	681	13,50	103	12,10	22	11,80	10	11,00	5.356	17,40
Total Industria Alimentaria	24.573	100,00	5.027	100,00	853	100,00	186	100,00	91	100,00	30.730	100,00
Nota: (S*) Al ser menor a 5 es secreto estadístico del INE												

Elaboración propia con datos del INE y del Ministerio de agricultura, pesca y alimentación.

ANEXO 2 – INDICADORES INDUSTRIA ALIMENTARIA POR AUTONOMÍA

Tabla anexo 2. Indicadores de la industria alimentaria por autonomía

Comunidad Autónoma	Personal ocupado		Cifra de negocios		Inversión en activos materiales	
	Nº	%	Nº	%	Nº	%
Andalucía	53.189	13,20	18.192	15,40	505	11,60
Aragón	12.005	3,00	4.659	3,90	181	4,10
Principado de Asturias	7.367	1,80	1.949	1,60	39	0,90
Islas Baleares	4.606	1,10	614	0,50	21	0,50
Canarias	11.222	2,80	1.521	1,30	105	2,40
Cantabria	5.853	1,50	1.550	1,30	38	0,90
Castilla y León	36.503	9,10	10.135	8,60	528	12,10
Castilla- La Mancha	25.142	6,20	8.147	6,90	394	9,00
Cataluña	88.032	21,80	27.939	23,60	946	21,70
Comunidad Valenciana	37.526	9,30	9.804	8,30	374	8,60
Extremadura	11.012	2,70	3.454	2,90	107	2,40
Galicia	30.050	7,50	9.019	7,60	257	5,90
Comunidad de Madrid	23.227	5,80	5.719	4,80	236	5,40
Región de Murcia	21.632	5,40	5.982	5,00	222	5,10
Comunidad Foral Navarra	13.912	3,50	3.451	2,90	164	3,80
País Vasco	14.517	3,60	4.243	3,60	157	3,60
La Rioja	7.183	1,80	2.072	1,70	93	2,10
Ceuta	158	0,00	24	0,00	1	0,00
Melilla	72	0,00	3	0,00	-	0,00
Total Industria Alimentaria	404.337	100,00	118.834	100,00	4.385	100,00
Media	21.221,5		6.235,6		229,9	
Varianza	459.013.319		48.029.762		56.085	
Desviación Estandar	21.425		6.930		237	
Coefficiente de Variación de Pearson	1,0		1,1		1,0	

Elaboración propia con datos del INE a 31/12/2017 y del Ministerio de agricultura, pesca y alimentación. Datos de la Estadística Estructural de Empresas Sector industrial 2017 del INE.

ANEXO 3 – NUMERO DE EMPRESAS, INDUSTRIA ALIMENTARIA POR AUTONOMÍA

Tabla anexo 3. Número de empresas. Por autonomía y estrato de asalariados (01/01/2019)

Comunidad Autónoma	Menos de 10		De 10 a 49		De 50 a 199		De 200 a 499		500 y más		Total	
	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%	Nº	%
Andalucía	4.598	18,70	934	18,60	115	13,50	18	9,70	9	9,90	5.674	18,50
Aragón	843	3,40	162	3,20	30	3,50	5	2,70	2	2,20	1.042	3,40
Principado de Asturias	569	2,30	109	2,20	10	1,20	-	-	2	2,20	690	2,20
Islas Baleares	489	2,00	108	2,10	8	0,90	1	0,50	-	-	606	2,00
Canarias	923	3,80	156	3,10	25	2,90	5	2,70	1	1,10	1.110	3,60
Cantabria	319	1,30	76	1,50	11	1,30	3	1,60	-	-	409	1,30
Castilla y León	2.538	10,30	443	8,80	77	9,00	9	4,80	6	6,60	3.073	10,00
Castilla- La Mancha	2.015	8,20	322	6,40	52	6,10	10	5,40	5	5,50	2.404	7,80
Cataluña	2.848	11,60	728	14,50	170	19,90	47	25,30	23	25,30	3.816	12,40
Comunidad Valenciana	1.972	8,00	437	8,70	76	8,90	20	10,80	9	9,90	2.514	8,20
Extremadura	1.215	4,90	186	3,70	21	2,50	3	1,60	-	-	1.425	4,60
Galicia	2.094	8,50	347	6,90	61	7,20	17	9,10	7	7,70	2.526	8,20
Comunidad de Madrid	1.261	5,10	322	6,40	60	7,00	14	7,50	9	9,90	1.666	5,40
Región de Murcia	793	3,20	229	4,60	45	5,30	11	5,90	6	6,60	1.084	3,50
Comunidad Foral Navarra	426	1,70	107	2,10	40	4,70	10	5,40	7	7,70	590	1,90
País Vasco	1.106	4,50	246	4,90	26	3,00	10	5,40	4	4,40	1.392	4,50
La Rioja	534	2,20	112	2,20	25	2,90	3	1,60	1	1,10	675	2,20
Ceuta y Melilla	30	0,10	3	0,10	1	0,10	-	-	-	-	34	0,10
Total Industria Alimentaria	24.573	100,00	5.027	100,00	853	100,00	186	100,00	91	100,00	30.730	100,00
Media	1.365,2		279,3		47,4		10,3		5,1		1.707,2	
Varianza	1.299.702		56.757		1.801		122		31		2.015.816	
Desviación Estandar	1.140		238		42		11		6		1.420	