

Grado en Relaciones Laborales

Facultad de Derecho

Universidad de La Laguna

Curso 2015/2016

Convocatoria: Julio 2016

ANÁLISIS DEL MERCADO LABORAL JUVENIL. UNA COMPARACIÓN
ENTRE ESPAÑA E ITALIA.

YOUTH LABOR MARKET REPORT. A COMPARISON BETWEEN SPAIN
AND ITALY.

Realizado por Leonardo José Borregales Chinaa.

Tutorizado por Carlos Bethencourt Marrero y Manuel Navarro Ibáñez.

Área de conocimiento: Fundamentos del Análisis Económico.

ABSTRACT

The aim of this work is the comparison of the employment situation of young Italians and Spaniards aged between 15 and 29 years old. So we have used the most relevant statistical indicators, in order to know in depth the labor environment in which young people of both countries are.

The economic recession has had a major impact on the young group. That is why in our report, will cover the period from 2000 to 2015 in order to examine how the evolution of the economic and financial crisis has affected the group of young people.

The analysis reveals a growing trend in the hiring of young people in precarious jobs of low quality. That is, part-time and temporary Jobs.

RESUMEN

El objetivo de éste trabajo de fin de grado es la comparación de la situación laboral de los jóvenes Italianos y Españoles de entre 15 y 29 años. Para ello hemos utilizados los indicadores estadísticos más relevantes, con la finalidad de conocer en profundidad el contexto en el que se encuentran los jóvenes de ambos países.

La recesión económica ha tenido un importante impacto en el colectivo joven. Es por ello que en nuestro análisis, abarcaremos el periodo comprendido entre los años 2000 a 2015 con el fin de examinar cómo la evolución de la crisis económica y financiera ha afectado al colectivo de los jóvenes-

El análisis revela una tendencia creciente en la contratación de los jóvenes en trabajos precarios de baja calidad. Es decir, trabajos temporales y con jornadas a tiempo parcial.

- *Introducción*

La recesión económica ha tenido un importante impacto en el colectivo joven en toda Europa, pero especialmente entre los jóvenes menores de 29 años. El desempleo juvenil se ha incrementado en todos los países de la Unión Europea desde el año 2000, siendo especialmente relevante en España e Italia, donde la tasa de paro juvenil se ha situado entorno al 42,4% y 31,6% respectivamente.

Para comparar la situación de los jóvenes Españoles e Italianos hemos utilizado la información contenida en la Oficina Estadística de la Unión Europea (EUROSTAT). Hemos estudiado indicadores demográficos tales como la tasa de natalidad, pirámides poblacionales, o la proporción de jóvenes respecto al total de la población, que nos revelan una población envejecida y una disminución de la población joven. Éste hecho, unido a la tardía edad de jubilación repercutirá en la renovación del mercado laboral.

La tasa de actividad, de empleo y desempleo son los indicadores que nos muestran cómo ha afectado la crisis al colectivo de los jóvenes. Especialmente en España donde el sector inmobiliario fue un pujante motor de contratación de jóvenes que abandonaban su formación y, una vez se inicia la crisis inmobiliaria son expulsados del mercado de trabajo haciendo que la tasa de desempleo duplique la media europea.

También hemos analizado cómo es el tipo de trabajo que poseen los jóvenes. En ambos países parece haber una tendencia, cada vez más aceptada, hacia el trabajo precario. Esto es, empleos temporales y a tiempo parcial. Éste empleo residual que no permite una estabilidad a los jóvenes, generalmente son empleos involuntarios, que se explican a través de la imposibilidad de los jóvenes de encontrar un empleo a tiempo completo.

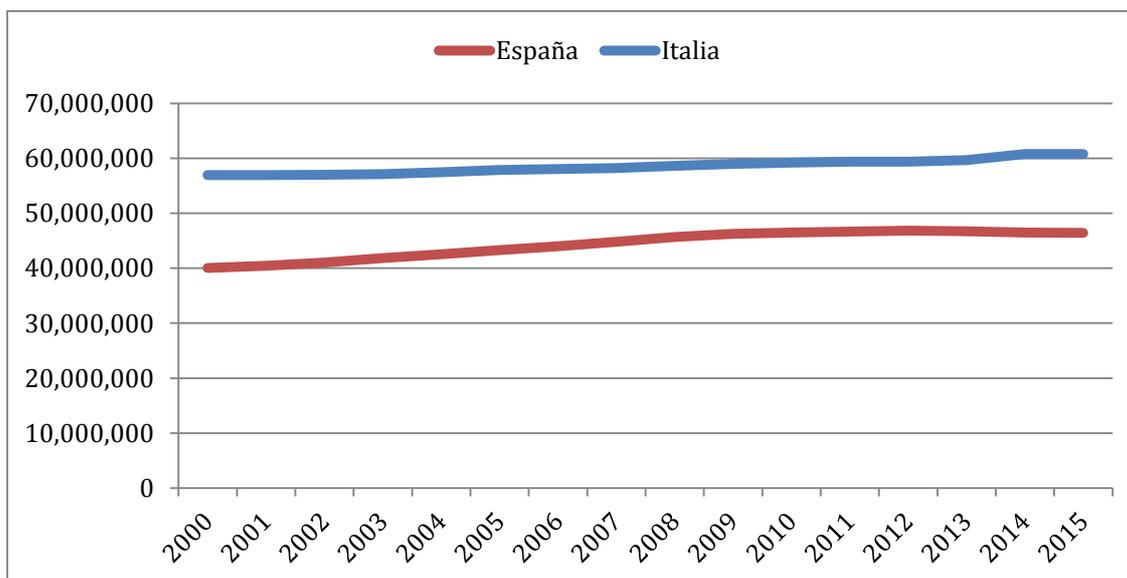
Si bien la crisis económica ha afectado a todos los grupos de edad, parece que son los jóvenes el colectivo más perjudicado, que además tienen mayor dificultad de inserción. Es por todo ello, que son éstos mismo el objeto de estudio de nuestro trabajo de fin de grado.

1. Indicadores demográficos de España e Italia.

En el año 2015, según datos de la Oficina Estadística de la Unión Europea (EUROSTAT) la población Española ascendía a 46.449.565 millones de personas. Mientras que en el año 2000 el número de personas residentes en España era de 40.049.708. Esto significa, que a lo largo de un periodo de quince años la población española ha experimentado un crecimiento de 6.399.857 personas.

Por otra parte, la población residente en Italia en el año 2000 ascendía a un total de 56.923.524 millones de personas y en el año 2015 era 60.795.612. Esto supone un aumento de 3.872.088 personas en un periodo de quince años.

Gráfico 1. Población total Española e Italiana 2000-2015.



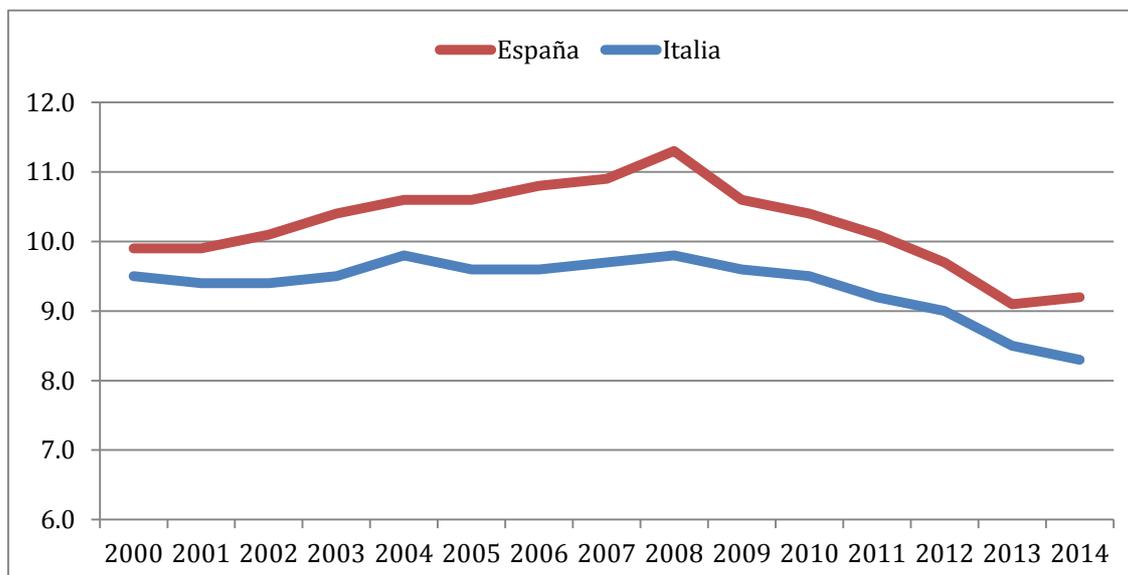
Fuente. EUROSTAT. *Population on 1 January* ([tps00001](#))

Otro indicador demográfico a tener en cuenta es la Tasa Bruta de Natalidad. Ésta se define como la relación entre el número de nacimientos durante el año y la población media de ese año. El valor se expresa por cada 1000 habitantes.

El siguiente gráfico representa la tasa bruta de natalidad Española e Italiana desde el 2000 al 2014. Así pues, se distinguen dos grandes corrientes: la primera abarcaría desde el 2000 al 2008 en que ambos países muestran una tendencia paulatinamente creciente. Y la segunda, comprendería desde el 2008 al 2014 donde se observa un fuerte descenso tanto en España como en Italia.

El descenso en la natalidad de ambos países puede explicarse a partir de la actual coyuntura económica. Es decir, en una época de crisis económica resulta menos atractivo para las familias el tener hijos por la incertidumbre de la situación económica.

Grafico 2. Tasa bruta de natalidad Española e Italiana desde el 2000 al 2014.

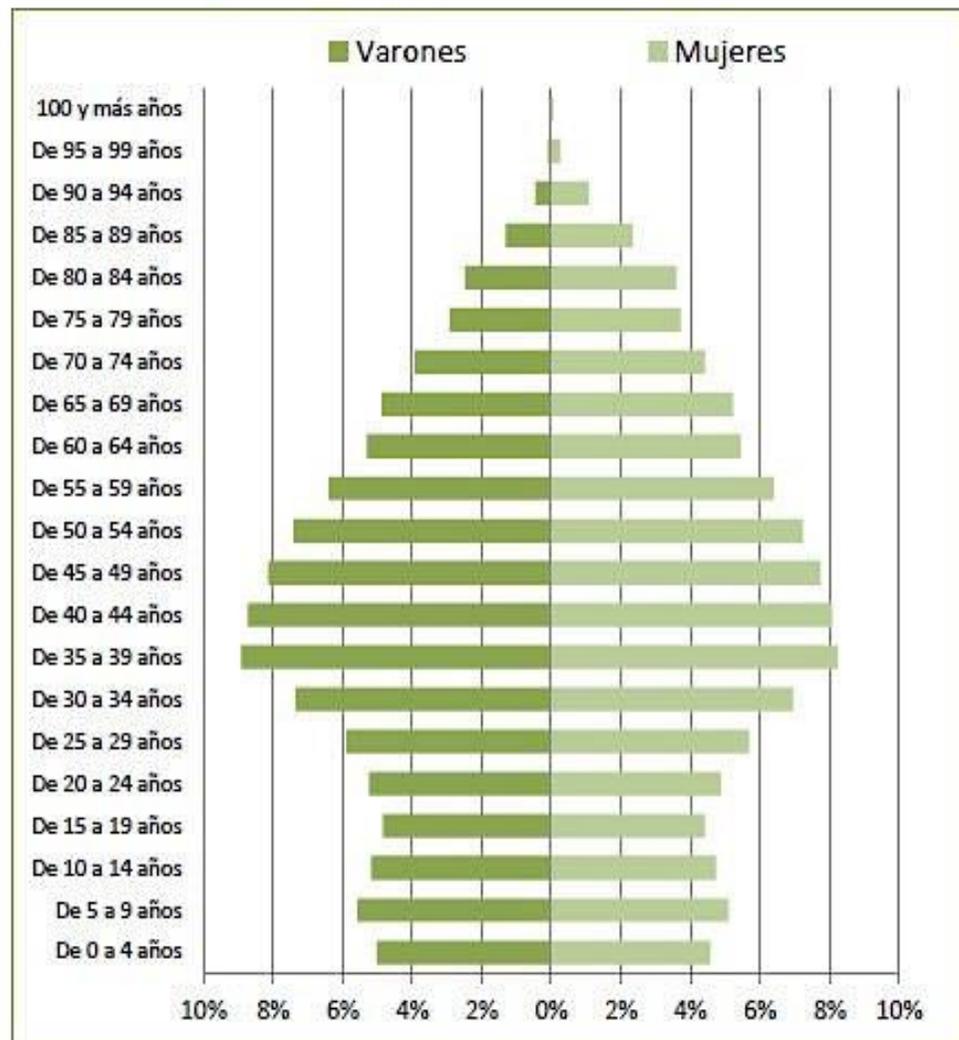


Fuente. EUROSTAT. *Crude birth rate* ([tps00112](#))

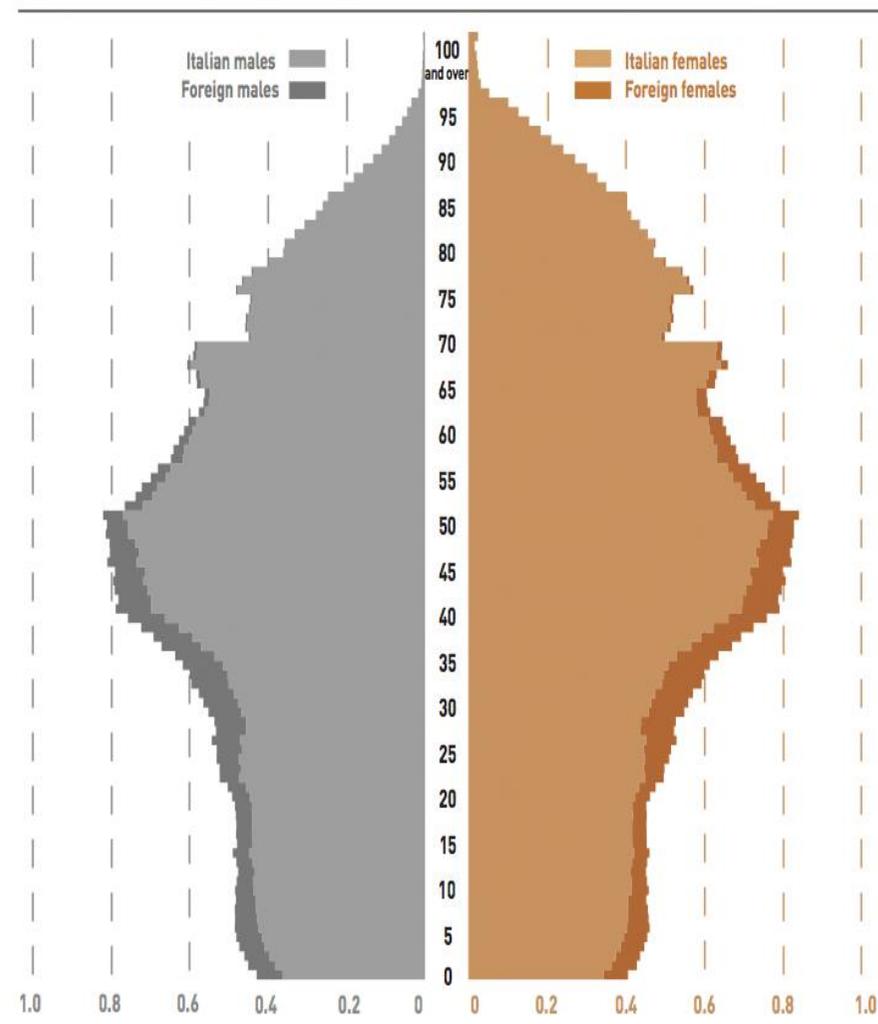
En el anexo 1 se representan las pirámides de población Española e Italiana. Aunque no se observan grandes diferencias demográficas las dos presentan una forma regresiva, típicas de una población envejecida, donde el mayor peso de la población se concentra entorno a las edades 35 a 55 que años atrás conformaron la población joven. Así mismo, la proporción de jóvenes se ha visto disminuida. Éste hecho, unido a la tardía edad de jubilación, repercutirá en la renovación generacional del mercado laboral.

ANEXO 1. Pirámides de población Española e Italia.

Pirámide de población (española/extranjera). 2015

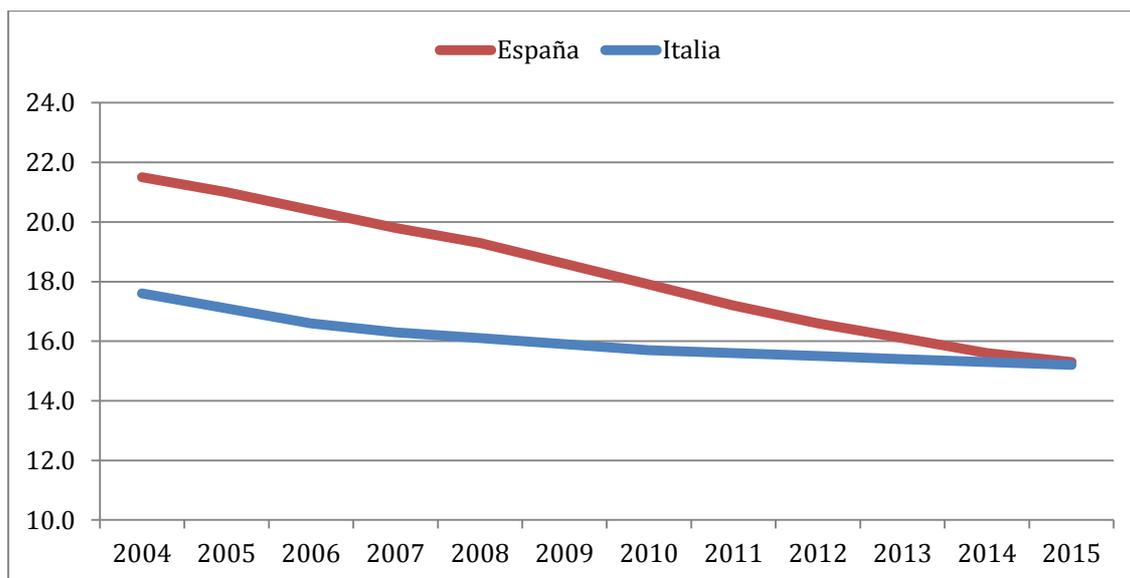


RESIDENT POPULATION PYRAMID BY SEX AND CITIZENSHIP
Population on 1 January 2014, percentage values



Ahora bien. ¿Qué ha pasado con la población joven?. El gráfico número 3 nos muestra la proporción de jóvenes de 15 a 29 años, respecto a la población total desde el 2004 al 2015.

Gráfico 3. Proporción de jóvenes respecto a la población total. [15-29 años]



Fuente. EUROSTAT. *Ratio of young people in the total population* ([youth_demo_020](#)).

Como se puede observar, la proporción de jóvenes españoles de entre 15 y 29 años, cae entorno a los 6 puntos. Desde el 21,5% al 15,3%. Sin embargo, la proporción de jóvenes italianos de entre 15 y 29 años se resiente menos. Es decir, pasa del 17,6% al 15,2%. Una diferencia del orden de los 2 puntos. Mucho menor al desplome sufrido en la población joven española.

Según datos de estadísticas de Migraciones del INE, las razones que explican el descenso de la población joven en España atienden a los cambios en los flujos migratorios. El retorno de inmigrantes a sus países de origen y la emigración de los jóvenes españoles en busca de mejores oportunidades fuera de España.

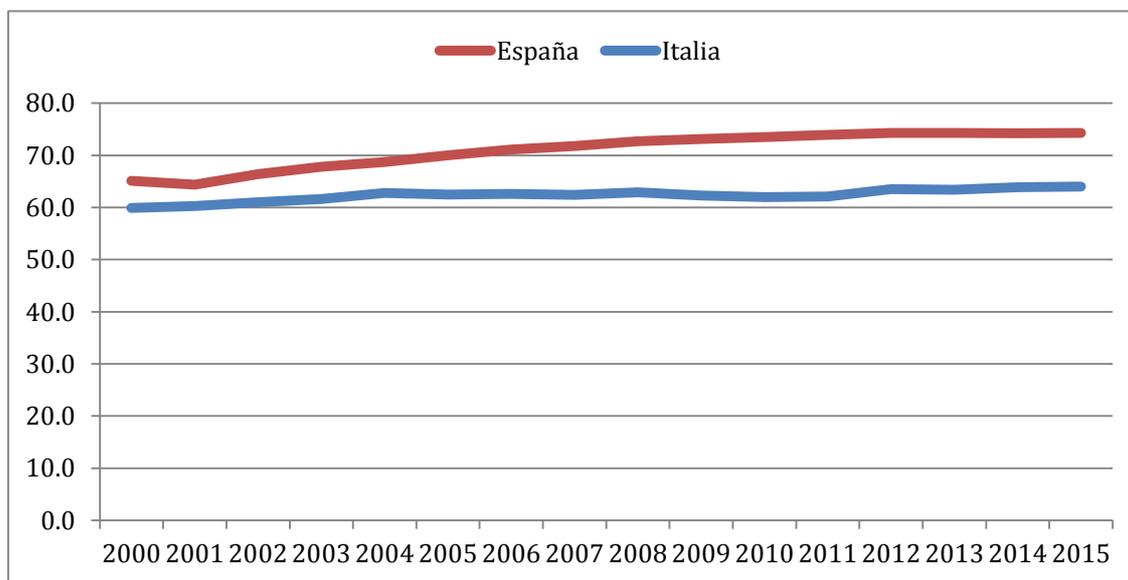
En el caso italiano sucede lo mismo pero de manera menos intensa. La tasa bruta de natalidad de los italianos (gráfico 2), es menor a la española. Por tanto, el descenso de la natalidad italiana reflejará una caída menor en la población joven.

2. El mercado laboral Español e Italiano.

Para explicar las tasas de actividad e inactividad hemos acudido a la encuesta trimestral de población activa de la Unión Europea también llamada Labour Force Survey (UE LFS).

Así pues, tenemos que, la tasa de actividad es el porcentaje de la población económicamente activa de 15 a 64 años en la población total de la misma edad. De acuerdo con las definiciones de la Organización Internacional del Trabajo (OIT) a los efectos de las estadísticas del mercado laboral, las personas se clasifican como ocupados, desocupados y económicamente inactiva. La población económicamente activa, también llamada fuerza de trabajo (labour force), es la suma de los ocupados y desocupados. Las personas inactivas son aquellos que, durante la semana de referencia han no han estado ni empleadas ni desempleadas. Por ejemplo; pensionistas, estudiantes o personas encargadas de las labores del hogar, entre otros.

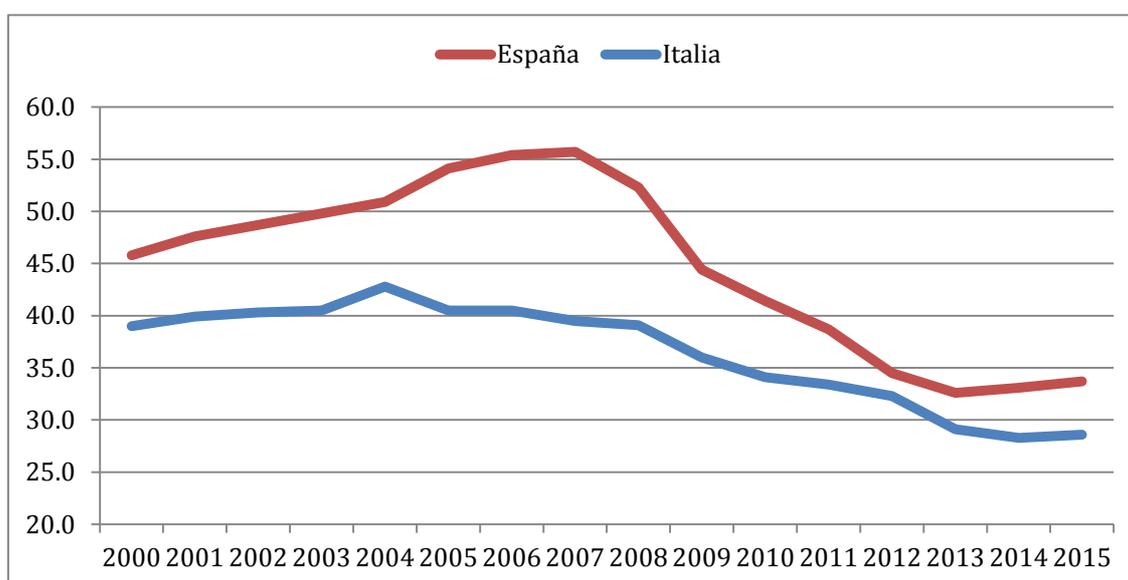
Gráfico 4. Tasa de Actividad Española e Italiana desde el 2000 al 2015. [15-64 años]



Fuente. EUROSTAT. *Activity Rates* ([lfsa_argan](#)).

En el gráfico 4 se representa la tasa de actividad española e italiana desde el 2000 al 2015. De ésta manera, podemos observar que la tasa de actividad española es superior a la italiana. Y en un periodo de 15 años ha experimentado un ligero crecimiento de entorno al 9%. Asimismo, la tasa de actividad italiana ha pasado del 59.9% en el año 2000 al 64% en el 2015. Es decir, un crecimiento de 4% aproximadamente. La tendencia de la tasa de actividad en el largo plazo es mantenerse constante, con un paulatino crecimiento debido a la entrada de la mujer en el mercado de trabajo.

Grafico 5. Tasa de Empleo juvenil Española e Italiana. [15-29 años]



Fuente. EUROSTAT. *Youth employment rate* ([youth_empl_020](#))

De la misma manera, es importante analizar la evolución del empleo juvenil en ambos países. Para ello, nos ayudaremos del gráfico 5 donde se representa la tasa de empleo de los jóvenes de 15 a 29 años, italianos y españoles, desde el 2000 al 2015.

Sabemos que, la economía española vivió una etapa de auge económico desde 1995 hasta el 2007, cuando se inicia la recesión económica. Muchos jóvenes optaron por terminar los estudios e incorporarse al mercado laboral, especialmente en el sector inmobiliario altamente relacionado con la construcción, pues obtenían un mayor beneficio que continuar con la formación.

Así pues, esto explica el incremento de la tasa de empleo juvenil española desde el 2000 al 2007. Sin embargo, en el 2008, cuando estalla la burbuja inmobiliaria en España, el mercado laboral comienza a expulsar a todos esos jóvenes que previamente habían abandonado su formación. Éste hecho se refleja en la fuerte caída de la tasa de empleo española desde el 2008 hasta el 2013, desde donde empieza un ligero repunte que podría coincidir con una recuperación.

En el caso italiano, el efecto es el mismo aunque con menor intensidad. Es decir, la tasa de empleo juvenil italiana es menor a la española, y por lo tanto, la caída de la tasa será mucho menos pronunciada. Italia, a diferencia de España, posee un tejido empresarial más heterogéneo. Y no concentra un gran porcentaje de jóvenes en un mismo sector. Como, por ejemplo, el inmobiliario en España, antes de la crisis. Éste hecho pone de manifiesto la diferencia entre las tasas de empleo de ambos países y sus fluctuaciones en el largo plazo.

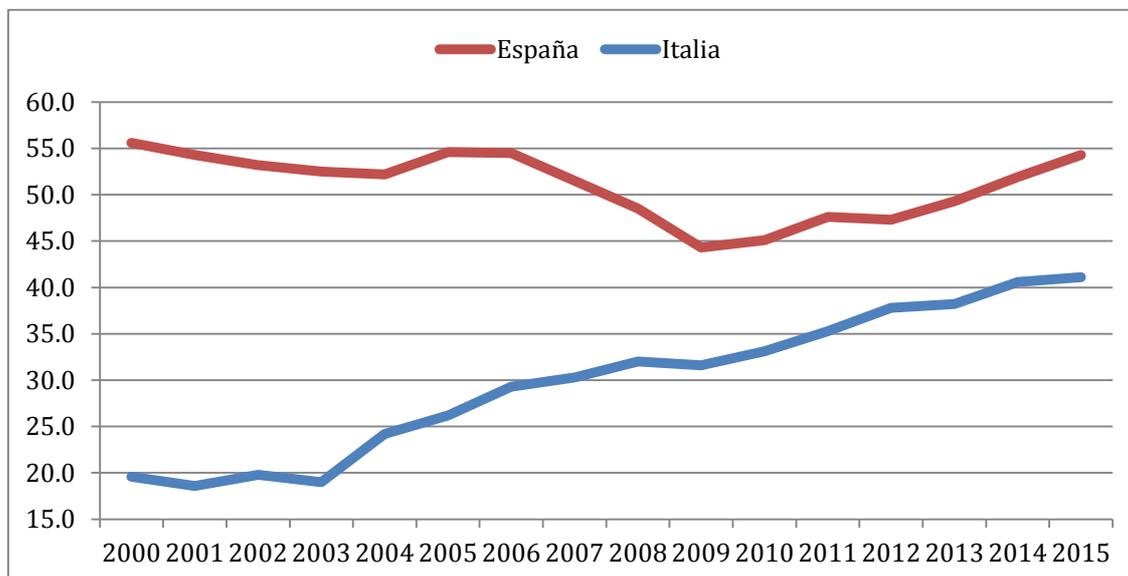
- *Los contratos temporales y las jornadas a tiempo parcial.*

Los contratos temporales y las jornadas a tiempo parcial, son las dos notas características del empleo juvenil a la hora de incorporarse en el mercado de trabajo.

Los contratos temporales son aquellos que poseen una duración determinada, en comparación con los contratos de jornada indefinida, en los que no hay fecha de fin de contrato. Un trabajo se puede considerar temporal si el empresario y el trabajador acuerdan establecer una duración determinada, bien por finalización de la tarea o el regreso de un trabajador que ha sido reemplazado temporalmente.

De acuerdo con la Organización Internacional del Trabajo (OIT), el empleo a tiempo parcial se define como un empleo regular en el que el tiempo de trabajo es sustancialmente menor a lo normal.

Grafico 6. Porcentaje de empleos temporales respecto al total de empleos. [15-29 años]

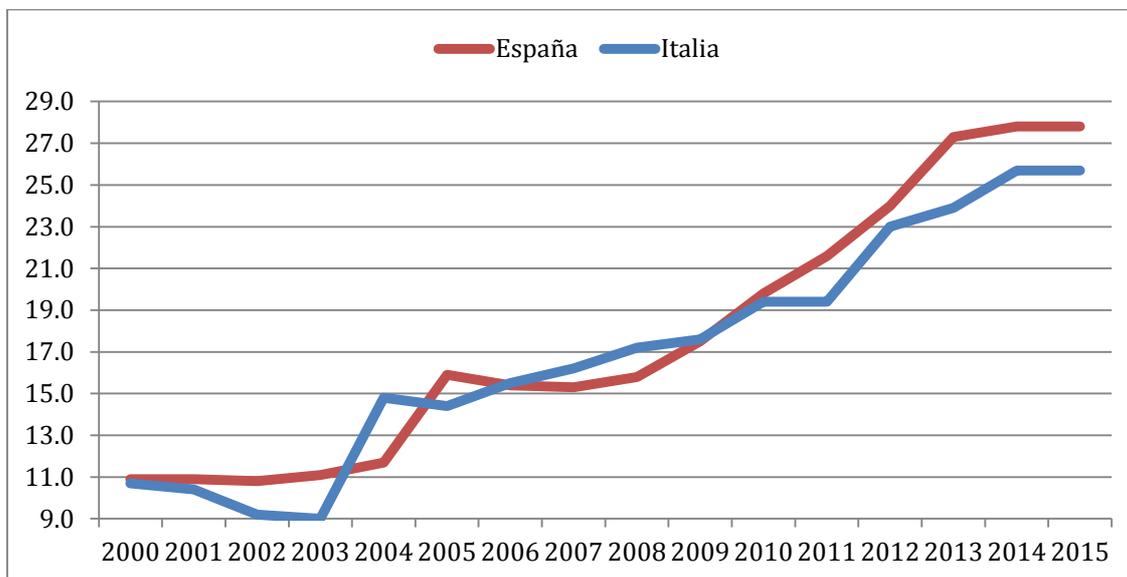


Fuente. EUROSTAT. *Youth temporary employees as percentage of the total number of employees.* ([yth_empl_050](#))

Los contratos temporales son muy comunes entre los jóvenes que entran en el mercado laboral. Este tipo de contrato, a menudo incluyen empleo estacional, y son precisamente los jóvenes sin experiencia laboral, los más propensos a aceptar éste tipo de contrato. Como se observa en el gráfico 6, en España existen dos tendencias. Entre el 2000 y el 2009 la tendencia a la temporalidad en los contratos es la de disminuir. Y a partir de ese año, aumenta hasta la actualidad. En Italia el porcentaje de empleos temporales actúa diferente. Es a partir del año 2003 donde comienza un aumento que llega hasta nuestros días. Este patrón no es exclusivo de España e Italia. En el conjunto de la Unión Europea también se observa una predisposición al contrato temporal entre los grupos de edades más jóvenes.

Eslovenia, Polonia, España y Portugal presentaron las tasas más altas de contratos temporales. En el otro extremo; Rumanía y Letonia. Las normativas nacionales sobre los contratos temporales (duración máxima, posibilidades de renovación) y las diferencia en los sistemas educativos nacionales relativas a los periodos de practicas, son algunos de los factores que explican estas diferencias entre Estados miembros.

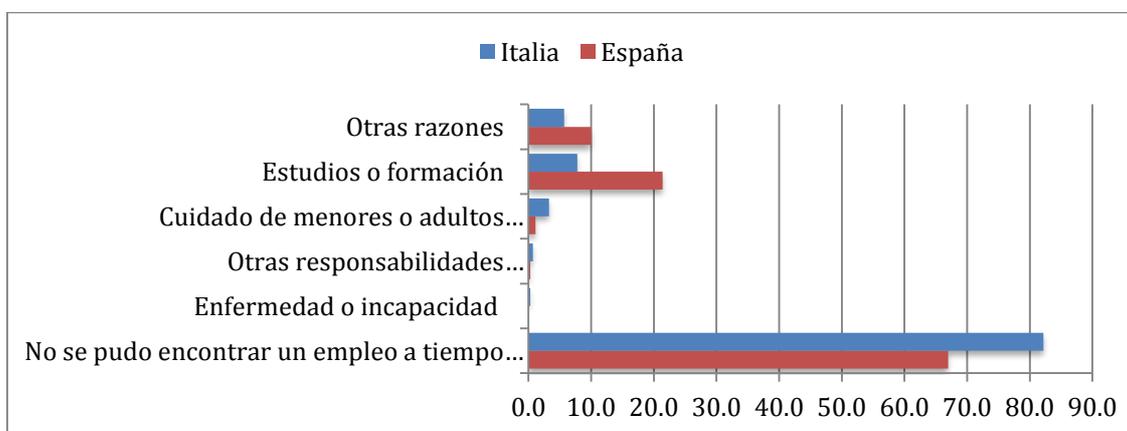
Grafico 7. Porcentaje de empleo a tiempo parcial respecto al total de empleos. [15-29].



Fuente. EUROSTAT. *Part-time employment as percentage of the total employment for young people.* ([yth_empl_060](#))

Para muchos jóvenes, el trabajo a tiempo parcial es un buen método para combinar la educación y el empleo. Igual que para el trabajo temporal, el trabajo a tiempo parcial está más extendido en los grupos de edad más joven. En España e Italia, el trabajo a tiempo parcial se ha duplicado en los últimos 15 años. ¿Cuáles son las razones que explican este incremento?.

Grafico 8. Causas principales del empleo juvenil a tiempo parcial 2015.



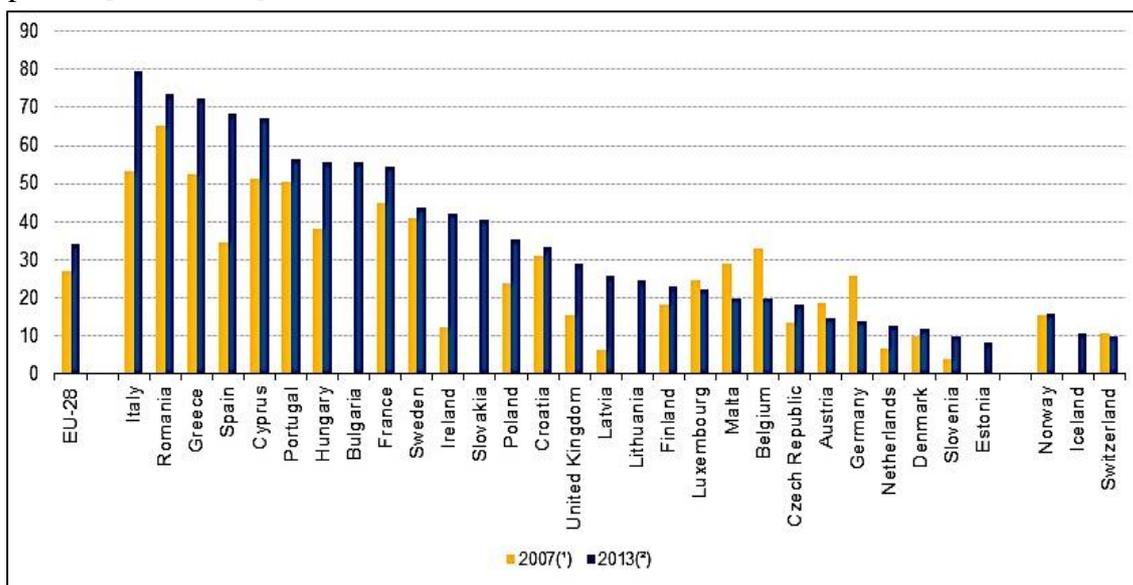
Fuente. EUROSTAT. *Main reasons for part-time employment of young people.* ([yth_empl_070](#))

Según datos del 2015, la principal razón por la que los jóvenes italianos y españoles se ven obligados a trabajar en un empleo a tiempo parcial, es porque no pueden encontrar un empleo con una jornada indefinida.

Esto se conoce como *involuntary part-time employment*. Es decir, aquellos trabajadores a tiempo parcial, que trabajan a tiempo parcial porque no puede encontrar un empleo con una jornada completa.

Desde el 2007 al 2013, la proporción de empleados a tiempo parcial involuntarios ha aumentado en general en todos los Estados miembros de la Unión Europea. Los mayores incrementos se registraron en España (34%), Irlanda (30%), Italia (26%) y Grecia (20%).

Grafico 9. Trabajo a tiempo parcial involuntario respecto del total de trabajo a tiempo parcial [15-29 años].

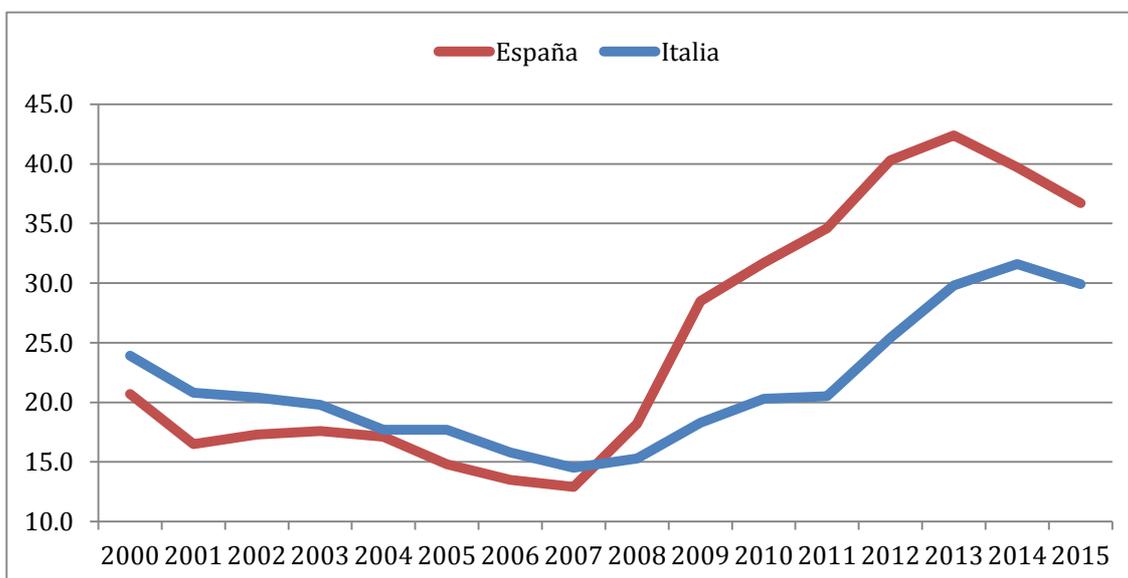


Fuente. EUROSTAT. *Involuntary part-time employment as percentage of the total part-time employment for young people.* ([yth_empl_080](#))

- *El desempleo juvenil Español e Italiano.*

Los jóvenes, especialmente los que tienen poca cualificación, siguen teniendo dificultades para encontrar un empleo. La tasa de desempleo de los jóvenes ha ido en aumento en los años posteriores a la crisis financiera y económica. En las políticas de mercado de trabajo, el principal indicador de desempleo juvenil es la tasa de desempleo juvenil. Ésta representa el porcentaje de jóvenes desempleados de 15 a 29 años en comparación con la fuerza de trabajo total en ese grupo de edad.

Grafico 10. Tasa de desempleo juvenil Española e Italiana. [15-29 años]



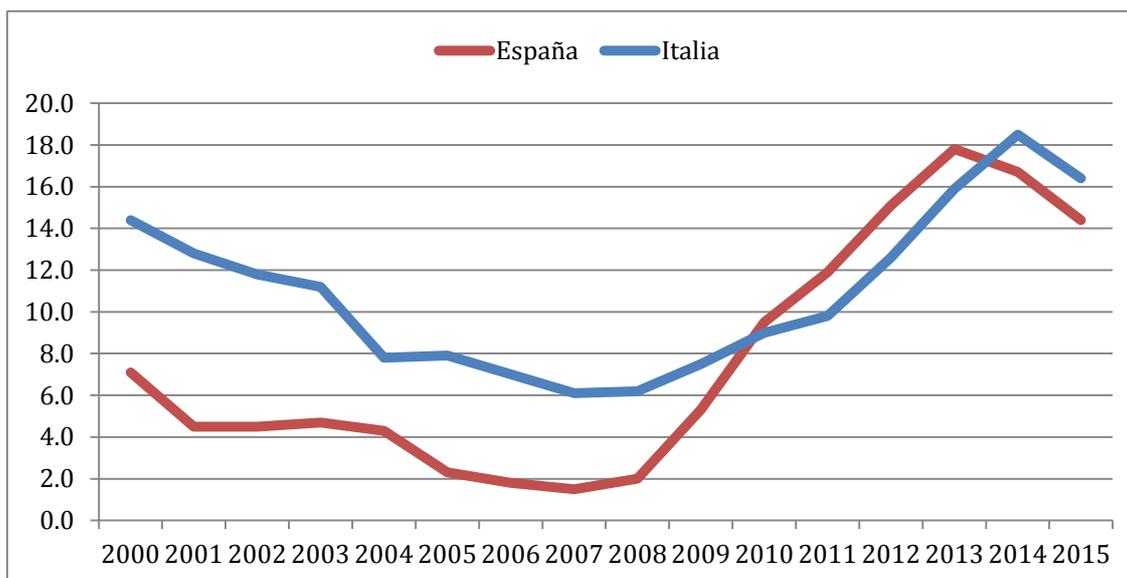
Fuente. EUROSTAT. *Youth unemployemnt rate* ([yth_empl_100](#))

En todos los Estados miembros de la Unión Europea las tasas de desempleo fueron mayores en los grupos de edad más joven. Si bien la situación de desempleo de los jóvenes varía en gran medida entre los Estados miembros de la UE, las tendencias son similares. Las tasas más altas de desempleo se registraron en Grecia, España y Croacia.

En el gráfico se observa como a partir del 2007 hay un punto de inflexión, tras el estallido de la crisis económica y financiera. Las tasas de desempleo de ambos países se disparan hasta el 2014, desde donde parece haber una paulatina recuperación.

El desempleo de larga duración es una de las principales preocupaciones de los responsables políticos. Aparte de sus efectos económicos y sociales en la vida de las personas, el desempleo de larga duración afecta negativamente a la cohesión social y, en última instancia, puede dificultar el crecimiento económico.

Grafico 11. Jóvenes Españoles e Italianos parados de larga duración. [15-29 años]



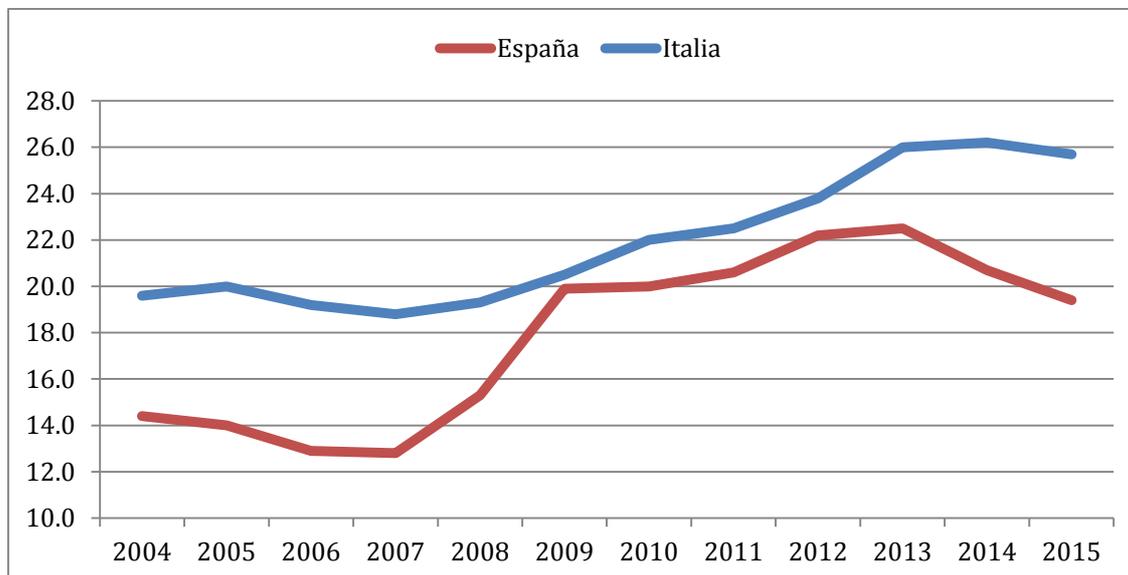
Fuente. EUROSTAT. Youth long-term unemployment rate ([yth_empl_120](#))

La tasa de desempleo de larga duración se define como la proporción de personas en paro 12 meses o más, en relación al número total de personas activas en el mercado laboral. De la misma manera, la tasa de desempleo de larga duración en todo el conjunto de la Unión Europea fue en aumento en el grupo de edad más joven tras la crisis financiera y económica.

España e Italia cumplen con estos patrones como se observa en la grafica 11. Desde el 2000 al 2007 la tasa de desempleo de larga duración tiende a disminuir. Sin embargo desde el 2007 al 2013 se incrementa notablemente. En los dos últimos años parece haber una recuperación económica que repercute en la contratación de jóvenes.

- Jóvenes Españoles e Italiano que no trabajan, ni estudian.

Grafico 12. Porcentaje de jóvenes que ni estudian ni trabajan. [15-29]



Fuente. EUROSTAT. *Young people neither in employment nor in education and training.* ([yth_empl_160](#))

Las estadísticas sobre el empleo o desempleo se han utilizado tradicionalmente para describir los mercados de trabajo, en otras palabras, son los datos sobre las personas que tienen un trabajo y aquellos que está buscando activamente uno. Sin embargo, un análisis de la participación en el mercado laboral de los jóvenes es algo diferente, especialmente cuando una gran proporción de jóvenes asiste a la escuela, la universidad u otra institución de educación superior o de formación, y; otro grupo de jóvenes no tienen empleo (parados o inactivos), ni tampoco se están formando. Son los conocidos como “NINIS”. La proporción de jóvenes que ni trabajan ni estudian es un indicador que mide la proporción de una subpoblación dado que no trabajan ni participan en ninguna formación; estas personas pueden subdividirse en aquellos que están en el paro y los que son considerados como económicamente inactivos. Es decir, que no están empleados, y tampoco buscan activamente empleo.

En España en un 11 años, el porcentaje de jóvenes “ninis” ha pasado del 14,4% al 19,4%. Esto supone un incremento de 5 puntos en 11 años. Por otra parte, en el caso italiano, se ha pasado de 19,6% al 25,7%, presume un incremento del 6,1% en 11 años.

- *Conclusiones*

- a) Indicadores demográficos, como la tasa de natalidad y las pirámides poblacionales nos han confirmado una disminución de la población joven y, en general dos países envejecidos. Resulta como poco, necesario establecer políticas de fomento de la natalidad para que exista un relevo generacional en el mercado de trabajo, y evitar males mayores, como por ejemplo; el sustento del sistema de pensiones que se basa en la generosidad intergeneracional.
- b) El sector inmobiliario en nuestro país antes de la crisis fue un pujante motor de contratación de jóvenes que abandonaron su formación. Sin embargo una vez explotó la burbuja inmobiliaria, ésta los expulsa del mercado de trabajo, haciendo que aumente el desempleo entre lo jóvenes y poniéndolos en una situación de riesgo, al ser éstos los que menor cualificación tienen, y por lo tanto, un colectivo con más dificultades de inserción.
- c) En los últimos años hemos visto una creciente tendencia a la temporalidad en la contratación de los jóvenes. Es una tendencia generalizada en el conjunto de la Unión Europea que, en última instancia genera un trabajo precario e inestable para los jóvenes.
- d) En la misma línea, se observan patrones crecientes en el porcentaje de empleo a tiempo parcial y la principal razón que esgrimen los jóvenes es la imposibilidad de encontrar un empleo a tiempo completo. Es pues, empleo residual que no permite una estabilidad laboral de los jóvenes. Este hecho hace que se genere un incremento en los llamados trabajos a tiempo parcial involuntario, con especial incidencia en Italia y España.
- e) Si bien las tasas de desempleo de ambos países se disparan tras la crisis económica, indicadores como el porcentaje de parados de larga duración y el porcentaje de jóvenes que no estudian ni trabajan muestran una leve recuperación en el mercado laboral de los jóvenes en los últimos dos años.

- *Índice de Gráficos y Anexos.*

Gráfico 1.	Población total Española e Italiana 2000-2015.
Gráfico 2.	Tasa bruta de natalidad Española e Italiana desde el 2000 al 2014.
Anexo 1.	Pirámides de población Española e Italia.
Gráfico 3.	Proporción de jóvenes respecto a la población total. [15-29 años]
Gráfico 4.	Tasa de Actividad Española e Italiana 2000 al 2015. [15-64 años]
Gráfico 5.	Tasa de Empleo juvenil Española e Italiana. [15-29 años]
Gráfico 6.	Porcentaje de empleos temporales respecto al total de empleos. [15-29]
Gráfico 7.	Porcentaje de empleo a tiempo parcial respecto al total de empleos. [15-29].
Gráfico 8.	Causas principales del empleo juvenil a tiempo parcial 2015.
Gráfico 9.	Trabajo a tiempo parcial involuntario respecto del total de trabajo a tiempo parcial [15-29]
Gráfico 10.	Tasa de desempleo juvenil Española e Italiana. [15-29 años]
Gráfico 11.	Jóvenes Españoles e Italianos parados de larga duración. [15-29 años]
Gráfico 12.	Porcentaje de jóvenes que ni estudian ni trabajan. [15-29]